

IVOORKUST



KENIA

HANDELSMISSIE 2024



TRADE MISSION
SOLVAY BUSINESS SCHOOL





INHOUD

1. VOORWOORD	4
2. MET DE STEUN VAN	6
3. BESCHRIJVING HANDELSMISSIE	10
4. DOEL HANDELSMISSIE	11
5. WERKWIJZE HANDELSMISSIE	12
6. STAPPENPLAN	14
7. FINANCIËLE STEUN FIT	16
8. HISTORIEK HANDELSMISSIE	18
9. GETUIGENISSEN	20
10. IVOORKUST	22
a. Factsheet	24
b. Gastland	25
c. Kansrijke sectoren	26
11. KENIA	28
a. Factsheet	30
b. Gastland	31
c. Kansrijke sectoren	33
12. WOORD VAN DE ACADEMISCHE BEGELEIDING	34
13. PRAKTISCHE INFORMATIE	36
14. VOORSTELLING INISOL	38

VOORWOORD

Ons avontuur begon in 1978 toen een groep enthousiaste laatstejaarsstudenten handelsingenieur aan de Solvay Business School van de Vrije Universiteit Brussel (VUB) samenkwam om Initiatiefgroep Solvay, of kortweg Inisol, op te richten. Deze vereniging, opgericht door en voor masterstudenten handelsingenieur, heeft sindsdien jaarlijks succesvolle handelsmissies georganiseerd. Na verloop van tijd is het project geprofessionaliseerd en volledig geïntegreerd als praktijkvak of masterproef in de masteropleiding handelsingenieur, maar ook in Toegepaste Economische Wetenschappen, International Business, Photonics, (Internationaal en Europees) Recht, Sportmanagement, Communicatie-, en Bio-ingenieurswetenschappen.

Dit jaar zijn we toe aan onze 34ste editie en dankzij het succes van voorgaande jaren en de groeiende vraag van bedrijven en studenten, worden er sinds 2020 meerdere missies georganiseerd om aan de stijgende vraag te voldoen. Dit jaar zullen er in de lente van 2024 twee missies plaatsvinden. Begin maart zal de eerste delegatie naar Ivoorkust vertrekken met Abidjan als uitvalbasis. Eind maart zal ook de tweede delegatie vertrekken naar Kenia met Nairobi als uitvalbasis.

Ivoorkust en Kenia zijn twee opkomende economische drijfveren in Afrika, met een schat aan onontdekte mogelijkheden en kansen. Deze landen bieden een dynamische omgeving waarin uw bedrijf een nieuwe markt kan ontdekken.

Kenia, als een grootmacht in Afrika, staat bekend om haar bloeiende economische activiteiten. Vooral de landbouw- en tuinbouwsector spelen een cruciale rol in het stimuleren van de economie. Daarnaast is Kenia opkomend in de gezondheidszorg, waardoor er boeiende kansen ontstaan voor internationale investeerders en bedrijven. Om economische groei te bevorderen, heeft Kenia zich gericht op innovatie. Het land heeft in de afgelopen jaren aanzienlijke investeringen gedaan om het elektriciteitsnet uit te breiden, smart grid-projecten uit te voeren en lokale netwerkinitiatieven op te zetten. Momenteel heeft Kenia ook het Vision 2030 project lopen, een initiatief om de Keniaanse economie te transformeren. Er bevinden zich dus ook grote kansen voor buitenlandse investeerders in bouw en infrastructuur, hernieuwbare energie en cleantech.

Ivoorkust toont een van de meest solide economische groei in West-Afrika. Het land ervaart een sterke economische vooruitgang, gedreven door aanzienlijke investeringen in infrastructuur, landbouw en andere sectoren zoals transport. Met zijn prominente positie als een van 's werelds grootste producenten van cacao, is Ivoorkust ook bezig met de uitbreiding van de productie van andere agrarische producten zoals koffie, rubber en cashewnoten. Bovendien is de Ivoriaanse overheid vastberaden om het ondernemingsklimaat te verbeteren en buitenlandse investeringen aan te trekken om de economische groei verder te bevorderen. Ivoorkust biedt dus een unieke gelegenheid voor internationale bedrijven om deel te nemen aan de economische ontwikkeling van het land en gebruik te maken van de kansen die zich voor doen.

KANSRIJKE SECTOREN KENIA

- Land- en tuinbouw
- Bouw en infrastructuur
- Energie en cleantech
- Gezondheidszorg

KANSRIJKE SECTOREN IVOORKUST

- Landbouw
- Transport- en havensector
- Energiesector
- Infrastructuur en bouw
- Gezondheidszorg
- Retail en voeding

De missies bieden studenten de unieke kans om internationale kennis en praktijkervaring op te doen, terwijl ze uw bedrijf en ons land wereldwijd vertegenwoordigen. Het is een unieke gelegenheid om uw bedrijf te introduceren aan internationale markten, waar nieuwe zakelijke kansen en waardevolle partnerschappen ontstaan. U krijgt de kans om te netwerken met getalenteerde en gemotiveerde studenten, toekomstige leiders in hun vakgebied, die frisse inzichten en innovatieve ideeën met zich meebrengen. Ons divers team van gedreven masterstudenten bruist van ambitie en enthousiasme om dit project tot een leerrijk en succesvol resultaat te brengen onder uitstekende academische begeleiding. U kunt er dan ook op vertrouwen dat deze studenten uw onderneming op een succesvolle en adequate manier zullen vertegenwoordigen, zoals eerder het geval was bij voorgaande missies.

Zowel het handelsmissie team als de Vrije Universiteit Brussel nodigen u van harte uit om deel te nemen aan deze editie, en we hopen dat deze brochure u verder kan overtuigen. Wij zijn ervan overtuigd dat we een toegevoegde waarde kunnen betekenen voor uw onderneming en kijken nu al uit naar een succesvolle samenwerking.

Namens het handelsmissieteam,

Projectleiders handelsmissie 2024



Inas Djelloul – Projectleider handelsmissie Kenia



Maarten Hermans – Projectleider handelsmissie Ivoorkust

MET DE STEUN VAN

FLANDERS
INVESTMENT
& TRADE



JOY DONNÉ - Afgevaardigd bestuurder Flanders Investment & Trade

"Flanders Investment & Trade (FIT) heeft de toekomstperspectieven van deze jongeren steeds actief ondersteund, hetzij direct via het aanleveren van informatie en contacten, hetzij indirect via subsidiëring van de opdrachtgevende KMO's. De voorbije jaren werd bv. de hulp ingeroepen van de provinciale kantoren en het buitenlands netwerk van FIT voor de Inisol-missies naar Zuid-Afrika, Turkije, China (Chengdu), Indonesië (Jakarta), Kenia (Nairobi), Colombia (Bogota), Marokko (Casablanca), Vietnam (Hanoi), Polen (Warschau), Roemenië (Boedapest), Rusland (Moskou), Griekenland (Athene), Hongarije (Boedapest), India (New Delhi) en Senegal (Dakar)."



JAN JAMBON - Vlaams Minister-President, Vlaams minister van Buitenlandse Zaken, Cultuur, digitalisering en Facilitair Management

"In deze uitdagende tijden op het geopolitieke toneel plooiën we in Vlaanderen niet terug op onszelf en zetten we volop in op de diversificatie van de handelsstromen om op die manier onze strategische autonomie te verzekeren. Nieuwe markten aanboren blijft voor Vlaanderen dan ook een absolute prioriteit. Met deze brief druk ik zeer graag mijn steun uit voor de handelsmissies die Inisol in 2024 organiseert in Kenia en Ivoorkust. De gastlanden voor de handelsmissies van 2024 zijn markten die vele opportuniteiten bieden voor Vlaamse bedrijven. Zowel in Kenia als Ivoorkust kunnen we onze sterke troeven uitspelen o.m. bouw, landbouw en agrovoeding, ICT, energie en chemie."



DANNY VAN ASSCHE - Afgevaardigd bestuurder Unizo

"De voorbije jaren heeft deze formule haar succes bewezen en ook onze KMO's blijken duidelijk interesse te hebben om met de hulp van de studenten nieuwe markten te verkennen. Bovendien kan het ook de studenten aanzetten te kiezen voor een toekomst als ondernemer of als kaderlid in een exporterend bedrijf."



HANS MAERTENS - Afgevaardigd bestuurder Voka vzw

"De handelsmissies geven studenten de kans om internationale praktijkervaring te verwerven. Aan Vlaamse bedrijven biedt deze missie dan weer een unieke gelegenheid om nieuwe markten te verkennen. Graag ondersteun ik deze belangrijke en unieke handelsmissie van Inisol. Ik wil u oproepen om dit project alle kansen te geven en een deelname met uw onderneming te overwegen. Gemotiveerde studenten met een hart voor internationale handel moeten we koesteren. U weet dat ons kleine Vlaanderen aan de Noordzee niet kan leven zonder export. Wie de export doet groeien, doet de Vlaamse welvaart groeien."



OLIVIER WILLOCX - Afgevaardigd bestuurder BECI

"Wij zijn exporteurs in hart en nieren. Het is van cruciaal belang dat eindejaarsstudenten internationale praktijkervaring kunnen opdoen zodat zij snel in het bedrijfsleven hun talenten verder kunnen ontplooiën. De keuze voor Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan) voor de handelsmissies 2024, zeker met focus op innovatieve diensten en producten, moet Brusselse en Vlaamse bedrijven aanzetten om deel te nemen. Aan de studenten wens ik veel succes met de voorbereidingen van deze nieuwe Trade Mission van Inisol; aan de deelnemende bedrijven dank om deze opportuniteit tot groei van uw zakencijfers en exportprestaties ter harte te nemen."

AGENTSCHAP
INNOVEREN &
ONDERNEMEN



MARK ANDRIES - Administrateur-generaal VLAIO

"Als administrateur-generaal van VLAIO kan ik, Andries Mark, de handelsmissie algeheel aanbevelen. De vooropgestelde doelen van de handelsmissie, zijnde het bevorderen van ondernemerschap door middel van het stimuleren van groei en innovatie, sluiten aan bij deze van VLAIO. De handelsmissie verruimt deze doelen bovendien naar een internationale context."



HADJA LAHBIB - Minister van Buitenlandse Zaken, Europese Zaken en Buitenlandse Handel, en de Federale Culturele Instellingen

"Deze twee markten bieden goede vooruitzichten voor onze ondernemingen. Ik ben ervan overtuigd dat de economische missie alle belanghebbenden ten goede zal komen en dat de knowhow en de uitmuntendheid van de Belgische ondernemingen in de verf zal worden gezet."



CAROLE VAN EYLL - Ambassadeur van België in Ivoorkust

"Ik ben ervan overtuigd dat de Handelsmissie van de VUB een belangrijke kans is voor het verdiepen en diversifiëren van de handels- en investeringsbetrekkingen tussen België en Ivoorkust. Dit initiatief, dat gepland is begin 2024 zal kunnen profiteren van het dynamisme tussen de economische spelers in onze twee landen en hieraan waardevolle bijdrage leveren. Het is dan ook met veel genoegen dat ik deze handelsmissie steun."



ABOU DOSSO - Ambassadeur van Ivoorkust in België

"Je salue l'initiative de l'organisation, à Abidjan en 2024, de la prochaine mission du INISOL avec des entreprises belges intéressées par des opportunités commerciales en Côte d'Ivoire. (...) Aussi voudrais-je souhaiter plein succès à cette mission et nourrir l'espoir qu'elle aboutira à des résultats concrets en termes de conclusion de partenariats d'affaires et d'investissements entre les entreprises participantes et leurs homologues ivoiriennes."



PETER MADDENS - Ambassadeur van België in Kenia

"Met jullie economische missie grijpen jullie de kans om, onder vleugels van Belgische bedrijven, kennis te maken met een dynamisch land, gericht op de toekomst. Ik kan jullie initiatief enkel aanmoedigen en ondersteun dit dan ook van harte."



BITANGE NDEMO - Ambassadeur van Kenia in België

"We have great confidence that the students from the Free University of Brussels will bring fresh insights and inventive ideas to this trade mission. Their active involvement exemplifies the future of international commerce and underscores the significance of fostering ties between our youth and business communities."



ALEXANDER DE CROO - Eerste Minister van België

"In maart en april 2024 organiseert het handelsmissie team van de Vrije Universiteit Brussel in samenwerking met de Initiatiefgroep Solvay (Inisol), een handelsmissie naar Ivoorkust en Kenia. Aan Belgische bedrijven biedt deze missie een unieke gelegenheid om een groeiende markt te verkennen, die zich onder meer kenmerkt door een sterk groeiende middenklasse. Graag ondersteun ik deze belangrijke en unieke handelsmissie van Inisol."



JEROEN COOREMAN - Directeur-Generaal Bilaterale Zaken FOD Buitenlandse Zaken, Buitenlandse Handel en Ontwikkelingssamenwerking

"De handelsmissie biedt aan de studenten een ideale opportuniteit om internationale praktijkervaring te verwerven en hen zo ook beter voor te bereiden op hun professionele loopbaan, iets waar Belgische bedrijven ook de vruchten van plukken."



GEERT BOURGEOIS - Europees parlements lid

"Als voormalig Minister-President van Vlaanderen, bevoegd voor internationale handel en huidig Europees parlements lid en thans lid van de commissie voor internationale handel in het Europees Parlement, ben ik bijzonder verheugd over uw initiatief om op handelsmissie te gaan naar Kenia en Ivoorkust. Het verrast mij aangenaam dat uw missie dit jaar naar Afrika gaat, het groeicontinent bij uitstek in de komende decennia."



HERMAN VAN ROMPUY - Voorzitter emeritus van de Europese Raad, Gewezen Eerste Minister van België

"Ik heb het genoegen u mee te delen dat ik aan dit waardevol project mijn morele steun wens te verlenen. Ik wens Inisol en de deelnemende studenten alle succes toe met de organisatie van de handelsmissies in Kenia en Ivoorkust."



JO BROUNS - Vlaams minister van Economie, Innovatie, Werk, Sociale economie en Landbouw

"De handelsmissie stelt als doel voorop dat ze aan masterstudenten van velerlei afstudeerrichtingen de kans bieden om internationale praktijkervaring te verwerven. Dit door de sterke producten en diensten van tal van Vlaamse bedrijven ter plaatse te laten promoten door een lichte enthousiaste en getalenteerde studenten. Op bruisende bestemmingen als Nairobi en Abidjan ben ik er zeker van dat de handelsmissie van Inisol in deze opzet zal slagen. Ik ben dan ook overtuigd van de meerwaarde die dit initiatief biedt voor onze bedrijven en de deelnemende studenten."



ANS PERSOONS - Staatssecretaris voor Internationale Betrekkingen en Buitenlandse Handel van het Brussels Hoofdstedelijk Gewest

"Met haar geplande handelsmissie verkent het Inisol-team aldus handelsoportunities in naar de toekomst toe cruciale markten. Daarenboven staat het netwerk van handelsattachés in beide groeilanden ter beschikking voor verdere opvolging van dossiers. Het Brussels Gewest moedigt dan ook geïnteresseerde bedrijven aan deel te nemen aan deze missie en haar voorbereiding, en zo de essentiële internationalisering van de Brusselse en Belgische economie mede te ondersteunen."



RUDI VERVOORT - Minister-President van het Brussels Hoofdstedelijk Gewest

"Je tiens à saluer le choix des destinations pour cette édition 2024, toutes deux sur le continent africain. Il s'agit de territoires en plein développement qui ne manquent pas d'opportunités pour nos entreprises dans de nombreux secteurs. Ce type d'initiatives, fruits d'une collaboration entre université et monde de l'entreprise, contribue indéniablement à faire rayonner notre pays et Bruxelles au-delà de nos frontières. Enfin nous partageons pleinement l'objectif poursuivi par ces missions, fût-elle rejoint l'action du Gouvernement bruxellois en faveur d'une intensification de l'accompagnement des entrepreneurs à l'international et de la promotion de l'exportation de leurs produits et services qui leur permet d'étendre et de diversifier leurs activités."



VINCENT VAN PETEGHEM - Minister van Financiën en Fraudebestrijding

"Internationale handel kan een aanjager zijn van welvaart en een instrument in de globale strijd tegen de opwarming van het klimaat en het verbeteren van mensenrechten. Zodus betuig ik graag mijn steun aan deze missie, die ondernemers in nauw contact brengt met studenten en elkaar. Ten slotte wens ik inisol en alle deelnemers een vruchtbare ontdekkingsreis toe, waar de gesprekken en discussies geanimeerd mogen zijn, de collegialiteit vrunk en vrij en de inzichten verrijkend en verdragend. Dank voor jullie waardevolle werk en essentiële engagement."



VINCENT VAN QUICKENBORNE - Vice-eersteminister en Minister van Justitie en Noordzee

"Handel voeren leidt tot een betere verstandhouding tussen landen en tot een hogere welvaart. Ons land is zich daar als geen ander van bewust en is dan ook steeds een pionier geweest in het promoten van handel door het wegwerken van barrières. Inisol is met dit project dan ook een uitstekende ambassadeur voor internationale samenwerking door handel. Ik ondersteun van harte deze belangrijke en unieke handelsmissie."



FRANK VANDENBROUCKE - Vice-eersteminister en Minister van Sociale Zaken en Volksgezondheid

"Met Kenia en Ivoorkust als gastlanden genieten de studenten de opportuniteit om hun theoretische achtergrond om te zetten in internationale praktijkervaring en hun communicatievaardigheden aan te scherpen aan de hand van concrete interculturele situaties. Bovendien biedt deze missie voor bedrijven het perspectief om nieuwe markten te verkennen en te benutten. Kortom, een uitgelezen kans voor alle partijen om België te vertegenwoordigen in het buitenland. Ik ondersteun dan ook van harte deze unieke handelsmissie en wens alle deelnemende studenten een leerrijke ervaring toe."



HERMAN DE CROO – Minister van Staat

“De traditie van stages, jobbeurzen, uitbouwen van bedrijvenfora... Kortom, alles wat laatstejaarsstudenten kunnen en moeten ondernemen zijn een “handelsmerk” geworden van de Solvay faculteit. (...) Dit jaar zijn Kenia en Ivoorkust de gastlanden. Inisol gaat twee heel verschillende Afrikaanse landen opzoeken. De missie van 2024 zal de enorme diversiteit van Afrika tentoonstellen.”



PETRA DE SUTTER - Vice-eersteminister en Minister van Ambtenarenzaken, Overheidsbedrijven, Post & Telecom

“Het is een unieke kans voor de studenten om waardevolle, internationale ervaring op te doen die ze voor de rest van hun carrière zullen meedragen. Het is een opportuniteit voor uw bedrijf om het enthousiasme en de creativiteit van starters binnen te halen.”



PROF. DR. JAN DANCKAERT - Rector Vrije Universiteit Brussel

“De ter plaatse vergaarde kennis en gelegde contacten reizen samen met onze studenten terug en zal de bedrijven in Vlaanderen in staat stellen om zowel hun bestaande contactenportfolio verder uit te bouwen als nieuwe marktopportunities te ontdekken. Voor onze studenten is dit bovendien een unieke ervaring die hen in hun latere professionele leven goed van pas zal komen. Deze handelsmissies verdienen zonder twijfel ook uw aandacht, steun en aanmoediging. Ik ben ervan overtuigd dat onze studenten u hierin voldoende wegwijs zullen maken.”



PROF. DR. JOËL BRANSON - Decaan Faculteit Sociale Wetenschappen & Solvay Business School

“Het zou mij genoeg doen mocht u beroep doen op een van onze masterstudenten om de opportuniteiten en risico's van de Keniaanse of Ivoriaanse markt voor uw organisatie te verkennen. Ik kan u onze studenten met overtuiging aanbevelen.”

De volledige versies van de steunbrieven zijn te vinden op de website www.trademission.vub.be

BESCHRIJVING HANDELSMISSIE

Naar jaarlijkse traditie bieden we u de mogelijkheid om uw onderneming te laten vertegenwoordigen in groeiende economieën met tal van opportuniteiten. Bij deze editie is ervoor gekozen om gedurende drie kalenderweken de Keniaanse en Ivoriaanse markten te verkennen.

Tijdens de handelsmissie begeleidt een academisch team de studenten bij de uitvoering van een bedrijfsspecifieke opdracht. Aan de missies zullen dit jaar een dertigtal bedrijven deelnemen die na afloop van het project een gedetailleerd rapport ontvangen met de resultaten. Voor de stapsgewijze werkwijze kunt u terecht in de sectie "Stappenplan".

Het team bestaat dit jaar uit 33 geëngageerde masterstudenten handelsingenieur, international business, toegepaste economische wetenschappen, photonics, bio-ingenieur, rechten en business and technology. Net zoals in de voorbije jaren werd er opnieuw gekozen voor gemengde missies om kennis tussen verschillende studierichtingen maximaal uit te kunnen wisselen en de voordelen die met deze multidisciplinariteit gepaard gaan ten volle te benutten. Het project zelf wordt opgezet door een gemotiveerd en competent kernteam, dat op zijn beurt wordt geleid door twee projectleiders. De studenten worden ondersteund door Prof. Dr. Michaël Dooms en Prof. Dr. Magali Geerts, die beiden zelf deelnamen aan de handelsmissie als student en respectievelijk sinds 2007 en 2015 alle projecten hebben begeleid, en hun academisch team.

Het academisch team staat de studenten bij tijdens de voorbereiding, de uitvoering op locatie en het opstellen van het eindrapport. Tevens wordt er samengewerkt met onder andere Flanders Investment & Trade (FIT), de Belgische ambassades op de bestemmingen, het Agentschap voor Buitenlandse Handel en ons netwerk aan Solvay Alumni om professioneel advies in te winnen en de nodige contacten te leggen.

De handelsmissies vinden plaats in het voorjaar van 2024 van begin maart tot eind april. De voorbereidingen beginnen echter reeds in de zomermaanden van 2023. Praktische zaken zoals accommodatie, lokaal vervoer en communicatiemiddelen worden eveneens geregeld voor het afreizen. Op die manier kan er tijdens de drie weken op locatie volledig gefocust worden op de uitvoering van de missie en de volbrenging van de bedrijfsopdracht. Zowel voor, tijdens als na de missie worden tussentijdse rapporten voorgelegd aan de opdrachtgever. Het eindrapport wordt dan uiterlijk acht weken na terugkeer ingediend.

De academische evaluatie van de missie-resultaten verschilt afhankelijk van de studierichting van de student. Deze is veeleisender voor de handelsingenieurs aangezien het eindrapport voor deze studenten in het teken staat van de masterthesis, die meetelt voor 18 ECTS credits. Voor alle andere studenten zal het eindrapport worden opgemaakt in functie van een praktijkvak, dat voor 6 ECTS credits geldt. In beide gevallen is het succesvol uitvoeren van de in samenspraak met het bedrijf vooropgestelde opdracht het belangrijkste focuspunt.



DOEL HANDELSMISSIE

Wij bieden uw bedrijf een groot assortiment aan diensten en mogelijkheden om de markt in Kenia en Ivoorkust te verkennen en benutten:

- Marktonderzoek;
- Onderzoek en aanbevelingen voor een succesvolle marketingmix;
- Opsporen van potentiële leveranciers en klanten;
- Analyse van distributie- en opslagmogelijkheden;
- Onderzoek naar strategische opportuniteiten binnen uw sector;
- Verzamelen van documentatie over goederen, diensten, wetgeving, projecten...;
- Pre-haalbaarheidsanalyses inzake buitenlandse investeringen;
- Inspectie en interne controle van uw filialen in Kenia of Ivoorkust;
- Opzetten van een congres of conventie;
- Site engineering;
- ...

Deze lijst is niet exhaustief en dient louter om een algemeen beeld te geven van de mogelijke opdrachten die ons team ter plaatse kan uitvoeren. Om die reden is het belangrijk de opdracht van tevoren nauwkeurig te specificeren om misverstanden en onrealistische verwachtingen te voorkomen.

Gedurende het hele proces is een georganiseerde samenwerking noodzakelijk. Bijgevolg zal er een overlegmoment plaatsvinden tussen een vertegenwoordiger van uw bedrijf, een vertegenwoordiger van Flanders Investment & Trade, de betrokken student en het academisch team.

Onze handelsmissies zijn om diverse redenen interessant voor uw bedrijf. Het kan de start betekenen van een aanzienlijke groei van marktaandeel en netwerk. Bedrijven die u zijn voorgedaan kunnen getuigen van het succes dat ze in voorgaande jaren geboekt hebben na een deelname aan ons project. Voor meer informatie m.b.t. bedrijfservaringen kunt u terecht in de sectie "Getuigenissen".

WAAROM IS DIT EEN PRACHTIGE OPPORTUNITeit VOOR UW BEDRIJF?

We zijn een gedreven team masterstudenten dat op het punt staat onze academische loopbaan af te ronden.

- We kijken ernaar uit om onze theoretische kennis in praktische ervaring om te zetten tijdens een impactvol project met duurzame resultaten;
- We maken gebruik van onze verworven economische, technologische en taalkundige vaardigheden en zullen deze aanwenden om de opdracht met maximaal professionalisme uit te voeren;
- De contacten die we hebben opgebouwd met verschillende economische instellingen staan garant voor professionele ondersteuning door experts ter zake;
- Na het analyseren van verschillende opkomende landen hebben we Kenia en Ivoorkust gekozen als bestemmingen voor onze handelsmissies. Flanders Investment & Trade ondersteunt deze keuze. We zijn ervan overtuigd dat deze regio's veel mogelijkheden bieden voor Vlaamse bedrijven;
- Deelname in de kosten: € 4.250, alle reis- en verblijfskosten inbegrepen.

In overeenkomst met Flanders Investment & Trade kan een deel van deze kosten worden gesubsidieerd. Voor meer informatie kunt u terecht in de sectie "Financiële steun FIT"

WERKWIJZE HANDELSMISSIE

EENVOUDIGE FORMULE

Wanneer u wenst deel te nemen aan ons project, zal één van de studenten van het handelsmissieteam uw opdracht uitvoeren en met u samenwerken. De precieze opdracht wordt in onderling overleg bepaald om aan de noden van beide partijen te voldoen. Het wordt tevens sterk aanbevolen dat uw bedrijf een gedegen interne opleiding aanbiedt, naast de nodige zelfstudie van de student. De student dient ten laatste een week voor vertrek een voorbereidend rapport in.

EEN STERKE ONDERSTEUNING

Het handelsmissieteam staat onder de academische begeleiding van twee professoren, Prof. dr. Michaël Dooms en Prof. dr. Magali Geerts, en een team van assistenten die zelf uitgebreide ervaring hebben (als student en/of als begeleider). Prof. dr. Dooms begeleidde de laatste 17 edities, met inbegrip van een significante ondersteuning ter plaatse; Prof. dr. Geerts heeft reeds 7 jaar ervaring in diezelfde begeleiding. Dankzij Inisol en haar uitgebreid netwerk, kunnen we alsmede vertrouwen op de steun van Solvay Business School met zijn alumni en sponsors zoals Deloitte en EY. Andere duurzame partners van de handelsmissie zijn Flanders Investment & Trade, de Belgische ambassades, en het Agentschap voor Buitenlandse Handel. Dit netwerk verleent professioneel advies en staat bij om de nodige contacten te leggen.

DE DOORLOPENDE ONDERSTEUNING

Tijdens de handelsmissie zal er met het academisch team en de studenten regelmatig worden gecommuniceerd over de uit te voeren opdracht. Dit maakt het mogelijk om de student te begeleiden en de opdracht bij te sturen indien nodig. Voor meer informatie over de rapportering gedurende de missie kunt u terecht in de sectie “Stappenplan”.

DE FOLLOW-UP

Na afloop van de handelsmissie stellen de studenten een gedetailleerd eindrapport op, waarvan later een mondelinge toelichting plaatsvindt. Dit gebeurt in aanwezigheid van de student, de opdrachtgever, en Prof. dr. Dooms of Prof. dr. Geerts. Voor meer informatie kunt u terecht in de volgende subsectie “Het Eindrapport”.

HET EINDRAPPORT

In het eindrapport worden alle acties toegelicht die nodig waren om de opdracht tot een succesvol einde te brengen. De verkregen informatie, analyses, behaalde resultaten en conclusies worden op een gestructureerde manier weergegeven. Uw bedrijf ontvangt bijgevolg een accuraat en diepgaand verslag waarin alle aspecten van de omschreven opdracht worden behandeld. We garanderen dit door de inhoud van het eindrapport te beoordelen volgens de afstudeervereisten van de studenten.

Indien de handelsmissie uitgevoerd wordt door laatstejaars masterstudenten Handelsingenieur vormt het handelsmissieproject de Masterproef. Dit betekent dat de studenten ca. 450 uur besteden aan de totaliteit van het project, met uitgebreide rapportages tijdens zowel de voorbereiding als de missie op locatie. Het eindproduct is een uitgebreid verslag in MS Word en een bijhorende MS PowerPoint.

Indien de handelsmissie wordt uitgevoerd door masterstudenten uit de richtingen Toegepaste Economische Wetenschappen, International Business, Photonics, (Internationaal) Recht, Sportmanagement, Communicatie-, en Bio-ingenieurswetenschappen, betreft het een praktijkonderdeel met een geschatte studietijd van 250 uur. Hierbij wordt een beknoptere rapportagevorm verwacht waarbij de nadruk eerder wordt gelegd op het veldwerk ter plaatse in plaats van aanvullend deskresearch.

Ongeacht de vorm en omvang van de rapportage, wordt uiteraard steeds op nauwgezette wijze de invulling van de opdrachten bewaakt. Studenten worden gedurende het gehele project tijdig geïnformeerd over alle concrete academische verwachtingen. Zo hoeft u zich als bedrijf geen zorgen te maken over de uitvoering en rapportering van uw project.

Verdere concrete informatie over de geschatte tijdsbesteding wordt teruggevonden op de studiedeelfiches per studieprogramma, die toegankelijk zijn op de website van de VUB en tevens deel uitmaken van het contract.



STAPPENPLAN

OKTOBER
NOVEMBER

STAP 1: EERSTE CONTACT

In een eerste fase benaderen we u om te peilen naar uw belangstellingen. Aansluitend sturen we u onze informatiebrochure toe. Vervolgens nemen we contact met u op om een eventuele samenwerking te bespreken.

NOVEMBER
DECEMBER

STAP 2: ONTMOETING/GESPREK

Indien u interesse heeft, organiseren we een bijeenkomst om de mogelijke opdracht te bespreken. We nemen in overweging wat u verwacht van de student voor, tijdens en na de missie. Hiervan wordt een projectfiche opgesteld die ter goedkeuring wordt voorgelegd aan de academische begeleiding.

STAP 3: CONTRACTOVEREENKOMST

Van zodra beide partijen akkoord gaan met de opdracht, stellen we een contract op dat door beide partijen wordt ondertekend. Hierin worden de verplichtingen van beide partijen vastgelegd.

DECEMBER

STAP 4: TOEWIJZING STUDENT

De meest geschikte student voor uw opdracht wordt geselecteerd. Indien gewenst, geven we u eerst een aantal profielen van potentiële kandidaten waaruit u kunt kiezen. Na overleg met het academisch team wordt de meest geschikte kandidaat geselecteerd. Noteer dat iedere student reeds een uitgebreid en diepgaand selectieproces heeft moeten doorlopen om de kwaliteit van het project te vrijwaren. Tot tien weken voor de aanvang van de handelsmissie kan deze keuze nog aangepast worden in samenspraak met het academisch team.

DECEMBER
JANUARI
FEBRUARI

STAP 5: AFSpraak MET PROVINCIAAL FLANDERS INVESTMENT & TRADE KANTOOR

Het is belangrijk om een overlegmoment te regelen met de toegewezen student, een vertegenwoordiger van uw bedrijf, een vertegenwoordiger van het provinciaal kantoor (gebaseerd op de provincie waarin uw bedrijf staat ingeschreven) van Flanders Investment & Trade en een lid van de academische begeleiding. Dit overleg is belangrijk om de inzichten en verwachtingen van alle betrokkenen op elkaar af te stemmen.

STAP 6: VOORBEREIDING

In de weken voorafgaand aan het vertrek zal de student de missie grondig voorbereiden. Hij of zij voert het nodige onderzoek uit, met inbegrip van eventuele opleidingen die door uw bedrijf worden gegeven. Een voorbereidend rapport omvat een gedetailleerde beschrijving van de opdracht met de probleemstelling, onderzoeksvragen, doelstellingen en verwachte resultaten, evenals een uitgebreide marktanalyse.

Opmerking: Hoewel we ons flexibel opstellen, vragen we u er rekening mee te houden dat de student in januari examens aflegt, wat mogelijk kan leiden tot verminderde beschikbaarheid gedurende die maand.

STAP 7: DE MISSIE

De missie op locatie loopt vanaf maart of april, dit naargelang de bestemming, en duurt drie kalenderweken (vijftien werkdagen). U wordt regelmatig op de hoogte gehouden van de vorderingen. Zo informeert de student u na de eerste en tweede week met een tussentijds verslag. Aan het einde van het verblijf dient de student een preliminaire presentatie in met het eerste eindresultaat.

Tijdens deze vijftien werkdagen nemen de studenten ook deel aan een aantal groepsactiviteiten, waaronder een plenaire vergadering met Flanders Investment & Trade en een netwerkevenement op de Belgische ambassade. Een afsluitings- en debriefing moment met de Belgische en Vlaamse vertegenwoordiging van Flanders Investment & Trade zal eveneens plaatsvinden.

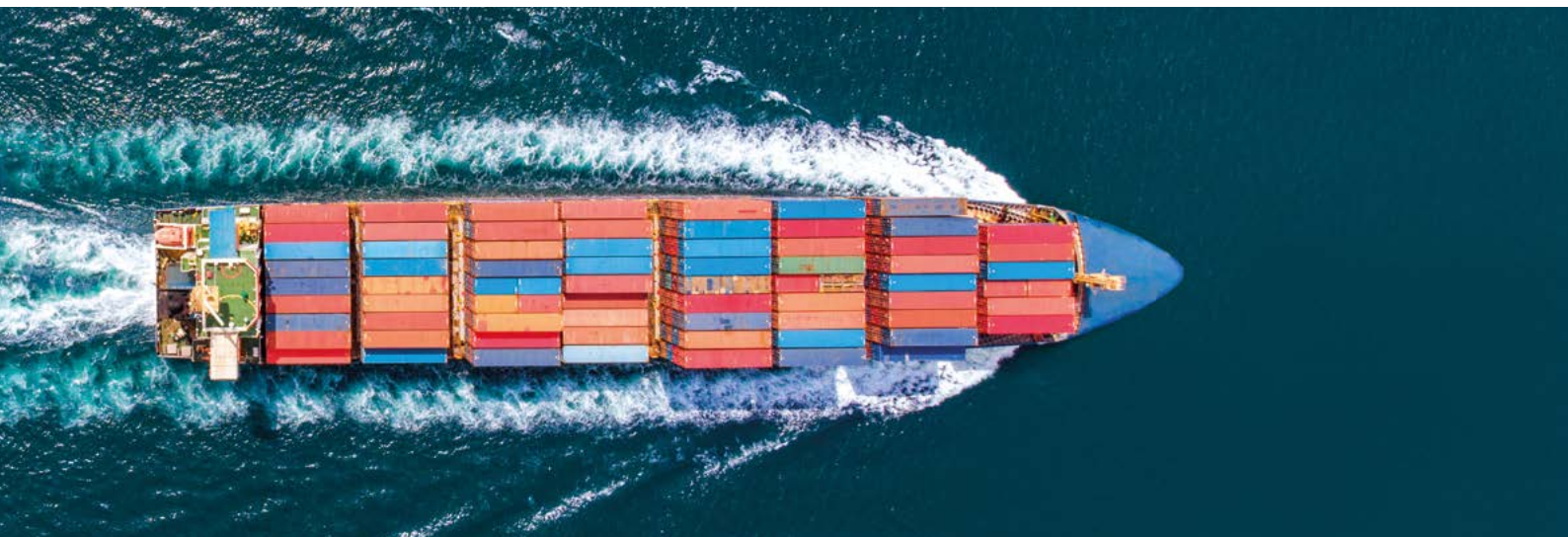
STAP 8: FINAAL RAPPORT

Ongeveer vier weken na de missie bezorgt de student u een draftversie van het eindrapport. Ten laatste acht weken na de handelsmissie moet het finaal eindrapport ingediend worden. Deze zal uiterlijk 12 weken na de missie en voor 30 juni 2024 toegelicht worden a.d.h.v. een presentatie in aanwezigheid van Prof. dr. Dooms of Prof. dr. Geerts en vertegenwoordiger(s) van uw organisatie.

JANUARI
FEBRUARI

MAART
APRIL

MEI
JUNI



FINANCIËLE STEUN FIT

Financiële steun waarvoor u voor dit project in aanmerking kunt komen, valt voornamelijk onder 'Prospectiereizen buiten de Europees Economische Ruimte (EER)' en het 'Starterspakket internationalisering'. De hierop volgende uitleg is dan ook op deze subsidies gebaseerd.

PROSPECTIEREIZEN BUITEN DE EUROPEES ECONOMISCHE RUIMTE (EER)

Voor wie:

Kmo's, ondernemersorganisaties en kamers van koophandel

Voorwaarden:

- Uw onderneming of organisatie heeft een Belgisch ondernemingsnummer;
- Uw onderneming heeft een exploitatiezetel in het Vlaams gewest;
- Uw onderneming of organisatie is conform de sociale en fiscale wetgeving;
- Uw onderneming of organisatie heeft alle verbintenissen ten aanzien van FIT nageleefd;
- U krijgt voor deze prospectiereis geen financiële steun van een andere instelling of overheid;
- De prospectiereis heeft idealiter betrekking op een land buiten de EER; Het land dat u prospecteert is een 'nieuwe markt' voor uw onderneming;
- De prospectie betekent een meerwaarde voor het economisch bedrijfsleven in het Vlaamse Gewest;
- U neemt contact op met het kantoor van FIT dat verantwoordelijk is voor het land dat u prospecteert

Bedrag:

De subsidie wordt berekend op basis van de forfaitaire bedragen voor de reis- en verblijfskosten. In het kader van deze handelsmissie heeft de subsidie betrekking op de reis- en verblijfskosten van de student. De reiskosten omvatten de kosten voor de verplaatsing naar het betrokken land, alsook de kosten voor binnenlandse verplaatsingen. De forfaitaire vergoeding voor de verblijfskosten dekt onder meer de hotelkosten, maaltijden en communicatiekosten en wordt toegekend per aanvaarde overnachting.

Afsprakenprogramma;

- Standaard subsidie: 50% van forfaitaire bedragen
- Voor kmo's met minder dan 4 goedgekeurde subsidieaanvragen bij FIT voor 2005: 75% van de forfaitaire bedragen

Aanvraag:

Om deze steun te ontvangen, moeten de bewijsstukken van de opgelopen kosten en een gedetailleerd reisverslag worden neergelegd bij de centrale zetel van FIT. Dit moet uiterlijk drie maanden na het initiatief worden neergelegd; hierbij wordt u door het handelsmissie-team op maximale wijze ondersteund. De aanvraag voor financiële steun moet uiterlijk 7 kalenderdagen voor afreisdatum door de opdrachtgevende kmo worden ingediend. Dit gebeurt idealiter op een elektronische manier en kan het hele jaar door. Belangrijk is dat deze aanvraag de volgende elementen bevat:

- Een volledig ingevuld aanvraagformulier incl. motivatie en beschrijving van het project;
- Afsprakenprogramma;
- Bevestiging van de vlucht- en hotelreservaties (niet nodig bij een prospectiereis samen met FIT).

FIT zal met volgende factoren rekening houden:

- De volledigheid van het dossier;
- De Vlaamse toegevoegde waarde;
- De adviezen van uw adviseur Internationaal Ondernemen en de betrokken Vlaams economisch vertegenwoordiger.

Termijn:

Binnen 60 kalenderdagen na de indiening van de volledige aanvraag zal FIT trachten een beslissing te nemen over de toekenning van de subsidie en over de toekennings- en uitbetalingsvoorwaarden. U wordt hiervan via



e-mail op de hoogte gebracht. Indien gewenst kan er door ons team ook een simulatie van de te verkrijgen subsidie berekend worden.

STARTERSPAKKET INTERNATIONALISERING

U kunt mogelijks in aanmerking komen voor het 'Starterspakket internationalisering', dat hierop volgend alvast voor u wordt geïntroduceerd.

Voor wie:

- Vlaamse kmo's die nog nooit een subsidie hebben gekregen van FIT
- Vooral innovatieve ondernemingen die starten met exporteren

Het starterspakket internationalisering steunt de Vlaamse ondernemingen met een eenmalig forfaitair bedrag van 9.000,00 EUR en bescheiden begeleiding van FIT-adviseurs en dit met het oog op de start van exportactiviteiten. De aanmeldingsprocedure gebeurt online. Deze procedure vindt twee keer per jaar plaats, in het voorjaar en in het najaar. Om op deze subsidie kans te maken, dient u een concreet exportplan in.

Voor bijkomende informatie en voorwaarden over de subsidie-instrumenten van FIT of voor het online aanvragen van de subsidie verwijzen we u graag door naar de website van Flanders Investment & Trade: <https://www.flandersinvestmentandtrade.com>

BELANGRIJK

Onder geen enkele omstandigheid kunnen deze voorwaarden als exhaustief gezien worden. De opgelijste voorwaarden en details zijn echter een samenvatting van de volledige teksten en zijn dus niet rechtsgeldig voor de beoordeling van uw subsidieaanvraag. Het handelsmissieteam tracht u hiermede louter een overzicht van de subsidies te verschaffen. Voor de meest recente ondersteuningsinitiatieven alsook procedures verwijzen we graag naar de website van Flanders Investment & Trade: <https://www.flandersinvestmentandtrade.com>

HISTORIEK HANDELSMISSIE

Inisol verkende in 1991 voor het eerst een buitenlandse markt met een handelsmissie naar Rusland. Door de jaren heen is de Inisol handelsmissie uitgegroeid tot een zeer gewaardeerd initiatief in de bedrijfswereld. Getuige hiervan zijn de enkele honderden kmo's en multinationals die hieraan reeds deelnamen. Deze bedrijven, waarvan u een selectie in de lijst hieronder terug kan vinden, zijn werkzaam in allerlei sectoren.

Wegens de verscheidenheid aan diensten die wij aan de ondernemers aanbieden, is er immers plaats voor de meest uiteenlopende opdrachten in onze missies. Meerdere deelnames aan onze missies door dezelfde bedrijven kunnen gezien worden als een blijk van vertrouwen en tevredenheid.

- | | | |
|----------------------------------|--------------------------------|-------------------------|
| • Aertssen | • Easy Systems | • OLO-Lighting |
| • Afix Group | • Ecowater Systems Europe NV | • Pattyn |
| • Agfa-Gevaert | • Elicio | • Philips |
| • Aluro | • Euraqua | • Procter&Gamble |
| • Ahlers | • Fertikal | • Racquet Plastics |
| • Annabel Textiles | • FIST | • Recticel Insulation |
| • Antea Group | • Fomicom | • Remi Claeys Aluminium |
| • Antonio Lupi Distribution | • FPIM | • Reuse Trading |
| • Ardo | • Futerro | • RS Scan International |
| • ArcelorMittal | • Fytofend | • Rubio Monocoat |
| • Arplas Welding BVBA | • Geldof | • Samsonite Europe |
| • Auctim | • Gilleman Textiles | • Sarens |
| • Aviaco GSE | • Goldschmidt | • Sobeltec |
| • Barco | • GO NO GO | • Sopura |
| • Barry-Callebaut AG | • Goveco | • SQM |
| • BelOrta | • Grand Belgian Specialities | • Stabirail |
| • BeMedico | • Haemers Technologies | • Steelduxx |
| • Berghoff Worldwide | • Halyard Health | • Steelforce |
| • BeSealed Boussey Control | • Hansen Transmissions | • Stoop& Meeûs |
| • Bosal | • Haven van Gent | • Synerglass |
| • Brouwerij 3 Fonteinen | • Herbavita | • Tracerco |
| • Brouwerij Strubbe | • Hexagon | • Technopol |
| • Brouwland | • Hoge Raad voor Diamant (HRD) | • Ter Beke |
| • Brussels Airport Company | • Huyghe Brewery | • Unifly |
| • Brussels Hoofdstedelijk Gewest | • IBM Belgium | • Unilin |
| • Chemlab | • Lastek België | • Upgrade Energy |
| • Close the Gap | • Lignavita | • Vasco |
| • Coptermotion | • Lindemans | • Veldeman Group |
| • Cortina | • Lisam Systems | • Vertexco |
| • Dafra Pharma | • Luciad | • Vets Luc Diamant |
| • Deceuninck Plastics | • Magcam | • Viabuild |
| • DEME | • Manuchar | • Viasat |
| • D'LIS food | • Medec International | • VITO |
| • Dosanova | • MBZNV (Haven van Zeebrugge) | • Victor Buyck |
| • Double Pass | • Middlegate Europe | • Vlam |
| • Duc D'O Chocolaterie NV | | • Walvert |
| | | • Willy Naessens |

Bestemmingen van vorige jaren waren:

India (2023), Senegal (2023), Hongarije (2022), Griekenland (2022), Roemenië (2021), Polen (2021), Vietnam (2020), Marokko (2020), Colombia (2019), Kenia (2018), Indonesië (2017), Maleisië (2016), West-China (2015), Kenia (2014), Colombia (2013), Turkije (2012) en Vietnam (2011).



GETUIGENISSEN

STEELDUXX (India, 2023)

"Trade Mission VUB heeft ons de ideale en zeer gemotiveerde student toegekend. Een zeer professionele intro briefing bracht ons vanaf dag één op het juiste spoor. De student had onze targets goed begrepen en heeft de complexiteit van India zeer bewust aangepakt. Tijdens de handelsmissie werden we regelmatig op de hoogte gehouden van de meetings, resultaten en mogelijke nieuwe contacten. Vrij kort na terugkeer vanuit India hebben we de hele missie overlopen en werden eerste rechtstreekse contacten gelegd met mogelijke Indische partners. Het grondwerk dat de student heeft voorbereid gaf ons de opportuniteit om één van onze collega's nog dit jaar naar Bombay en New Delhi te sturen om de zaken in detail te bespreken. Wij kunnen enkel maar zeer tevreden zijn over de samenwerking en de begeleiding door VUB Solvay Business School."

Lou Appels, Partner Steelduxx

STEEFORCE (Senegal, 2023)

"Senegal is een markt waar Steelforce al lange tijd commercieel aanwezig is en lange termijn relaties opbouwt met de belangrijkste spelers in onze business. Desalniettemin werd de commerciële missie georganiseerd als een puur prospectieve benadering vanuit een nieuw oogpunt. We waren erg geïnteresseerd door het frisse perspectief dat ons nieuwe inzichten gaf in een markt waar we al jaren mee bezig zijn. De student slaagde er ook in om een paar nieuwe prospecten te identificeren en deed interessante suggesties. Zelfs in een markt die als bekend wordt beschouwd, bracht zo'n missie ons een nieuwe invalshoek."

Olivier Bacardats, Commercieel Directeur Afrika

HEXAGON (Senegal, 2023)

"De Senegal Trade Mission was erg interessant voor mij. De studente was aanvankelijk niet betrokken bij onze GIS-omgeving, dus ze moest veel leren, maar het was een voldoening om haar interesse en bereidheid om te leren te zien en hoe ze haar ter plaatse opstelde om de relaties op de beste manier te beheren. Het onderzoek dat ze deed was erg interessant en ze kon goede contacten leggen voor Hexagon. Wij zijn zeer trots op haar en danken de VUB om deel te nemen aan dit initiatief."

Begoña Verdejo Herrera, Business Developer

MANUCHAR (Senegal, 2023)

"Manuchar is al langer actief in Senegal, maar dankzij het marktonderzoek van de studente in Dakar, hebben we waardevolle inzichten gekregen in de polymerenmarkt. Een goed onderbouwd eindrapport en de gedetailleerde bezoekverslagen hebben geleid tot waardevolle nieuwe contacten voor Manuchar. We blikken terug op een verrijkende ervaring en een uitstekende samenwerking met de VUB."

Michel Troquet, Trader

PULSAR POWER (Griekenland, 2022)

"Pulsar Power was de Griekse markt aan het verkennen. De VUB handelsmissie heeft ons hierin een enorme versnelling van onze ontwikkeling gegeven waardoor onze time-to-market gigantisch versneld kon worden met een opstart in 2022 zelf. De drive en het professionalisme van de student, de projectleider en het academisch team hebben er toe geleid dat binnen de beperkte tijd en beschikbare budget een maximum aan resultaten kon verwezenlijkt worden die er voor Pulsar Power toe hebben geleid dat de terugverdientijd van de investering minder dan 1 jaar bedraagt."

Guy Vandendungen, CEO

FOMICOM N.V. (Roemenië, 2021 & Griekenland, 2022)

"Als internationaal bedrijf heeft Fomicom al verschillende keren aan een handelsmissie met de VUB deelgenomen. Het is een interessante, alternatieve manier om nieuwe markten af te tasten en potentiële partners of klanten te vinden. De goed begeleide, uiterst gemotiveerde studenten hebben voor ons telkens weer interessante perspectieven geopend. Een zeer positieve ervaring."

Sabine Deprez, Sales Director

KLAASEN & CO (Polen, 2021)

"Hoewel de missie noodgedwongen virtueel heeft plaatsgevonden, is de studente er desondanks in geslaagd de Poolse leghennenindustrie te doorgronden en voor ons in kaart te brengen. Het eindresultaat is een verhelderend inzicht over de organisatie en structuur van de plaatselijke marktspelers, met een bijhorend overzicht van potentiële partners. Dankzij de gedreven en zelfstandige attitude van de studente, was dit voor ons bedrijf een bijzonder aangename ervaring met concrete resultaten boven onze verwachting."

Jos Piron, Bedrijfsleider

PRIMORIS (Roemenië, 2021)

"Online afspraken maken in Roemenië was een ware uitdaging tijdens het coronatijdperk. Maar onze studente getuigde van doorzetting waardoor haar opdracht, een marktstudie voor residu-analyse van pesticiden in groenten en fruit, voortreffelijk werd volbracht. Daardoor kunnen wij onze commerciële vertegenwoordiging in Roemenië uitbreiden."

Carine De Clercq, General Manager

MEDEC INTERNATIONAL BV (Marokko, 2020)

"Medec International bv is een nichespeler in de internationale gezondheidszorg. Een eerste opdracht voor deelname aan de handelsmissie Marokko via de VUB heeft ons bijzonder aangenaam verrast. Op korte periode – inclusief problematiek COVID-19 en rekening houdend met ons niet alledaags product (anesthesie), sector, en afzetmarkt, hebben wij van de student een professioneel en hoogstaand rapport ontvangen. We kijken dan ook met tevredenheid terug op deze leerrijke ervaring met de student alsook met de VUB. De goede voorbereiding, het enthousiasme en vooral haar inzet heeft ons positief verrast. De bijkomende analyses en linken die de student ons op eigen initiatief bezorgde, hebben bovendien ertoe bijgedragen dat onderhandelingen met een nieuwe distributeur begonnen zijn. Wij zijn er dan ook van overtuigd dat er dankzij deze missie alsnog nieuwe handelscontracten zullen ontstaan. We gebruiken dit werk graag als referentie voorbeeld bij de aanwerving van bijkomende exportmanagers."

Kristof Braem, Managing Director

UNILIN (Kenia, 2018)

"De VUB handelsmissie was een goede opportuniteit voor UNILIN om extra marktinformatie over Kenia te verkrijgen. Hoewel wij al actief waren op de markt, bracht het uitgewerkte rapport waardevolle nieuwe contacten en inzichten wat ons zeker zal helpen met het verder ontwikkelen van onze business in Kenia."

Marie Wieleman, Talent Acquisition Specialist Unilin

ARCELORMITTAL (Kenia, 2018)

"De student heeft zich de oplossing, die ArcelorMittal op de markt in Kenia wil toepassen, eigen gemaakt en heeft deze bijzonder goed 'vermarkt' bij de potentiële klanten in Kenia. Daarbij heeft hij een groot scala aan klanten benaderd, van overheid tot aannemers. De student heeft steeds terugkoppeling gegeven van zijn ontmoetingen met de klanten. Met de informatie die de student terplekke heeft verzameld, heeft hij een welluidend eindrapport gemaakt, tezamen met alle bezoekerapporten. Er zijn vele waardevolle contacten, die de student bezocht heeft, overgedragen aan ArcelorMittal."

William van der Heiden, Area Manager ArcelorMittal Projects Africa

SARENS (Indonesië, 2017)

"De VUB handelsmissie heeft ons toegelaten in een academisch professioneel kader een beperkte doch kwalitatieve 'deep dive' van de Indonesische markt voor heavy lift en heavy transport op te maken. Het resultaat voldeed aan onze verwachtingen en vormt een goede bron om verder mee aan de slag te gaan met onze lokale mensen."

Gert Hendrickx, Sales Director Projects Sarens

GASTLAND WOORKUST





FACTSHEET IVOORKUST



HOOFDSTAD:
Yamoussoukro
(259.000 inwoners)



BEVOLKINGSAANTAL:
27,48 miljoen
inwoners



OPPERVLAKTE:
322.463 km²
(11x België)



**ANDERE
BELANGRIJKE STEDEN:**
Abidjan, Bouaké, San
Pedro, Korhogo, Divo



VALUTA:
CFA-frank (XOF)

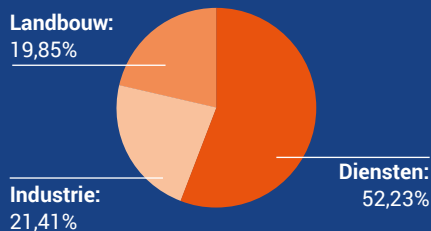


OFFICIËLE TAAL:
Frans

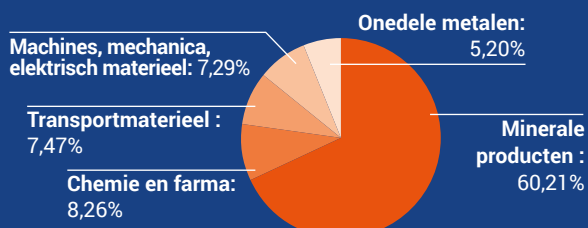
AANDEEL ECONOMISCHE SECTOREN IN BBP

BBP: 66 miljard EUR
België: 543 miljard EUR
BBP per capita: 2.388 EUR
België: 46.857 EUR

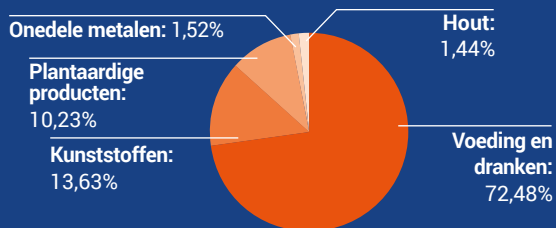
VERDELING VAN HET BBP PER SECTOR



TOP VLAAMSE EXPORTPRODUCTEN NAAR IVOORKUST



TOP VLAAMSE IMPORTPRODUCTEN UIT IVOORKUST



Bron: FIT

GASTLAND

ECONOMIE

In 2022 kende de Ivoiriaanse economie een reële bbp-groei van 6,7%, iets lager dan de 7% die in 2021 werd opgetekend, te midden van de wereldwijde crisis. De groei was vooral te danken aan de particuliere consumptie, ondersteund door overheidsinvesteringen en loonsverhogingen bij de overheid. De inflatie bereikte in 2022 5,2%, de hoogste inflatie in tien jaar, als gevolg van de gestegen voedsel-, transport- en energieprijzen. Ondanks de uitdagingen blijven de vooruitzichten op middellange termijn positief, vooral dankzij structurele hervormingen die gericht zijn op macro-economische stabiliteit. Ivoorkust bevindt zich op een positief economisch pad. Een strategie voor 2023 focust op investeringen in veelbelovende sectoren die de welvaart kunnen verbeteren.

ECONOMISCHE VOORUITGANG

Ivoorkust heeft een van de snelst groeiende economieën in West-Afrika. Het land heeft een robuuste economische groei, aangedreven door investeringen in infrastructuur, landbouw, en andere sectoren. Ivoorkust is een van de grootste producenten van cacao ter wereld, en het heeft ook een groeiende productie van andere agrarische producten zoals koffie, rubber, en cashewnoten. De Ivoiriaanse overheid werkt ook aan het verbeteren van het ondernemingsklimaat en het aantrekken van buitenlandse investeringen om de economie verder te stimuleren.

INTERNATIONALE HANDEL

In 2022, exporteerde Vlaanderen voor 868 miljoen euro naar Ivoorkust, met een overschot van 292 miljoen euro. De jaaruitvoer van 2022 vanuit Vlaanderen naar Ivoorkust steeg met 91% vergeleken met 2021. In 2023 (tot en met april) daalde de export naar Ivoorkust met 37%. In 2022 importeerde Vlaanderen voor 575 miljoen euro uit Ivoorkust, wat 11% minder was dan het voorgaande jaar. In 2023 (tot en met april) steeg de import met 16%. Wereldwijd exporteerde Ivoorkust in 2022 voor 15.609 miljoen euro aan goederen. Vlaanderen speelde als klant een rol met een invoerportfolio ter waarde van 575 miljoen euro, wat 3,69% was van de totaaluitvoer van Ivoorkust.

POLITIEK

Sinds er in 2021 inclusieve parlementsverkiezingen zijn gehouden, kent Ivoorkust politieke en sociale stabiliteit. De regering, de politieke partijen en het maatschappelijk middenveld hebben een proces van nationale verzoening op gang gebracht na het afsluiten van een politieke dialoog. Het land bereidt zich nu voor op de gemeentelijke en regionale verkiezingen die gepland zijn voor oktober 2023. Deze verkiezingen zullen een cruciale test zijn voor de belangrijkste politieke partijen, waaronder de regerende Rally voor Houphouëtisten voor Democratie en Vrede (RHDP), de Democratische Partij van Ivoorkust (PDCI-RDA) onder leiding van voormalig president Henri Konan Bédié en de Afrikaanse Volkspartij van Ivoorkust (PPA-CI), opgericht door voormalig president Laurent Gbagbo. Deze verkiezingen zullen een belangrijke rol spelen in de vorming van het politieke landschap in de aanloop naar de presidentsverkiezingen van 2025. Het jaar 2024 creëert hierdoor een goede context om een handelsmissie te organiseren naar Ivoorkust.

GASTVRIJHEID

Ivoorkust staat bekend om zijn warme en gastvrije cultuur en omarmt bezoekers met open armen, wat een gunstig klimaat schept voor zakelijke interacties. Het Ivoiriaanse volk hecht veel waarde aan het opbouwen van sterke relaties en connecties, die essentieel zijn in het zakelijke landschap. Ondernemers en investeerders worden vaak met oprechte interesse en respect ontvangen, waardoor vruchtbare partnerschappen tot bloei kunnen komen. Daarnaast draagt het diverse en rijke culturele erfgoed van het land bij aan de charme van zakendoen in Ivoorkust, wat de algehele ervaring voor internationale partners verbetert.

IMPACT COVID-19

De COVID-19 pandemie had een aanzienlijke impact op de economie van Ivoorkust. Het land werd geconfronteerd met verstoringen in verschillende sectoren, waaronder toerisme, handel en productie. Door de overheid opgelegde beperkingen om de verspreiding van het virus tegen te gaan, leidden tot verminderde economische activiteit en minder inkomsten. Ondanks de uitdagingen, implementeerde de Ivoiriaanse regering maatregelen om bedrijven te ondersteunen en de negatieve effecten van de pandemie op de economie te verzachten. Een echte terugval in het BBP van Ivoorkust is te zien in het jaar 2022. Echter zijn de verwachtingen voor 2023 gunstiger en zal het BBP van 2023 dat van 2021 overstijgen.

KANSRIJKE SECTOREN



LANDBOUW

In Ivoorkust speelt de landbouwsector een belangrijke rol in de economie. De sector draagt ongeveer 30% bij aan het bnp van het land en biedt werkgelegenheid aan ongeveer 60% van de bevolking. Daarnaast vormen landbouwproducten een aanzienlijk deel van de export van het land, in welvarende jaren zelfs 70%. Ivoorkust is onder andere de grootste cacaoproducent ter wereld en tevens ook de grootste producent van rubber en cashewnoten in Afrika. Andere opmerkelijke landbouwproducten zijn koffie, palmolie, bananen en maniok. Ondanks de successen staat de landbouwinfrastructuur in Ivoorkust echter voor uitdagingen door onvoldoende mechanisatie en modernisering. De overheid is hier momenteel actief mee bezig om veranderingen door te voeren. Bovendien worden er ook investeringen gedaan in veeteelt, visvangst en aquacultuur.



TRANSPORT- & HAVENSECTOR

Ivoorkust lanceerde in het voorjaar van 2021 het "Plan National de Développement 2021 - 2025" (PND), met een grote focus op het verbeteren van de transportinfrastructuur en zeehavens. De autonome havens van Abidjan en San Pedro profiteren van de recente economische groei en zetten momenteel in op modernisering. De terminal van Abidjan, die wordt beheerd door de Bolloré-groep, beschikt over geavanceerde superkranen voor grote containerschepen. Er zijn momenteel ook veel investeringen in de veiligheid van de haven. De haven van San Pedro heeft een partnerschap met de haven van Antwerpen. Hoge grondstofprijzen maken de aanleg van spoorwegen momenteel economisch onhaalbaar, maar een nieuwe bulkhaven in Odiénne is een mogelijke toekomstige optie voor de export van landbouwproducten en mineralen.



ENERGIESECTOR

De Ivoriaanse regering is van plan om energieprojecten grotendeels te financieren via publiek-private partnerschappen. Het doel is om de Ivoriaanse elektriciteitsproductie te verhogen inclusief elektriciteitsproductie uit waterkracht, zonne-energie, steenkool en gasgestookte energiecentrales. Het is een prioriteit om ervoor te zorgen dat elk dorp in Ivoorkust toegang heeft tot elektriciteit. Voor sommige dorpen zullen dit autonome mini-centrales zijn die worden aangedreven door biomassa en zonne-energie. Er zijn veel energieprojecten geschetst en de website van het Bureau National d'Etudes Techniques et de Développement (BNETD) biedt nuttige informatie over hoe deze projecten gefinancierd zullen worden, via de overheid, multilaterale instellingen, publiek-private partnerschappen of een combinatie daarvan. Ook de Europese Unie en de Europese Investeringsbank zullen gedeeltelijk tussenkomen in de financiering. De West African Power Tool is een vrijstaand mechanisme dat is ontworpen om de integratie van de elektriciteitssector in West-Afrika te vergemakkelijken. Het dient als een middel om de samenwerking tussen landen in de regio te coördineren en te verbeteren om gemeenschappelijke energieproblemen aan te pakken en de elektriciteitsinfrastructuur te verbeteren. Verder heeft de Wereldbank onlangs een nieuw project goedgekeurd dat gericht is op het verbeteren van de elektriciteitsdistributie en het vergroten van de toegankelijkheid van energie voor de bevolking. Ook de AfDB heeft een aantal projecten lopen in de energiesector.



INFRASTRUCTUUR EN BOUW

De bouwsector van Ivoorkust wordt de laatste jaren gekenmerkt door een sterke groei. Sedert 2015 is er een gemiddeld groeipercentage van 6,7%. Dit is dankzij de grote infrastructuurwerken die door de overheid worden geïnitieerd. Het stabiele politieke en economische klimaat heeft aanzienlijke buitenlandse investeringen aangetrokken, met grote Franse spelers zoals Bouygues die reeds actief zijn op de infrastructuurmarkt. De nadruk die Ivoorkust legt op de uitbreiding van het logistieke netwerk omvat de uitbreiding van de havens in Abidjan en San Pedro, investeringen in het wegennet en plannen voor de aanleg van 1000 km spoorlijn tussen San Pedro en Bamako. Hoewel regionale instabiliteit projecten soms vertraagt, profiteert het land van gedeeltelijke realisatie, waardoor

efficiënt transport van landbouw- en mijnbouwproducten mogelijk is, wat zowel de nationale als internationale handel vergemakkelijkt. De bouwsector verwacht een stijgende vraag naar cement. Voor degenen die actief zijn in deze sector is de "Groupement ivoirien du bâtiment et des travaux publics (GIBTP)" een nuttig referentiepunt.



GEZONDHEIDSZORG

Het Plan National de Développement (PND) geeft prioriteit aan de wederopbouw en facilitering van ziekenhuizen en medische centra. Het ministerie van Volksgezondheid en Hygiëne investeert momenteel aanzienlijk in de gezondheidssector. Het plan omvat de bouw van 450 medische centra en 10 ziekenhuizen met gespecialiseerde afdelingen, samen met 5 regionale ziekenhuizen en laboratoria. 94% van de medicijnen in Ivoorkust wordt geïmporteerd en buitenlandse investeerders hebben interesse getoond in productie in het land. Het is echter essentieel om rekening te houden met de hevige concurrentie van Aziatische bedrijven/producten. De verwachte groei van de farmaceutische en gezondheidszorgmarkt bedraagt meer dan 10% als gevolg van de groeiende economische middenklasse.



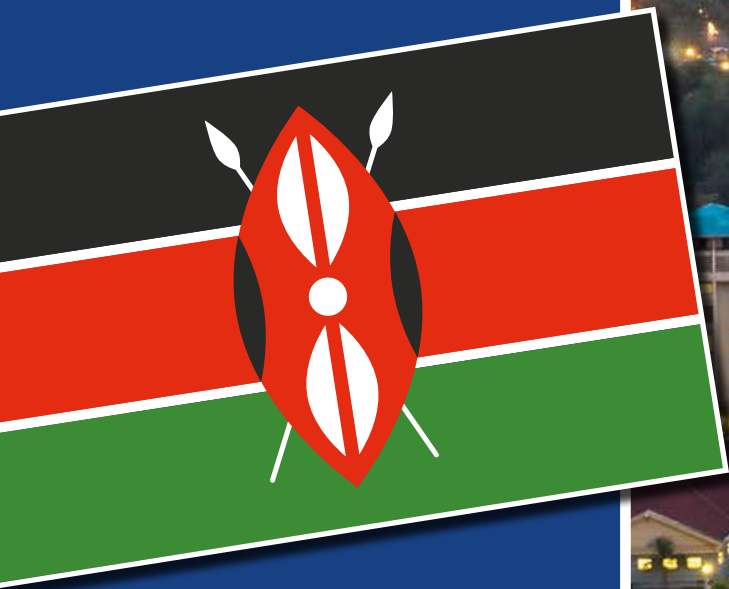
RETAIL EN VOEDING

De Ivoriaanse economie zal de komende tien jaar sterk groeien, met een verwachte groei van 9,8% over vijf jaar. Hierdoor zal de koopkracht er ook op vooruit gaan. De retail- en voedingssector hebben een enorm potentieel en trekken internationale bedrijven aan, waaronder Franse bedrijven als Casino Groupe, Carrefour en L'Oreal. De verkoop van voedingsproducten kende sinds 2015 een aanhoudende stijgende trend. De consumptie van dranken zal ook aanzienlijk stijgen. De Ivoriaanse biermarkt groeit maar onze buurlanden hebben momenteel een groter marktaandeel. Voor Belgische bedrijven is er een kans om in te spelen op de marktgroei van 8,8% voor bierproducten.

Bron: FIT



GASTLAND KENIA



Nairobi, Kenia



FACTSHEET KENIA



HOOFDSTAD:
Nairobi (4.7 miljoen
inwoners)



BEVOLKINGSAANTAL:
57.7 miljoen
inwoners



OPPERVLAKTE:
580.367 km²
(11x België)



**ANDERE
BELANGRIJKE STEDEN:**
Mombasa, Nakuru,
Eldoret, Kisumu



VALUTA:
Kenyan shilling (KES)

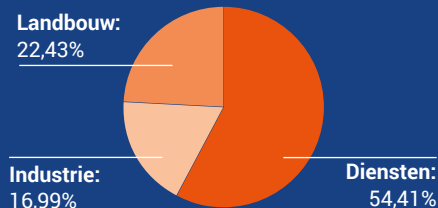


OFFICIËLE TAAL:
Engels & Swahili

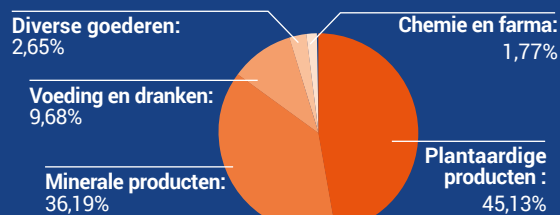
AANDEEL ECONOMISCHE SECTOREN IN BBP

BBP: 102 miljard EUR
België: 543 miljard EUR
BBP per capita: 1.917 EUR
België: 46.857 EUR

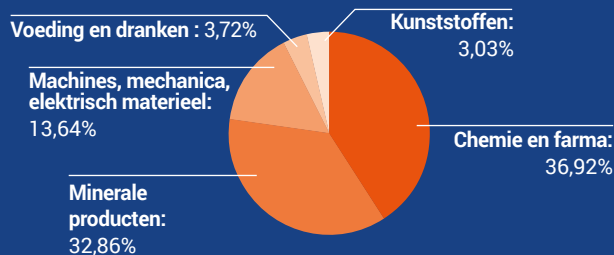
VERDELING VAN HET BBP PER SECTOR



TOP BELGISCHE IMPORTGOEDEREN VAN KENYA:



TOP BELGISCHE EXPORTGOEDEREN NAAR KENYA:



Bron: FIT

GASTLAND

ECONOMIE

De Keniaanse economie is een grootmacht in Oost-Afrika en is de grootste economie in de regio. Sinds de onafhankelijkheid heeft Kenia een snelle economische vooruitgang mogelijk gemaakt door overheidsinvesteringen, het stimuleren van de landbouwproductie van kleine boeren en het stimuleren van particuliere (vaak buitenlandse) investeringen in de industrie. De afgelopen jaren heeft Kenia een gestage groei van het BBP weten vast te houden, mede dankzij voortdurende openbare infrastructuurprojecten, robuuste investeringen van zowel de publieke als de private sector en een goed doordacht economisch en fiscaal beleid. Dit laat de veelzijdige en diverse aard van de Keniaanse economie zien. De financiële sector in Kenia is dynamisch, volwassen en gevarieerd in vergelijking met andere regio's en is zowel regionaal als mondiaal toonaangevend op het gebied van financiële inclusiviteit. Het bankwezen is robuust, winstgevend en bevindt zich ruim boven de aanbevolen drempels voor kapitaaltoereikendheid en liquiditeitsratio's. De Keniaanse economie is zeer toegankelijk voor buitenlandse spelers.

De Keniaanse economie stelt zich steeds meer open voor internationale handel, waardoor het land aantrekkelijker wordt voor bedrijven. Vision 2030' is een initiatief van de Keniaanse regering om de Keniaanse economie te transformeren in een project dat zich uitstrekt over drie decennia. Dit heeft geresulteerd in talloze bouw- en optimalisatieprojecten in heel Kenia.

Er zijn vier belangrijke pijlers in deze visie: een economische, een sociale, een politieke en een pijler die focust op macro-economische aspecten. De visie heeft onder meer als doel om investeringen te stimuleren in verschillende sectoren, waaronder infrastructuur, onderwijs en gezondheidszorg. Verder draagt de visie bij aan het bevorderen van goed bestuur en het bestrijden van corruptie.

ECONOMISCHE VOORUITGANG

Tussen 2014 en 2019 groeide de Keniaanse economie met gemiddeld 5,7% per jaar. Ondanks de impact van de COVID-19 pandemie heeft de Keniaanse regering zich ingezet voor duurzame en inclusieve vooruitgang. Het 'Vision 2030'-initiatief is erop gericht de energiekosten te verlagen en meer nadruk te leggen op het belang van menselijk kapitaal.

INTERNATIONALE HANDEL

In het jaar 2021 vertoonde de handelsdynamiek van Kenia met België een indrukwekkende groei en diversificatie. Kenia's export naar België werd geregistreerd op een robuuste 70 miljoen dollar. De spil van dit exportlandschap was koffie, een product dat wereldwijd bekend staat om zijn uitzonderlijke kwaliteit, met een bijdrage van 39 miljoen dollar. Daarnaast speelden ook verwerkte tabak en peulvruchten een belangrijke rol in Kenia's export naar België, met een bijdrage van respectievelijk \$4,56 miljoen en \$4,22 miljoen. Dit benadrukt de kracht van Kenia's landbouwsector op de internationale markt. De stijging van de Keniaanse export naar België in de afgelopen 22 jaar is opmerkelijk, met een jaarlijkse groei van 5,04%, van 23,7 miljoen dollar in 1999 tot een aanzienlijke 70 miljoen dollar in 2021.

Aan de andere kant van deze handelsrelatie exporteerde België in 2021 voor een indrukwekkende waarde van \$248 miljoen aan goederen naar Kenia. Het grootste deel van dit cijfer werd bijgedragen door geraffineerde petroleum (\$72,8M), wat wijst op Kenia's toenemende energiebehoeften. De gezondheidssector kwam ook naar voren als een belangrijke speler, met vaccins, bloed, antisera, toxines en culturen die goed waren voor een aanzienlijke \$69,8 miljoen, gevolgd door verpakte geneesmiddelen met \$16,9 miljoen. Dit betekent dat Kenia zich inzet om zijn gezondheidszorginfrastructuur te versterken. De voorbije 22 jaar vertoonde de Belgische export naar Kenia een stijgende trend met een jaarlijks percentage van 6,69%, van 59,6 miljoen dollar in 1999 tot een robuuste 248 miljoen dollar in 2021.

POLITIEK

Sinds 13 september 2022 kent Kenia een verschuiving in het politieke leiderschap met William Ruto als president. De structuur van de Keniaanse regering is stevig verankerd in een tripartiet systeem, dat de uitvoerende, wetgevende en rechterlijke macht omvat. De uitvoerende macht is de hoeksteen van het regeringssysteem en wordt geleid door de president, die een dubbele rol vervult als staatshoofd en

regeringsleider. Deze invloedrijke positie zorgt voor de uitvaardiging en uitvoering van wetten en stuurt het politieke en sociaaleconomische landschap van het land aan. Het wetgevende kader van Kenia wordt gekenmerkt door een parlement met twee kamers. Dit bestaat uit de Nationale Vergadering en de Senaat, die beide een centrale rol spelen in de totstandkoming van nationale wetten en bestuur.

Aan de top van de gerechtelijke hiërarchie van het land staat het Hooggerechtshof, een symbool van rechterlijke onafhankelijkheid. Deze tak, autonoom en vrij van politieke invloed, houdt toezicht op de interpretatie en toepassing van de grondwet en waarborgt zo de principes van rechtvaardigheid en de rechtsstaat in Kenia.

GASTVRIJHEID

Kenia staat bekend om zijn uitzonderlijke gastvrijheid en culturele rijkdom en is een bewijs van de diversiteit en warmte die Afrika te bieden heeft. De inwoners van Kenia staan bekend om hun sympathieke en gastvrije geest, altijd vol enthousiasme om bezoekers kennis te laten maken met hun unieke tradities en rijke erfgoed.

Kenia is een cultureel mozaïek van meer dan 40 etnische groepen, elk met hun eigen gewoonten, talen en tradities. Dit culturele tapijt komt tot leven in de vele festivals en openbare vieringen die de Keniaanse kalender rijk is. Muziek, dans en traditionele gerechten zorgen voor een zintuiglijke reis naar het hart van Kenia's culturele ethos.

Bovendien hecht de Keniaanse overheid veel waarde aan de bloeiende toeristische sector. Er is een robuuste reeks maatregelen geïmplementeerd om de veiligheid, het comfort en de algehele gedenkwaardige ervaring van elke bezoeker te garanderen. Deze initiatieven onderstrepen Kenia's toewijding om een uitzonderlijke en veilige omgeving te bieden voor iedereen die voet op Keniaanse bodem zet.

IMPACT COVID-19

Al met al is Kenia gespaard gebleven van de doemscenario's die velen als gevolg van COVID-19 voor het land hadden voorspeld. De economie wist zich in 2021 sterk te herstellen. Ook in 2022 blijft de economie groeien, zij het in een lager tempo door de stijgende inflatie.

Bronnen: Kenya Treasury, FIT, OECD



KANSRIJKE SECTOREN



LAND- EN TUINBOUW

Deze sector, die verantwoordelijk is voor 60% van de exportinkomsten, is van cruciaal belang voor de Keniaanse economie, biedt werk aan 40% van de bevolking en is rechtstreeks verantwoordelijk voor 26% van het BBP. Door de gefragmenteerde internationale handelsnetwerken en een ontluikende middenklasse in Kenia zelf zal het belang van deze sector alleen maar toenemen. Klimaatproblemen zoals droogte en overstromingen, insectenplagen en oogstziekten vormen echter een uitdaging voor de toekomst. Er zijn kansen voor Vlaamse bedrijven, vooral in klimaatslimme landbouw, het verbeteren van gewasproductie, bodembeheer en energiebeheer in land- en tuinbouw.



BOUW EN INFRASTRUCTUUR

Kenia is het economische centrum van Oost-Afrika geworden en heeft uitgebreide infrastructuur nodig om deze rol te behouden. De overheid geeft hier prioriteit aan en voorspelt een jaarlijkse groei van 6,2% tot 2026. Er zijn ook kansen in de huizenmarkt door de snelle bevolkingsgroei en een woningtekort, vooral in stedelijke gebieden. Bedrijven die gespecialiseerd zijn in de bouw van prefab huizen tegen lage kosten zouden een grote markt kunnen vinden in Kenia.



ENERGIE & CLEANTECH

De groei van de Keniaanse economie brengt uitdagingen met zich mee, vooral voor de elektriciteitsvoorziening. De vraag is groter dan het bestaande elektriciteitsnetwerk en klimaatveranderingen hebben invloed op hernieuwbare energiebronnen. Om dit aan te pakken heeft de overheid grootschalige projecten goedgekeurd om het elektriciteitsnet uit te breiden, smart grid-projecten uit te voeren en lokale netwerkinitiatieven op te zetten. De grootste kansen voor buitenlandse investeerders liggen in hernieuwbare energie en cleantech.



GEZONDHEIDSZORG

Een sterk gezondheidszorgsysteem is van vitaal belang voor Kenia's Vision 2030-plan. De overheid en de groeiende middenklasse dringen aan op beter georganiseerde en moderne gezondheidszorg, waarvoor aanzienlijke investeringen nodig zijn. Meer dan de helft van Kenia's medische infrastructuur is verouderd en er is een groot tekort aan medische professionals. Kansen voor Vlaamse ondernemers liggen in het leveren van kwalitatieve en betaalbare medische apparatuur, training en opleiding voor medisch personeel, en de bouw van nieuwe medische faciliteiten zoals ziekenhuizen. Op langere termijn liggen er kansen in de digitalisering van de gezondheidszorg en gespecialiseerde informatiesystemen.

Bron: FIT



WOORD VAN DE ACADEMISCHE BEGELEIDING

Ondernemerschap is één van de waarden die binnen de VUB en de Solvay Business School centraal staan. Bijgevolg bieden wij de studenten verschillende praktijkmogelijkheden aan binnen hun studie, zoals stages, de handelsmissie en Technological Business Development. De succesvolle implementatie van dergelijke projecten in een opleiding vereist voldoende aandacht voor kwaliteitscontrole binnen het leertraject van de student, alsook voor het eindresultaat bestemd voor de opdrachtgever. Het academisch begeleidingstraject tijdens de handelsmissie verzekert een nauwe opvolging van de opdracht op individueel vlak, alsook een ondersteuning op het breder logistiek vlak van de gehele missie, met inbegrip van het verzekeren van de goede relaties met de institutionele stakeholders.

Het ondersteunende team bestaat uit Prof. dr. Michaël Dooms, zelf een alumnus van de handelsmissie. Hij heeft een ervaring van intussen meer dan 15 handelsmissies in meer dan 15 landen en meer dan 400 gesuperviseerde projecten. Prof. dr. Magali Geerts treedt sinds 2021 op als co-titularis. Zij heeft zelf als studente deelgenomen aan de handelsmissie naar Chengdu, China (2015) en begeleidde nadien meerdere projecten: Indonesië (2017), Kenia (2018), Colombia (2019), Marokko (2020), Hongarije (2022) en India (2023). Ze worden in het onderwijsteam steeds bijgestaan door medewerkers die zelf als student ervaring hebben met de handelsmissie en tevens op locatie aanwezig zijn om de deelnemers te ondersteunen:

- Fanny Soyeur, coördinator van de handelsmissies, was deelnemer van de handelsmissie Colombia (2019) en begeleider voor de online missies naar Vietnam (2020), Roemenië (2021), en de fysieke missies naar Griekenland (2022), Rusland (2022) die wegens de politieke omstandigheden vervangen werd door een gepersonaliseerde missie per deelnemend bedrijf en student (Portugal, UK, Duitsland, Turkije, Dubai en Litouwen) en Senegal (2023).
- Fiona Courtens, die deelnam als student aan de handelsmissie 2020 in Casablanca, Marokko en academische begeleiding gaf voor de missie in Polen (2021), Hongarije (2022) en India (2023).
- Lynn Faut, alumna van de missie naar Polen (2021) en gaf academische begeleiding voor de missies in Hongarije (2022) en India (2023).
- Ten slotte, heeft Jinane Bouchlaghmi, deelnemer van de missie naar Senegal (2023) recent het team vervoegd.

Samen bieden we een solide basis om de studenten zowel in groep als individueel voldoende probleemoplossend vermogen te schenken bij de diverse uitdagingen die zich stellen bij de opdracht. Op die manier wordt binnen het gehele traject een sterke kwaliteitsborging gegarandeerd, die ten goede komt aan zowel student als onderneming!

We kijken er alvast naar uit om met u samen te werken.



V.l.n.r.: Prof.dr. Magali Geerts, Prof. dr. Michaël Dooms, Fiona Courtens, Jinane Bouchlaghmi, Lynn Faut en Fanny Soyeur



PRAKTISCHE INFORMATIE

Bestemming: Ivoorkust - Abidjan

Data: 4 maart 2024 - 22 maart 2024

Deelname in de kosten: €4.250. Inbegrepen zijn de reis- en verblijfskosten van de student. De studenten krijgen geen verloning.

Bestemming: Kenia - Nairobi

Data: 25 maart 2024 - 12 april 2024

Deelname in de kosten: €4.250. Inbegrepen zijn de reis- en verblijfskosten van de student. De studenten krijgen geen verloning.

Sinds 2022 hebben wij de prijs voor deelname aan de handelsmissie van €4.000 niet meer gewijzigd. Vanwege de toegenomen inflatie van de afgelopen jaren ervaren we hogere kosten voor essentiële aspecten zoals verblijfskosten en vluchten. Hierdoor zijn we genoodzaakt onze prijzen aan te passen, zodat we onze kwaliteit en service kunnen blijven waarborgen en u van de beste resultaten kunnen blijven voorzien. Daarom gaan we over tot een prijsverhoging naar €4.250 met ingang van dit academiejaar (2023-2024). De vzw is niet BTW plichtig krachtens art. 44 van de BTW Wetgeving.

🏠 Solvay Business School
Student Accelerator vzw en Inisol
Vrije Universiteit Brussel
Secretariaat ES
Pleinlaan 2
1050 Brussel

☎ T 02 629 38 58

🌐 @Trade Mission VUB

📘 @ Trade Mission VUB

📷 @ trade_mission_vub

✉ trademission.inisol@vub.be

🌐 www.trademission.vub.be

Huidig kernteam en projectleiders van de handelsmissie



V.l.n.r.: Thomas Vandenberghe, Jarne Hanssens, Pierre Lakay, Inas Djelloul, Jules Lievens, Chloé Vanden Weghe, Maarten Hermans, Max Sinjan, Tatiana Papathanasiou en Florian Vansteenvoort

MAATREGELEN INDIEN DE HANDELSMISSIE NIET KAN DOORGAAN OMWILLE VAN GEZONDHEIDSSITUATIES OF POLITIEKE INSTABILITEIT

In het academiejaar 2021-2022 moest voor de tweede keer in meer dan 30 jaar een handelsmissie vroegtijdig worden afgelast en konden niet alle handelsmissies effectief naar het land van bestemming reizen. De gebeurtenissen van de voorbije jaren (COVID-19 en het conflict tussen Rusland en Oekraïne) leidden tot belangrijke ervaringen in het waarborgen van de 'going concern' van het project.

Indien dit opnieuw zou voorvallen, worden volgende maatregelen genomen.

In geval van uitzonderlijke gezondheidssituatie:

- Er wordt overgeschakeld op afstandswerk, met aangepaste, en nog intensievere begeleiding van het academisch team. Bij de digitale missies van het voorjaar 2021, heeft dit geleid tot tevredenheid van de overgrote meerderheid van onze opdrachtgevers; er werd innovatief te werk gegaan d.m.v. virtuele netwerkevents. Het doel is verder om de deelnemende studenten geen studievertraging te laten oplopen. In uitzonderlijke gevallen wordt de opdracht in overleg met de opdrachtgevende organisatie omgezet in een alternatief project dat de vorm aanneemt van een stage.
- Er wordt maximaal gezorgd voor een terugbetaling van de gestorte bedragen (minimum 75%). Zo werden voor de geannuleerde missies naar Polen en Roemenië terugbetalingen van 90% van het totale bedrag voorzien. Daartoe wordt transparantie voorzien met betrekking tot de gemaakte niet-terugvorderbare kosten, en de kosten noodzakelijk om een productief virtueel concept te implementeren. Er wordt tevens gestreefd naar maximale flexibiliteit met leveranciers van essentiële vervoersdiensten en accommodaties, die de grootste kosten vertegenwoordigen.
- Hierbij is het beleid van de Vrije Universiteit Brussel in overeenstemming met zowel de Belgische federale en regionale maatregelen betreffende essentiële reizen naar het buitenland, alsook het beleid in het land van bestemming inzake het toelaten van inkomende reizigers, van toepassing. Dit wordt van nabij en proactief opgevolgd met de verschillende overheden en Flanders Investment & Trade. In voorkomend geval worden frequente updates voorzien aan de deelnemende bedrijven.

In geval van uitzonderlijke politieke instabiliteit en/of onvoorzien militairconflict:

- Voor het project naar Moskou, Rusland (2022) werd door de betrokkenheid in het militairconflict en de eraan verbonden sancties geopteerd voor het aflassen van de groepsmissie. Alle studenten zijn gerelokaliseerd naar een ander land van interesse voor de opdrachtgever om zo het afleggen van de missie te verzekeren. De overwegend positieve resultaten van deze flexibele aanpak wijzen erop dat de handelsmissie nu voorbereid is op zulke onverwachte situaties.

De veiligheid van de deelnemende studenten en stafleden geniet, net zoals dat voor uw eigen medewerkers het geval is, in alle gevallen de absolute prioriteit, naast het effectief kunnen uitvoeren van veldwerk. Bijvoorbeeld, bij verplichte quarantaine van 10 dagen in het land van bestemming lijkt het niet aangewezen om af te reizen aangezien dit de actieradius voor veldwerk aanzienlijk beperkt.

Binnen de contracten worden hiertoe de noodzakelijke clausules voorzien, alsook clausules i.v.m. overmacht t.g.v. politieke instabiliteit en/of militairconflict met impact op het land van bestemming.

VOORSTELLING INISOL

Met grote trots stellen we u de Initiatiefgroep Solvay, of kortweg Inisol, voor. Inisol is een vereniging die werd opgericht door de studenten handelsingenieur en zich inzet voor de geëngageerde economische studenten aan de Solvay Business School, die verbonden is aan de Vrije Universiteit Brussel.

De algemene doelstelling van Inisol is om masterstudenten kennis te laten maken met het bedrijfsleven, zodat deze overgang vloeiend verloopt. Hiervoor concentreert Inisol haar activiteiten op drie domeinen. Ten eerste willen wij studenten helpen meer praktijkervaring te verwerven door de handelsmissie te ondersteunen. Daarnaast helpen we hen ook om een netwerk uit te bouwen via onze job- en stagebeurs en onze workshops. Tot slot informeren wij studenten voor, tijdens en na hun opleiding over de opportuniteiten in de bedrijfswereld.

PRAKTIJKERVARING

Als masterstudent wordt het steeds belangrijker om met een complete set vaardigheden naar de arbeidsmarkt te trekken. Inisol draagt hieraan bij door het (mede-)organiseren van praktijkgerichte activiteiten die complementair zijn aan de theoretische vakken.

Eerst en vooral ondersteunen we de handelsmissie, die een volwaardig opleidingsonderdeel vormt aan de faculteit. De tweede manier waarop we studenten helpen om praktijkervaring te verwerven is door ze in contact te brengen met bedrijven door het organiseren van een job- en stagebeurs en workshops.



v.l.n.r.: Fatimzahra Belaidi Zine, Yannick Kashama, Romane De Bruyne, Florian Vansteenvoort, Esther Prummel, Evrard Wittouck, Jasmine VandenDriessche, Robbe Seghers, Yannick Ngaboyera, Tibo Bollens, Emma Di Martinelli, Trixi Deridder, Wout Schaukens, Shwe Uu, Maxime Atilio, Chaima Belaidi Zine, Amirali Dezokizadeh
Ontbreken op de bestuursfoto: Nieke Casteels, Thomas Mergan, Rinor Salihi



Daarnaast organiseert Inisol regelmatig nieuwe initiatieven zoals bijvoorbeeld de Solvay Scholarship Cup. Dit is een wedstrijd die leerlingen van het secundair onderwijs aanmoedigt om handelsingenieur te studeren aan de VUB. De winnaar van deze wedstrijd wordt beloond met een terugbetaling van het inschrijvingsgeld voor de bacheloropleiding handelsingenieur.

PROFESSIONEEL NETWERK

Inisol ondersteunt de professionele relaties tussen enerzijds de studenten handelsingenieur en anderzijds de bedrijfswereld. Wekelijks organiseren we workshops gegeven door potentiële toekomstige werkgevers, dit is een doeltreffende rekruteringsactiviteit op de VUB-campus.

Dit forum is de ideale gelegenheid om studenten te laten kennismaken met verschillende bedrijven. Jaarlijks bieden we tijdens de job- en stagebeurs aan studenten de mogelijkheid om contacten te leggen met bedrijven. Door bedrijfsbezoeken, een businesstrip, alumni- en andere netwerkevenementen bouwen we een brug tussen de academische en de bedrijfswereld.

BEGELEIDING

Onze belangrijkste stakeholders blijven de studenten. Voor, tijdens en na hun studies delen wij informatie door middel van nieuwsbrieven, brochures en evenementen. Voor de aanvang van de studie handelsingenieur, maken de studenten reeds kennis met onze Solvay Promotion Group (SPG), die de toekomstige studenten informeert op infodagen en SID-ins.

Ten slotte krijgen studenten informatie van jonge professionals via speciale alumni-evenementen en houden we contact met afgestudeerde studenten.

Het bestuur van Inisol 2023-2024 wenst alle studenten handelsingenieur en onze partners een productief jaar en een succesvolle professionele carrière toe.

Met ondernemende groet,

Jasmine VandenDriessche & Yannick Ngaboyera
Voorzitter & vice-voorzitter Inisol 2023-2024



Redactie: Kernteam Handelsmissie 2024
Grafisch ontwerp: MARCOM
Uitgave: Trade Mission VUB © 2023
Website: www.trademission.vub.be



TRADE MISSION
SOLVAY BUSINESS SCHOOL



Geachte mevrouw, Geachte heer,

Naar jaarlijkse gewoonte organiseert de Initiatiefgroep Solvay van de VUB, beter bekend als INISOL, handelszendingen waarbij de laatstejaarsstudenten Handelsingenieur de tijdens hun studies opgedane theoretische kennis in veldwerk omzetten. Voor het vierde jaar op rij breidt het project uit en zullen ook studenten van Toegepaste Economische Wetenschappen, Communicatiewetenschappen, Bewegingswetenschappen, Bio-ingenieurswetenschappen, Fotonica en Rechten op missie gaan.

Dit jaar zijn de gastlanden Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan). Deze twee landen zijn belangrijke economische motoren in Afrika en vormen een interessante buitenkans voor Belgische bedrijven in verschillende sectoren. De missies zullen plaatsvinden tussen eind februari en april 2024.

Flanders Investment & Trade (FIT) heeft de toekomstperspectieven van deze jongeren steeds actief ondersteund, hetzij direct via het aanleveren van informatie en contacten, hetzij indirect via subsidiëring van de opdrachtgevende KMO's. De voorbije jaren werd bv. de hulp ingeroepen van de provinciale kantoren en het buitenlands netwerk van FIT voor de INISOL-missies naar Zuid-Afrika, Turkije, China (Chengdu), Indonesië (Jakarta), Kenia (Nairobi), Colombia (Bogota), Marokko (Casablanca), Vietnam (Hanoi), Polen (Warschau), Roemenië (Boekarest), Rusland (Moskou), Griekenland (Athene), Hongarije (Boedapest), India (New Delhi) en Senegal (Dakar).

Export BELGIE - KENIA

In 2022 viel de Belgische jaaruitvoer naar Kenia terug tot ongeveer 246 miljoen euro, 1,4% minder dan het jaar ervoor. Daarmee scoorde het uitvoerverloop minder dan de globale Belgische uitvoer wereldwijd (+30%). Kenia haalde hiermee de top 100 van exportmarkten (87^e) goed voor 0,04% van het Belgische exporttotaal (iets na Mauritanië, maar vóór Botswana).

31% van de Belgische uitvoer naar Kenia betreft minerale brandstoffen (preparaten uit aardolie). Ons land exporteert ook farmaceutica, machines en mechanica, chemische producten en kunststoffen.

Tijdens de eerste vijf maanden van 2023 werd al voor 65 miljoen euro aan export naar Kenia genoteerd, 3,1% meer dan een jaar eerder in dezelfde periode. In de rangschikking met Belgische exportbestemmingen staat Kenia tussentijds op de 97^e plaats.

Met 108 miljoen euro aan invoer uit Kenia, werd het in 2022 onze 98^e leverancier — na Mozambique en vóór Zambia — goed voor 0,02% van de totale Belgische jaarinvoer. Aan België verkocht Kenia in 2022 vooral erts, koffie en groenten (bonen).

Export BELGIE - IVOORKUST

In 2022 steeg de Belgische jaaruitvoer naar Ivoorkust tot ruim 903 miljoen euro, 89% meer dan het jaar ervoor. Het uitvoerverloop scoorde beter dan dat van de globale Belgische uitvoer wereldwijd (+30%). Ivoorkust stond op de 51^e plaats in de ranking van onze exportmarkten of 0,15% van het Belgische exporttotaal (net na Argentinië, maar vóór Ghana).

Naar Ivoorkust exporteert ons land vooral minerale brandstoffen, oliën, gasolie, vervoermaterieel en machines.

Tijdens de eerste vijf maanden van 2023 exporteerde ons land voor 213 miljoen euro aan naar Ivoorkust, 35% minder dan een jaar eerder in dezelfde periode. In de rangschikking met Belgische exportbestemmingen staat Ivoorkust tussentijds op de 64^e plaats.

Met 576 miljoen euro aan invoer uit Ivoorkust, werd het in 2022 onze 57^e leverancier — na Namibië en vóór Peru — en zorgde daarmee voor 0,10% van de totale Belgische jaarinvoer. Aan België verkocht Ivoorkust in 2022 vooral cacao, rubber en fruit (banaan, ananas).

Interesse? Gelieve dan contact op te nemen via:

Initiatiefgroep Solvay - VUB
Secretariaat ESP
Pleinlaan 2
1050 Brussel
Tel: 02/629 38 58
mail: handelsmissie@inisol.com

Joy Donné

Gedelegeerd bestuurder
Flanders Investment & Trade (www.flandersinvestmentandtrade.com)

Volg FIT op LinkedIn en Instagram ([flandersinvestmentandtrade](https://www.instagram.com/flandersinvestmentandtrade))

Jan Jambon
Minister-president van de Vlaamse
Regering, Vlaams minister van
Buitenlandse Zaken, Cultuur,
Digitalisering en Facilitair Management
Martelaarsplein 19
1000 BRUSSEL
T 02 552 60 00
Kabinet.jambon@vlaanderen.be
www.vlaanderen.be

Mevrouw Inas Djelloul
Projectleider Handelsmissie Inisol 2023-2024

Betreft: Inisol Handelsmissies 2024

Geachte mevrouw Djalloul,

Ondanks haar kleine oppervlakte blijft Vlaanderen een grote speler op vlak van internationale handel. Zo passeert maar liefst 2% van de totale wereldhandel in onze regio en is Vlaanderen het 15^{de} grootste exportland ter wereld. Onze open handelseconomie vormt op die manier de basis van onze Vlaamse welvaart.

In deze uitdagende tijden op het geopolitieke toneel plooiën we in Vlaanderen niet terug op onszelf en zetten we volop in op de diversificatie van de handelsstromen om op die manier onze strategische autonomie te verzekeren. Nieuwe markten aanboren blijft voor Vlaanderen dan ook een absolute prioriteit.

Met deze brief druk ik zeer graag mijn steun uit voor de handelsmissies die Inisol in 2024 organiseert in Kenia en Ivoorkust.

De gastlanden voor de handelsmissies van 2024 zijn markten die vele opportuniteiten bieden voor Vlaamse bedrijven. Zowel in Kenia als Ivoorkust kunnen we onze sterke troeven uitspelen o.m. bouw, landbouw en agrovoeding, ICT, energie en chemie.

De handelsmissies van Inisol bieden studenten waardevolle praktijkervaring aan en stellen tegelijkertijd bedrijven in staat om verder te internationaliseren. Ze helpen immers om nieuwe markten te onderzoeken of om in bestaande markten nieuwe leveranciers en klanten te identificeren.

Ik heb er alle vertrouwen in dat de studenten van Inisol de Vlaamse exporteconomie goed zullen vertegenwoordigen. Ik wens hen en de deelnemende bedrijven een succesvolle handelsmissie toe.

Met vriendelijke groeten,



Jan Jambon
Minister-president van de Vlaamse Regering
Vlaams minister van Buitenlandse Zaken, Cultuur, digitalisering en Facilitair Management



Brussel, 5 september 2023

Geachte,

Als gedelegeerd bestuurder van UNIZO, de Unie van Zelfstandige Ondernemers, steun ik met veel plezier het initiatief van de laatstejaarsstudenten Handelsingenieur van de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) en de studenten van Toegepaste Economische Wetenschappen, Communicatiewetenschappen, Bewegingswetenschappen, Bio-ingenieurswetenschappen, Fotonica en Rechten van de Vrije Universiteit Brussel om het bedrijfsleven dichterbij de academische opleiding te betrekken door de organisatie van een handelsmissie.

De voorbije jaren heeft deze formule haar succes bewezen en ook onze KMO's blijken duidelijk interesse te hebben om met de hulp van de studenten nieuwe markten te verkennen. Bovendien kan het ook de studenten aanzetten te kiezen voor een toekomst als ondernemer of als kaderlid in een exporterend bedrijf.

Het belangrijkste aspect van het project blijft het dichterbij elkaar brengen van de universitaire opleiding en de KMO-realiteit. Op die manier wordt een goede afstemming bevorderd tussen de opleiding van studenten en de verwachtingen en noden van KMO's. Een handelsmissie draagt daar in belangrijke mate toe bij. De ondernemer leert er de kennis van de studenten beter toe te passen en de studenten kunnen hun theoretische basis bijschaven in de praktijk. Ook de handelsmissie zelf is erg belangrijk voor de KMO's. Export is de belangrijkste mogelijkheid voor bijkomende groei van de Belgische KMO vanuit een kleine thuismarkt.

De handelsmissies gaan tussen eind februari en april 2024 naar Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan), een uitstekende keuze want deze landen vormen een interessante buitenkans voor onze KMO's. De handelsmissies worden ook dit keer opnieuw een succes. Daarvan ben ik overtuigd.

Met oprechte groeten,

A handwritten signature in blue ink, consisting of several loops and a long horizontal stroke extending to the right.

Danny Van Assche
Gedelegeerd bestuurder

Betreft: Steunbrief Handelsmissie Inisol 2023-2024

Brief

datum
Brussel, 5 september 2023

Geachte Ondernemer,

Graag wil ik u als gedelegeerd bestuurder van Voka, het Vlaams netwerk van ondernemingen, een initiatief aanbevelen.

Tussen februari en april 2024 organiseert de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel, een handelsmissie naar Ivoorkust (Abidjan) en Kenia (Nairobi), landen die sterk inzetten op groei en met hun centrale ligging een interessante markt vormen voor Vlaamse bedrijven in velerlei sectoren.

De handelsmissies geven studenten de kans om internationale praktijkervaring te verwerven. Aan Vlaamse bedrijven biedt deze missie dan weer een unieke gelegenheid om nieuwe markten te verkennen.

Graag ondersteun ik deze belangrijke en unieke handelsmissie van Inisol. Ik wil u oproepen om dit project alle kansen te geven en een deelname met uw onderneming te overwegen. Gemotiveerde studenten met een hart voor internationale handel moeten we koesteren. U weet dat ons kleine Vlaanderen aan de Noordzee niet kan leven zonder export. Wie de export doet groeien, doet de Vlaamse welvaart groeien.

Hoogachtend,

Hans Maertens,
Gedelegeerd bestuurder Voka vzw





**BRUSSELS ENTERPRISES
COMMERCE AND INDUSTRY**
*Chambre de Commerce de Bruxelles
Kamer van Koophandel Brussel*

CONTACT :
Olivier Willocx
ow@beci.be

BETREFT :
Jaarlijkse aanvraag
handelsmissie – Steunbrief
(VUB)

Vrije Universiteit Brussel - VUB
Pleinlaan 2
1050 Brussel

Brussel, 06 september 2023

Mijnheer, Mevrouw,

Wij zijn exporteurs in hart en nieren.

Het is van cruciaal belang dat eindejaarsstudenten internationale praktijkervaring kunnen opdoen zodat zij snel in het bedrijfsleven hun talenten verder kunnen ontplooien.

De keuze voor Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan) voor de handelsmissies 2024, zeker met focus op innovatieve diensten en producten, moet Brusselse en Vlaamse bedrijven aanzetten om deel te nemen.

Aan de studenten wens ik veel succes met de voorbereidingen van deze nieuwe Trade Mission van Inisol; aan de deelnemende bedrijven dank om deze opportuniteit tot groei van uw zakencijfers en exportprestaties ter harte te nemen


[Olivier Willocx \(Sep 6, 2023 11:02 GMT+2\)](#)

Olivier Willocx
CEO

*Chambre de Commerce
de Bruxelles*

*Kamer van
Koophandel Brussel
asbl – vzw*

Avenue Louise 500
Louizalaan
B-1050 Bruxelles/Brussel

T +32 2 648 50 02
F +32 2 640 93 28
info@beci.be

www.beci.be

tva-btw BE 0407 407 522
IBAN BE53 3100 4720 6653
BIC BBRUBEBB



AGENTSCHAP INNOVEREN & ONDERNEMEN

Koning Albert II laan 35 bus 12
1030 Brussel
T 0800 20 555
info@vlaio.be
www.vlaio.be

Brussel, 25 augustus 2022

Betreft: Handelsmissie Inisol - 2024

Geachte,

Als administrateur-generaal van VLAIO kan ik, Andries Mark, de handelsmissie algeheel aanbevelen. De vooropgestelde doelen van de handelsmissie, zijnde het bevorderen van ondernemerschap door middel van het stimuleren van groei en innovatie, sluiten aan bij deze van VLAIO. De handelsmissie verruimt deze doelen bovendien naar een internationale context.

Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan) zijn grote economische drijfveren in Afrika en vormen een interessante buitenkans voor Belgische bedrijven in verschillende sectoren..

Voor de deelnemende bedrijven en studenten zal dit initiatief in vele opzichten leerrijk en verruimend zijn. Bedrijven zullen inzichten en opportuniteiten verwerven in deze opkomende en voor hun nog onbekende economieën ten gevolge van de professionele aanpak van de studenten. Daarnaast geeft dit de studenten de mogelijkheid praktijkervaring te verwerven in een land met een verschillende cultuur, waar deze onvergelijkbaar waardevolle vaardigheden zullen ontwikkelen voor hun professionele en academische carrière.

VLAIO steunt dan ook dit wezenlijk initiatief.

Voor de administrateur-generaal afwezig

Getekend door: Daniël Verlé (Signature)
Getekend op: 2023-08-25 12:45:12 +02:0
Reden: Ik keur dit document goed

Daniël Verlé

Daniël Verlé
Afdelingshoofd Relatiebeheer Ondernemingen



KONINKRIJK BELGIË

Minister van Buitenlandse Zaken,
Europese Zaken en Buitenlandse Handel,
en de Federale Culturele Instellingen

Mevr. Inas Djelloul
INISOL
Vrije Universiteit Brussel

ons kenmerk

KABBZ/HU/JLF/2023/8442

te vermelden in elke briefwisseling

datum

18 AOUT 2023

Onderwerp: INISOL handelsmissie

Geachte Mevr. Djelloul,

Ik heb met grote belangstelling kennis genomen van het plan van INISOL (Initiatiefgroep Solvay) om binnenkort een handelsmissie naar Kenia en Ivoorkust te ondernemen. Ik sta volledig achter dit initiatief dat erop gericht is studenten praktische ervaring met internationale handel te laten opdoen. Dit initiatief draagt ook bij tot het imago van ons land in het buitenland.

De keuze van deze twee landen is bijzonder geschikt. In een complexe geopolitieke context, is het bijzonder belangrijk om onze economische banden met Afrikaanse landen te diversifiëren, aan de lokale economische ontwikkeling bij te dragen en onze bedrijven te ondersteunen bij hun projecten in het buitenland.

Deze twee markten bieden goede vooruitzichten voor onze ondernemingen. Ik ben er dus van overtuigd dat de economische missie alle belanghebbenden ten goede zal komen en dat de knowhow en de uitmuntendheid van de Belgische ondernemingen in de verf zal worden gezet.

Ik wens alle deelnemers aan deze missie veel succes.

Met vriendelijke groet,

Hadja Lahbib





Ambassade du Royaume de Belgique
à Abidjan

Rue du Bélier – Rue A 56
Cocody-Ambassades
01 BP 1800 Abidjan 01
T +225 27 22 48 33 60
E-mail: abidjan@diplobel.fed.be
cotedivoire.diplomatie.belgium.be

Maarten HERMANS
Project Leader
Handelsmissie 2024
Solvay Business School – VUB

votre communication du	vos références	nos références	date
-	-	23/295	08/09/2023
à mentionner dans toute correspondance			

Geachte meneer Hermans,

De Handelsmissie van de Vrije Universiteit Brussel (VUB) is door de jaren heen een succesvol initiatief gebleken waarbij een innovatieve visie, een pragmatische aanpak, academische kennis, expertise en *business knowhow* worden samengebracht om bij te dragen tot de Belgische commerciële partnerschappen wereldwijd.

Ik ben er van overtuigd dat de Handelsmissie van de VUB een belangrijke kans is voor het verdiepen en diversifiëren van handels- en investeringsbetrekkingen tussen België en Ivoorkust. Dit initiatief, dat gepland is begin 2024 (na de Belgische tri-regionale economische missie van December 2023) zal kunnen profiteren van het dynamisme tussen de economische spelers in onze twee landen en hieraan een waardevolle bijdrage leveren. Het is dan ook met veel genoegen dat ik deze handelsmissie steun.

De diensten van de Ambassade te Abidjan blijven uiteraard beschikbaar om de missie te helpen verwezenlijken.

Hoogachtend,

Carole van Eyll
Ambassadeur



N° 2133/AMBACI/BL-UE/TWS/ kk/23

Bruxelles, le 19 septembre 2023

Monsieur,

Je salue l'initiative de l'organisation, à Abidjan en 2024, de la prochaine mission du « Solvay Initiative Group » (INISOL) avec des entreprises belges intéressées par des opportunités commerciales en Côte d'Ivoire.

En effet, la Côte d'Ivoire est dans une dynamique d'attraction des investissements étrangers sur son sol et de développement de ses échanges commerciaux avec l'extérieur, conformément au déploiement de son Plan National de Développement **2021-2025**.

Aussi, voudrais-je souhaiter plein succès à cette mission et nourrir l'espoir qu'elle aboutira à des résultats concrets en termes de conclusion de partenariats d'affaires et d'investissements entre les entreprises participantes et leurs homologues ivoiriennes.

Tout en vous assurant de mon soutien, je vous prie d'agréer, **Monsieur**, l'assurance de ma considération distinguée.



L'Ambassadeur,

Abou DOSSO

**MONSIEUR MAARTEN HERMANS,
CHEF DU PROJET DE LA MISSION
PROFESSIONNELLE INISOL 2024**

Pleinlaan 2 - 1050 Brussel

Tél : +32 475 648 271

E-mail : trademission.inisol@vub.be



Embassy of the Kingdom of Belgium
in **Nairobi**

Limuru Road
P.O. Box 64408
00620 Nairobi
T +254 (0) 730842000
E-mail: nairobi@diptobel.fed.be
kenya.diplomatie.belgium.be

Mevr. Inas Djelloul
INISOL
Vrije Universiteit Brussel

your communication of

your reference

our reference

Date

2023/B1.2/197

25/09/2023

To be quoted in all correspondence

Beste Mevr. Djelloul

U bracht ons op de hoogte van de bestemming van de komende INISOL handelsmissie in de lente van 2024. Mijn team en ik zijn verheugd jullie te verwelkomen in Kenia.

Kenia is voor België een belangrijke partner op het Afrikaanse continent, zowel voor wat betreft politieke samenwerking, handel en investeringen als in de strijd tegen klimaatverandering. Belgische spelers in de privé sector maken hier het verschil op vlak van duurzaamheid en innovatie in bijzonder interessante niches.

Met jullie economische missie grijpen jullie de kans om, onder de vleugels van Belgische bedrijven, kennis te maken met een dynamisch land, gericht op de toekomst.
Ik kan jullie initiatief enkel aanmoedigen en ondersteun dit dan ook van harte.

Met vriendelijke groeten,


Peter Maddens
Ambassadeur van België in Kenia



Avenue Winston Churchill, 208
1180 Brussels • Belgium

Website:
www.kenyabrussels.com
General e-mail address:
info@kenyabrussels.com



Tel. +32-2-340 10 40
Fax +32-2-340 10 50
Accounts fax +32-2-340 10 75
Agriculture fax +32-2-340 10 77

Section e-mail addresses:
Visa/Consular: consular@kenyabrussels.com
Commercial: commercial@kenyabrussels.com
Agriculture: agriculture@kenyabrussels.com

Embassy of the Republic of Kenya in Belgium,
Mission to the European Union,
Organization of African Caribbean and Pacific States and World Customs Organization

KEBR/EDU/1 VOL.1

20th September, 2023

Free University of Brussels
Pleinlaan 2
1050 Elsevue
VUB

Dear Ms. Inas Djelloul,

I am writing on behalf of the Embassy of the Republic of Kenya in Brussels to convey our full support for the trade mission to Kenya in 2024, organized by students from the Free University of Brussels.

Kenya and Belgium have enjoyed a long history of diplomatic relations, and we perceive this trade mission as an opportunity to further enforce the economic connections between our two nations. We are delighted that the students from have taken the initiative to explore the potential for trade and investment in Kenya.

Kenya is a country experiencing rapid economic growth and is acknowledged as one of East Africa's economic powerhouses. Our nation encompasses a wide spectrum of sectors, including agriculture, manufacturing, technology, and tourism. With a stable political climate and a business-friendly environment, Kenya stands as an attractive destination for foreign investors and trade partners.

We have great confidence that the students from the Free University of Brussels will bring fresh insights and inventive ideas to this trade mission. Their active involvement exemplifies the future of international commerce and underscores the significance of fostering ties between our youth and business communities.

We extend our best wishes to the students of the Free University of Brussels for a successful and productive trade mission to Kenya.

Sincerely,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'Bitange Ndemo'.

AMB. Bitange Ndemo, PhD, CBS
AMBASSADOR/HEAD OF MISSION



De Eerste Minister

Mevrouw Inas Djelloul
Voorzitter Handelsmissie VUB 2023-
2024
Pleinlaan 2

1050 Elsene

Brussel
22 augustus 2023

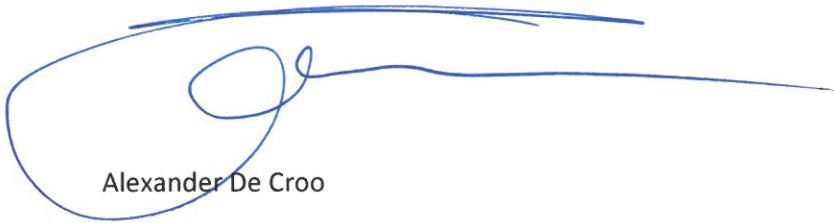
Geachte,

In maart en april 2024 organiseert het handelsmissie team van de Vrije Universiteit Brussel in samenwerking met de Initiatiefgroep Solvay (Inisol), een handelsmissie naar Ivoorkust en Kenia. Twee Afrikaanse landen met een sterk groeiende middenklasse die het tot een interessante markt maken voor Belgische bedrijven in velerlei sectoren.

De handelsmissies naar de hoofdsteden Abidjan en Nairobi geven Solvay-studenten, maar ook studenten bio-ingenieur, rechten en fotonica de kans om internationale praktijkervaring te verwerven. Aan Belgische bedrijven biedt deze missie dan weer een unieke gelegenheid om een groeiende markt te verkennen, die zich onder meer kenmerkt door een sterk groeiende middenklasse.

Graag ondersteun ik deze belangrijke en unieke handelsmissie van Inisol.

Met hoogachting,



Alexander De Croo



Maarten Hermans
Projectleider Inisol
VUB Solvay Business School
Pleinlaan 2
1050 Brussel
België

uw bericht van	uw kenmerk	ons kenmerk	datum
28/08/2023		DGB/B0.0/PJH/JC	

te vermelden in elke briefwisseling

Onderwerp: Steunbrief met betrekking tot handelsmissie Inisol-VUB 2024

Geachte Heer Hermans,

Tussen eind februari en april 2024 organiseert Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel twee handelsmissies, waarvan één naar Kenia (Nairobi) en één naar Ivoorkust (Abidjan).

Het is vanzelfsprekend dat wij dit initiatief graag ondersteunen. Gelet op de demografische ontwikkelingen zal het Afrikaanse continent in de toekomst sterk aan belang winnen. Beide landen zijn goed gekozen, omdat het belangrijke groeimarkten zijn op dit continent. Ze bieden interessante opportuniteiten voor Belgische bedrijven. Vanuit de FOD Buitenlandse Zaken onderhouden wij met deze landen ook intensievere contacten, die we in de toekomst nog verder willen uitbouwen.

De handelsmissie biedt aan de studenten een ideale opportuniteit om internationale praktijkervaring te verwerven en hen zo ook beter voor te bereiden op hun professionele loopbaan, iets waar Belgische bedrijven ook de vruchten van plukken.

Ik wens alle deelnemende studenten een leerrijke en unieke ervaring toe.

Hoogachtend,

Jeroen Cooreman
Directeur-Generaal Bilaterale Zaken

Geert Bourgeois

Member of the European Parliament
Committee on International Trade
Committee on Constitutional Affairs
Committee on the International Market and Consumer Protection (substitute)

Initiatiefgroep Solvay (Inisol)
Vrije Universiteit Brussel

28 augustus 2023

Betreft: Steunbrief handelsmissie Inisol - VUB

Beste studenten,

Als voormalig Minister-President van Vlaanderen, bevoegd voor internationale handel en huidig Europees parlamentslid en thans lid van de commissie voor internationale handel in het Europees Parlement, ben ik bijzonder verheugd over uw initiatief om op handelsmissie te gaan naar Kenia en Ivoorkust.

Het is heel fijn dat dit jaar studenten uit diverse disciplines meereizen. Dit kan alleen maar toegevoegde waarde creëren en de open blik op de wereld versterken.

Handel blijft ook in deze snel veranderende en deglobaliserende wereld van groot belang.

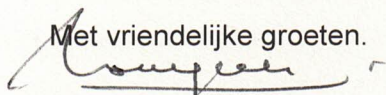
Voor handelsnatie Vlaanderen is export uitermate belangrijk: een op drie van onze jobs is handelsgerelateerd. Het is belangrijk dat we telkens opnieuw op zoek gaan naar nieuwe markten.

Het verrast mij aangenaam dat uw missie dit jaar naar Afrika gaat, het groeicontinent bij uitstek in de komende decennia.

Handel creëert welvaart, maar brengt ook volkeren bij elkaar. We hebben ook in onze meer en meer gefragmenteerde wereld nood aan vrije en faire handel die op regels gebaseerd is.

Ik wens u allen een boeiende, leerrijke handelsmissie en misschien ook wel blijvende contacten en perspectieven op een uitdagende job.

Met vriendelijke groeten.



Geert Bourgeois
Europees parlamentslid

Geachte,

Zoals elk jaar, organiseert uw vereniging INISOL een handelsmissie. Dit jaar zullen de missies gaan naar Kenya (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan). Twee kansrijke landen in volle ontwikkeling, die een interessante markt vormen voor Belgische bedrijven in velerlei sectoren.

Via deze handelsmissies krijgen de studenten de kans om opdrachten uit te voeren voor Belgische bedrijven in twee opkomende economieën. Voor de studenten die eraan deelnemen is het een culturele verrijking en een unieke praktijkervaring. Het grensoverschrijdende karakter van deze missies maakt het tevens interessant vanuit een Europees perspectief.

Ik heb het genoeg u mee te delen dat ik aan dit waardevol project mijn morele steun wens te verlenen. Ik wens INISOL en de deelnemende studenten alle succes toe met de organisatie van de handelsmissies in India en Senegal.

Met de meeste hoogachting,

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, stylized 'H' and 'R' followed by a long horizontal stroke that curves upwards at the end.

Herman Van Rompuy
Voorzitter emeritus van de Europese Raad
Gewezen Eerste Minister van België

Jo Brouns
Vlaams minister van Economie,
Innovatie, Werk, Sociale economie en
Landbouw
Koning Albert II-laan 35
1030 BRUSSEL
T 02 552 64 00
Kabinet brouns@vlaanderen.be
www.vlaanderen.be

Aan de organisatoren van
Trade Mission Inisol
Trademission inisol@vub.be

uw bericht van	uw kenmerk	ons kenmerk	bijlagen
vragen naar/e-mail eliah.peeters@vlaanderen.be		telefoonnummer	datum 02/552 64 00

Betreft. Inisol Handelsmissie 2024 naar Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan)

Geachte mevrouw, meneer,

De Vlaamse economie is al eeuwen nauw verbonden met het buitenland via intensieve handelsrelaties met markten in alle windrichtingen. Vlaanderen weet zich tot op de dag van vandaag te positioneren als hét logistieke kruispunt in West-Europa voor internationale handelsstromen. Onze welvaart en duurzame ontwikkeling wordt gestimuleerd door de verbondenheid met de wereld rondom ons. Ik ben dan ook verheugd dat de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Solvay Business School (VUB) met haar medestudenten en jonge ondernemers ook voor 2024 handelsmissies organiseert.

Tegen de achtergrond van de impact van de oorlog in Oekraïne en de economisch uitdagende tijden waarin we leven, is het ook nu van grote waarde dat onze studenten en bedrijven op zoek blijven gaan naar duurzame investerings- en handelsoportunities. Voor de komende handelsmissie kijkt Inisol verder dan het Europese continent en zetten ze terecht het vizier op het bruisende Afrikaanse continent.

Als derde grootste economie in Sub-Sahara Afrika is Kenia de afgelopen jaren uitgegroeid tot de economische hub van Oost-Afrika. In West-Afrika toont Ivoorkust dat het land sinds 2015 sterk

economisch aan het heropleven is en dit met gevolg dat interesse van internationale spelers merkbaar toeneemt.

De kansrijke sectoren in deze landen zijn veelzijdig waarbij een waaier aan sectoren (voeding, bouw en infrastructuur, energie en cleantech, gezondheidszorg, ...) het attractief maakt voor onze bedrijven om opportuniteiten te verkennen en te grijpen.

De handelsmissie stelt als doel voorop dat ze aan masterstudenten van velerlei afstudeerrichtingen de kans bieden om internationale praktijkervaring te verwerven. Dit door de sterke producten en diensten van tal van Vlaamse bedrijven ter plaatse te laten promoten door een lichter enthousiaste en getalenteerde studenten. Op bruisende bestemmingen als Nairobi en Abidjan ben ik er zeker van dat de handelsmissie van Inisol in deze opzet zal slagen.

Ik ben dan ook overtuigd van de meerwaarde die dit initiatief biedt voor onze bedrijven en de deelnemende studenten. Ik wens u allen een geslaagde en grensverleggende handelsmissie toe in Kenia en Ivoorkust.

Met vriendelijke groeten,



Jo Brouns
Vlaamse minister van Economie, Innovatie, Werk,
Sociale Economie en Landbouw,



BRUSSELSE HOOFDSTEDELIJKE REGERING

KABINET VAN STAATSSECRETARIS ANS PERSOONS

Inas Djelloul
Project Lead Inisol
Solvay Business School – VUB
Pleinlaan 2
1050 Brussel

BRUSSEL

CONTACT

Lorenzo Van Elsen
T +32 490 67 46 47
lvanelsen@gov.brussels

BETREFT

jaarlijkse handelsmissie Inisol

KABINET ANS PERSOONS

Koning Albert II-laan 37 – 12^e verdieping
1030 Brussel
T +32 (0)2 517 12 00
info.persoons@gov.brussels

Geachte Mevrouw Djelloul,

Als Staatssecretaris bevoegd voor Buitenlandse Handel is het mijn grootste genoegen mijn steun uit te spreken voor de jaarlijkse handelsmissie Inisol, georganiseerd door Solvay en de Vrije Universiteit Brussel. De handelsmissie biedt aan studenten de ideale opportuniteit om internationale praktijkervaring te verwerven en tegelijkertijd Brussel en België verder internationaal op de kaart te zetten.

De gastlanden dit jaar, Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan), zijn grote economische drijfveren in Afrika en twee bijzonder interessante markten in volle ontwikkeling die talrijke opportuniteiten bieden voor Belgische bedrijven in verschillende sectoren.

Met haar geplande handelsmissie verkent het Inisol-team aldus handelsoportuniteiten in naar de toekomst toe cruciale markten. Daarenboven staat het netwerk van handelsattachés in beide groeilanden ter beschikking voor verdere opvolging van dossiers. Het Brussels Gewest moedigt dan ook geïnteresseerde bedrijven aan deel te nemen aan missie en haar voorbereiding, en zo de essentiële internationalisering van de Brusselse en Belgische economie mede te ondersteunen.

Hoogachtend,

Ans PERSOONS

Staatssecretaris voor Internationale Betrekkingen en Buitenlandse Handel
van het Brussels Hoofdstedelijk Gewest



**GOUVERNEMENT DE LA RÉGION
DE BRUXELLES-CAPITALE**
LE MINISTRE-PRÉSIDENT

Contacts Julien Jost
 jjost@gov.brussels

Nos Ref. RV/EM/JJ/lb

Madame Inas Djelloul
Project Lead Trade Mission Inisol
Solvay Business School – VUB
VUB Secretariaat ESP
Pleinlaan 2,
1050 Brussel

Bruxelles

Concerne: Mission commerciale Inisol 2024: Lettre de soutien

Madame Djelloul,

Je fais suite à votre e-mail du 21 août dernier au sujet des missions commerciales organisées par Inisol entre fin février et avril 2024.

Je tiens une nouvelle fois à féliciter votre association et à lui apporter mon soutien pour l'organisation de missions commerciales qui prendront, lors de cette nouvelle édition 2024, la destination de Nairobi au Kenya et d'Abidjan en Côte d'Ivoire. Avant tout, ces missions sont une opportunité unique pour les étudiant.e.s qui auront la chance d'y participer. Les voyages sont formateurs. Une telle expérience, au contact d'entreprises belges et internationales, à la découverte d'autres cultures, ne peut qu'être enrichissante pour nos futurs diplômés.

Je tiens à saluer le choix des destinations pour cette édition 2024, toutes deux sur le continent africain. Il s'agit de territoires en plein développement qui ne manquent pas d'opportunités pour nos entreprises dans de nombreux secteurs. Ce type d'initiatives, fruits d'une collaboration entre université et monde de l'entreprise, contribue indéniablement à faire rayonner notre pays et Bruxelles au-delà de nos frontières.

Enfin nous partageons pleinement l'objectif poursuivi par ces missions, qui rejoint l'action du Gouvernement bruxellois en faveur d'une intensification de l'accompagnement des entrepreneurs à l'international et de la promotion de l'exportation de leurs produits et services qui leur permet d'étendre et de diversifier leurs activités. Il s'agit d'ailleurs d'une des missions cardinales confiées à hub.brussels, l'Agence bruxelloise pour l'Accompagnement de l'Entreprise.

Je souhaite beaucoup de succès aux heureux participants à cette mission !


Rudi VERVOORT



VINCENT VAN PETEGHEM

Vice-eersteminister en minister van Financiën,
belast met de Coördinatie van de Fraudebestrijding

Brussel, 22/08/2023

Betreft: Steunbrief handelsmissies Kenia & Ivoorkust (VUB Solvay)

Mijnheer/Mevrouw,

Reeds vijf opeenvolgende jaren zetten de VUB-studenten Handelsingenieur, verenigd onder de Initiatiefgroep Solvay (Inisol), handelsmissies op poten om de brug te leggen tussen studenten, internationale bedrijfsleiders en Vlaamse ondernemers.

Hierbij tonen ze dat de Belgische academische wereld, de VUB in het bijzonder, terecht openstaat voor de wereld buiten onze landsgrenzen. Doordat ik in mijn studententijd zelf actief was in de Vlaamse Economische Kring, draag ik Inisol en hun handelsmissies een warm hart toe. Dat ze nu een meer uitgebreide scope aan studenten (waaronder ook eminente TEW'ers) inviteert, toont alleen maar het succes van en de behoefte aan van dergelijke initiatieven.

Dit jaar zet Inisol koers naar Kenia en Ivoorkust, twee landen die België en Europa beschouwen als belangrijke handelspartners op het Afrikaanse vasteland. Zo ondertekenden Kenia en Europa in juni jongstleden een Economisch Partnerschapsovereenkomst en kende de Belgische export naar Ivoorkust de laatste jaren een sterke groei. Internationale handel kan een aanjager zijn van welvaart en een instrument in de globale strijd tegen de opwarming van het klimaat en het verbeteren van mensenrechten.

Zodus betuig ik graag mijn steun aan deze missie, die ondernemers (zowel kmo's als multinationals) in nauw contact brengt met studenten en elkaar. Uit kruisbestuiving kan veel voortkomen, kijk maar naar de talloze biotech spin-offs rond Gent, Louvain-la-Neuve of Brussel.

Want België heeft ongelooflijk veel potentieel, onlangs nogmaals bevestigd met een dertiende plaats in de IMD Competitiveness Index. Hierbij bleken bovenal Universitaire Competenties en Investment & Development onze grote sterktes te zijn. Dit met verve uitdragen op allerhande handelsmissies is iets wat ikzelf, en bij uitbreiding het hele Belgische overheidsapparaat, alleen maar van harte kan toejuichen.

Ten slotte wens ik Inisol en alle deelnemers een vruchtbare ontdekkingsreis toe, waar de gesprekken en discussies geanimeerd mogen zijn, de collegialiteit vrank en vrij en de inzichten verrijkend en verdragend. Dank voor jullie waardevolle werk en essentiële engagement.

Hoogachtend,



Vincent VAN PETEGHEM

Willekens Tobiaz
Voorzitter Handelsmissie Inisol

Uw kenmerk:

Ons kenmerk
VVQ/CCB/2023/B/3197

Bijlagen:

Dossier behandeld door:
Stijn De Ruytter

Contact via

Datum
Brussel, 11 september 2023

Geachte,

In maart en april 2024 organiseert de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel een handelsmissie naar Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan). Deze twee landen zijn grote economische drijfveren in Afrika en vormen een interessante markt voor Vlaamse bedrijven in velerlei sectoren.

Handel voeren leidt tot een betere verstandhouding tussen landen en tot een hogere welvaart. Ons land is zich daar als geen ander van bewust en is dan ook steeds een pionier geweest in het promoten van handel door het wegwerken van barrières.

Inisol is met dit project dan ook een uitstekende ambassadeur voor internationale samenwerking door handel. Ik ondersteun van harte deze belangrijke en unieke handelsmissie.

Hoogachtend,



Vincent Van Quickenborne



Vice-eersteminister
en minister van Sociale Zaken
en Volksgezondheid

Frank Vandenbroucke

Solvay Business School,
VUB Secretariaat ES t.a.v. Initiatiefgroep Solvay
Pleinlaan 2
1050 Brussel

Uw kenmerk

Dossier behandeld door

Ons kenmerk

23 INDFUOB 1471

Contact via

info@vandenbroucke.fed.be

Bijlage(n)

Datum

Brussel, 30 augustus 2023

Betreft: Handelsmissie Inisol 2024

Geachte,

Met interesse las ik over de handelsmissie van Initiatiefgroep Solvay (Inisol). Met Kenia en Ivoorkust als gastlanden genieten de studenten de opportuniteit om hun theoretische achtergrond om te zetten in internationale praktijkervaring en hun communicatievaardigheden aan te scherpen aan de hand van concrete interculturele situaties. Bovendien biedt deze missie voor bedrijven het perspectief om nieuwe markten te verkennen en te benutten. Kortom, een uitgelezen kans voor alle partijen om België te vertegenwoordigen in het buitenland.

Ik ondersteun dan ook van harte deze unieke handelsmissie en wens alle deelnemende studenten een leerrijke ervaring toe.

Hoogachtend,

Frank Vandenbroucke

Vice-eersteminister en minister van Sociale Zaken en Volksgezondheid



Minister van Staat
Erevoorzitter van de Kamer van Volksvertegenwoordigers
Ereburgemeester van Brakel

TRADE MISSION INISOL
Handelsmissie Inisol 2023 2024

"Michelbeke", 01/09/2023

O. Ref.: HDC/md (te vermelden in uw antwoord aub)

U. Ref.:

Beste,

Iedereen weet dat mijn zoon, Premier Alexander DE CROO zijn ingenieursdiploma behaalde op de faculteit van de VUB; 6 jaar later studeerde hij, dankzij een Fulbright beurs, twee jaar aan de Business School Kellogg van the North Western University van Chicago.

Met genoeg herinner ik mij de vele jaren dat meerdere studenten van "Solvay" één van mijn cursussen op de VUB volgden, waar ik destijds hoogleraar was (Introduction to the Common Law).

De traditie van stages, jobbeurzen, uitbouwen van bedrijvenfora... Kortom, alles wat laatstejaarsstudenten kunnen en moeten ondernemen zijn een "handelsmerk" geworden van de Solvay faculteit.

Dit jaar zijn Kenia en Ivoorkust de gastlanden.

België - als één van de rijkste landen van de wereld - een exportnatie noemen, is een eufemisme...

België heeft inderdaad de kenmerken van "het" exportland in de wereld: klein, meertalig, uitstekend gelegen, met Brussel als hoofdstad, maar ook met Brussel als wereldhoofdstad van de diplomatie, in alle richtingen bekeken: een werkplaats voor tienduizenden lobbyisten, de concentratie van het hoogste aantal ambassades en diplomatieke passen in een hoofdstad ter wereld... een ongelooflijke aanwezigheid van knappe vrouwen en mannen, die de gestalte blijven geven aan wat een transit- en exportland nodig heeft... dat is België.

Afrika, niettegenstaande een soms betwiste geschiedenis van unieke relaties, heeft met één van de grootste landen van Afrika, Congo Kinshasa, blijvende banden van ontwikkelingssamenwerking, maar nog veel meer van handels- en economische samenwerking.

Côte d'Ivoire... tienmaal België met tweemaal onze bevolking is een belangrijk land.

Herman DE CROO

Privé: ☎ Lepelstraat 57, 9660 Brakel-Michelbeke
Bureau: ☎ Natieplein 2, 1008 Brussel

☎ +32 55 43 19 00 | +32 55 42 32 04
☎ Secretariaat (L. Ostyn) +32 2 549 82 58

✉ herman@decroo-desguin.be
✉ herman.decroo@dekamer.be



*Minister van Staat
Erevoorzitter van de Kamer van Volksvertegenwoordigers
Ereburgemeester van Brakel*

Vroegere Franse kolonie - onafhankelijk geworden enkele weken na de huidige democratische republiek van Congo - bleef dichtbij Europa, bijzonder door de historische en vele andere banden met Frankrijk.

Zoals steeds is de verdeling van de economische rijkdom niet optimaal en blijft het land niet gespaard van meerdere bestuurscrisissen.

Als eerste producent ter wereld van de cacao, met een sterke petroleumexport, kende het problemen, typisch voor een reeks van Afrikaanse landen.

Uitvoeren en investeren blijven op een mooi niveau.

Een sterk presidentieel regime werpt verdere positieve vruchten af en de relaties met ons land zijn uitstekend. België heeft veel geïnvesteerd en officiële en economische missies hebben ons er beter bekend gemaakt.

België is de tweede investeerder van Europa in Côte d'Ivoire (natuurlijk na Frankrijk) en de lijst van de Belgische bedrijven aldaar benadert, met klinkende namen, 50 zeer gevarieerde investeringen, handels- en productierelaties.

De laatste decennia kende men uitwisselingen van informatie en economische missies.

Ook de Europese Unie, waarvan België in feite de "hoofdstad" is, wordt er bijzonder positief bekeken.

Voor een laatstejaarsstudentenmissie, zoals deze van Inisol 2024, is het een mooie keuze.

Kenia, Engelstalig, is omzeggens twintig maal België en vijfmaal onze bevolking.

Het ligt aan de andere kant van Afrika, kent een Common Law juridisch stelsel, heeft een gedecentraliseerde structuur en 44 geïnventariseerde stammen.

Daar waar Ivoorkust, naast de traditionele godsdiensten, eerder Rooms-katholiek blijkt, telt Kenia een meerderheid van protestanten.

Politiek, alhoewel structureel wel knap georganiseerd, loopt het niet altijd van een leien dakje.

Na meerdere perikelen blijkt het regime, onder leiding van Voorzitter KENYATTA verzoenend en opbouwend.

Kenia kent heel grote infrastructuurwerken, met helaas de bijhorende torenhoge publieke schulden.

William RUTO werd een jaar terug de vijfde president van Kenia.

Herman DE CROO

Privé: ☎ Lepelstraat 57, 9660 Brakel-Michelbeke
Bureau: ☎ Natieplein 2, 1008 Brussel

☎ +32 55 43 19 00 | +32 55 42 32 04
☎ Secretariaat (L. Ostyn) +32 2 549 82 58

✉ herman@decroo-desguin.be
✉ herman.decroo@dekamer.be



*Minister van Staat
Erevoorzitter van de Kamer van Volksvertegenwoordigers
Ereburgemeester van Brakel*

Het land is een enorme economische markt, met een relatieve stabiele groei, dat helaas - in de frontlinie van de klimaatcrisis - grote voedselproblemen kende.

Politieke stabiliteit, mensenrechten, asielzoekers, vluchtelingen en interetnische problemen maken het voor het land niet eenvoudig.

De banden met Congo-Kinshasa zijn positief.

België heeft sedert bijna 60 jaar goede relaties met Kenia.

De leiders van het land hebben regelmatig contacten met onze hoofdstad en onze regering.

Persoonlijk had ik een tijdje terug nog contact met President KENYATTA.

De Europese Commissie is de grootste bilaterale donor in een heel omvangrijk land in ontwikkeling.

België is er minder intensief aanwezig dan in Côte d'Ivoire, BIO investeert in financiële instellingen en fondsen, actief in landbouw, in hernieuwbare energie en vooruitstrevende ontwikkelingssectoren.

Dit geldt ook voor onze universitaire samenwerking.

INISOL gaat twee heel verschillende Afrikaanse landen opzoeken.

De missie van 2024 zal de enorme diversiteit van Afrika tentoonstellen.

Met goede groeten,

Prof. em. Herman DE CROO
Minister van Staat
Erevoorzitter van de Kamer
Ereburgemeester van Brakel
Gewezen Minister en Parlements lid (51 jaar en 4 maanden),
o.a. gewezen Minister van Buitenlandse Handel.

Herman DE CROO

Privé: 📍 Lepelstraat 57, 9660 Brakel-Michelbeke
Bureau: 📍 Natieplein 2, 1008 Brussel

☎ +32 55 43 19 00 | +32 55 42 32 04
📠 Secretariaat (L. Ostyn) +32 2 549 82 58

✉ herman@decroo-desguin.be
✉ herman.decroo@dekamer.be

Petra De Sutter

Vice-eersteminister

Minister van Ambtenarenzaken, Overheidsbedrijven, Post & Telecom

Brussel, 29 augustus 2023

Betreft: Handelsmissie Inisol

Geachte,

Handel is zoveel meer dan een uitwisseling van goederen en geld. Het kan een belangrijke motor spelen in het bevorderen van normen en waarden die wij als Belgen belangrijk vinden en willen uitdragen. Binnenkort organiseert de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel, een handelsmissie naar Kenia en Ivoorkust.

Het is een unieke kans voor de studenten om waardevolle, internationale ervaring op te doen die ze voor de rest van hun carrière zullen meedragen. Het is een opportuniteit voor uw bedrijf om het enthousiasme en de creativiteit van starters binnen te halen.

Tegelijkertijd kan het ook een vehikel zijn om met inwoners en bedrijven in dialoog te gaan over mensenrechten en de rechtstaat en hen te steunen in hun strijd voor gelijke rechten en rechtszekerheid. Het is door met elkaar in dialoog te gaan en samen te werken, dat we bijleren en elkaar versterken. Ook bedrijven kunnen een belangrijke, maatschappelijke rol spelen. Voor studenten is het belangrijk dat ze kunnen mee nadenken over “corporate social responsibility” in het licht van hun toekomstige carrière.

Ik ondersteun daarom dus zeker deze handelsmissie.

Met hartelijke groeten,



Prof. dr. Petra De Sutter

**ons kenmerk****contactpersoon****datum**

03/08/2023

Geachte mevrouw,
Geachte heer,

Als rector van de Vrije Universiteit Brussel ondersteun ik met veel plezier elk initiatief dat bijdraagt tot het verbinden van de academische wereld met de bedrijfswereld. Om het belang van deze wisselwerking te onderstrepen, organiseert de Initiatiefgroep Solvay (INISOL) naar jaarlijkse gewoonte handelsmissies die onze studenten de kans geven om op het terrein de markt onder de loep te nemen en internationalisering te stimuleren. Om deze missies mogelijk te maken werkt de initiatiefgroep nauw samen met o.a. Flanders Investment & Trade (FIT), de Belgische ambassades ter plaatse en het Agentschap voor Buitenlandse Handel.

De gastlanden voor de volgende handelsmissies zijn Kenia (Nairobi) en Ivoorkust (Abidjan). Deze twee landen beleefden de voorbije jaren een opmerkelijke economische heropleving en zijn uitgegroeid tot grote economische drijfveren in Afrika.

De missies zullen plaatsvinden tussen februari en april 2024. Ze vormen een interessante buitenkans voor Vlaamse bedrijven in verschillende sectoren. De ter plaatse vergaarde kennis en gelegde contacten reizen samen met onze studenten terug en zal de bedrijven in Vlaanderen in staat stellen om zowel hun bestaande contactenportfolio verder uit te bouwen als nieuwe marktopportunities te ontdekken. Voor onze studenten is dit bovendien een unieke ervaring die hen in hun latere professionele leven goed van pas zal komen.

Deze handelsmissies verdienen zonder twijfel ook uw aandacht, steun en aanmoediging. Ik ben ervan overtuigd dat onze studenten u hierin voldoende wegwijs zullen maken.

Ik heb als rector van onze zeer dynamische universiteit het volste vertrouwen in het professionele kunnen van deze organisatie en van onze studenten. Ik wens het volledige team voorspoedige handelsmissies toe.

Hoogachtend,

Prof. dr. Jan Danckaert
Rector
Vrije Universiteit Brussel

Geachte mevrouw, geachte heer,

Als decaan van de faculteit Sociale Wetenschappen en de Solvay Business School van de Vrije Universiteit Brussel (VUB) stel ik u graag het handelsmissieproject voor van onze studenten. Bij dit project voeren masterstudenten van de VUB op vraag van een bedrijf een marktonderzoek uit in het buitenland.

Enkel onze meest gemotiveerde en bekwame studenten komen voor dit project in aanmerking, na een rigoureu selectieproces. Onze studenten staan grotendeels zelf in voor de organisatie van de handelsmissie. Dit zorgt voor een hoge mate van betrokkenheid. We laten onze studenten natuurlijk niet aan hun lot over. Twee van onze professoren en een aantal academische begeleiders helpen ze waar en wanneer nodig.

Nu met de oorlog in Oekraïne de geopolitieke evenwichten verschuiven en de wereldwijde handelsstromen volop worden herschikt, is de timing uiterst gepast om de focus voor commerciële relaties te verleggen naar nieuwe markten, en in het bijzonder naar Afrika. Dit jaar kozen onze studenten daarom als bestemmingen voor hun handelsmissie Kenia met Nairobi als uitvalsbasis, en Ivoorkust met Abidjan als uitvalsbasis. In beide gevallen gaat het om landen met nog veel mogelijkheden voor Belgische bedrijven, zowel voor import als voor export, bekend en tegelijk nog ten dele onverkend.

Het zou mij genoeg doen mocht u beroep doen op een van onze masterstudenten om de opportuniteiten en risico's van de Keniaanse of Ivoriaanse markt voor uw organisatie te verkennen. Ik kan u onze studenten met overtuiging aanbevelen.

Met vriendelijke groet,

Prof. dr. Joël Branson
Decaan
Faculteit Sociale Wetenschappen & Solvay Business School
Vrije Universiteit Brussel

Pleinlaan 2
B-1050 Brussel
decaanes@vub.be