

RUSLAND HONGARIJE GRIEKENLAND

Handelsmissie 2022





Inhoud

1. Voorwoord	p. 1
2. Met de steun van	p. 3
3. Voorstelling Inisol	p. 7
4. Beschrijving handelsmissie	p. 9
5. Doel handelsmissie	p. 10
6. Werkwijze handelsmissie	p. 11
7. Stappenplan	p. 13
8. Financiële steun FIT	p. 15
9. Historiek handelsmissie	p. 17
10. Getuigenissen	p. 19
11. Woord van de academische begeleiding	p. 21
12. Praktische informatie	p. 23
13. Factsheet Rusland	p. 27
14. Gastland Rusland	p. 28
15. Kansrijke sectoren Rusland	p. 29
16. Factsheet Hongarije	p. 33
17. Gastland Hongarije	p. 34
18. Kansrijke sectoren Hongarije	p. 35
19. Factsheet Griekenland	p. 39
20. Gastland Griekenland	p. 40
21. Kansrijke sectoren Griekenland	p. 41
22. Steunbrieven	p. 43



1. Voorwoord

Ons avontuur begon in 1978 toen enkele gemotiveerde laatstejaarsstudenten handelsingenieur aan de Solvay Business School van de Vrije Universiteit Brussel de handen in elkaar sloegen om een Initiatiefgroep Solvay, of kortweg Inisol, op te richten. Deze vereniging voor en door masterstudenten handelsingenieur organiseert jaarlijks haar handelsmissie, met dit jaar haar 31e editie. Omwille van het succes van de afgelopen jaren, met toenemende vraag van de bedrijven en studenten, worden sinds 2020 meerdere missies georganiseerd. Voor het eerst zal er ook een derde missie plaatsvinden. Deze beslissing werd genomen om ook andere afstudeerrichtingen aan de Vrije Universiteit Brussel waaronder toegepaste economische wetenschappen, rechten, communicatie-, en bio-ingenieurswetenschappen met een interesse in bedrijfskunde de mogelijkheid te bieden aan een handelsmissie deel te nemen. De handelsmissie is een ideale opportuniteit voor de studenten om internationale praktijkervaring te verwerven en tegelijkertijd ons land en haar ondernemingen wereldwijd te vertegenwoordigen.

In de lente van 2022 zullen de drie missies plaatsvinden. De missies zullen bestaan uit een mix van handelsingenieurs en studenten uit andere richtingen. Midden maart zal onze missie naar Rusland vertrekken, waar Moskou als uitvalsbasis zal dienen. Gelijktijdig zal ook de missie naar Hongarije van start gaan, waar het economisch centrum Boedapest als uitvalsbasis zal dienen. Einde maart zal onze missie naar Athene van start gaan. De handelsmissie verschilt voor de handelsingenieurs van de andere studenten op basis van de output. Het eindrapport van de handelsingenieurs staat in het teken van de masterproef. Voor de andere studenten zal het eindrapport worden opgemaakt vanuit een praktijkvak. Deze brochure omvat de drie missies.

Als veruit grootste land ter wereld in oppervlakte wordt Rusland gekenmerkt door een omvangrijke markt met veel potentieel. Dit vooral in de landbouw- en voedingssector, alsook grotendeels in de farmaceutische sector en de gezondheidssector. Ook plant Rusland om door innovatie, economische groei te bewerkstelligen. Hiervoor investeerde het land de laatste jaren miljarden in technologie- en industrieparken en speciale economische zones.

Dankzij de strategische positie in Centraal-Europa is Hongarije uitgegroeid tot een belangrijke Europese markt in de logistiek en transportsector. De traditionele sectoren zoals de voedings-, landbouw- en bouwsector zijn eveneens sterk vertegenwoordigd. In de regio is Hongarije pionier in de biotechnologische sector dankzij de investeringsinitiatieven alsook een groeiende groep hoogopgeleiden. Daarbovenop herstelt de Hongaarse economie van de COVID-19 recessie met een groeiend BBP dankzij de succesvolle overheidsprogramma's.



Griekenland is erg gekend om zijn commerciële havens en vormt hiermee een logistieke spil tussen Europa, Azië en Afrika. Door de gunstige ligging heeft het land groot potentieel om een belangrijke speler in de logistieke- en energiesector te worden. Het land heeft sinds de financiële crisis veel vooruitgang geboekt en heeft een aantal veelbelovende grootschalige projecten lopen waaronder de modernisering van de havens, het uitbouwen van de transportinfrastructuur, het ontwikkelen van nieuwe technologieën in de ICT-sector en het Hellinikon project. Zoals vele landen heeft Griekenland economisch geleden onder de COVID-19-pandemie. Er is echter opnieuw economische groei voorspeld voor 2022 omdat het land beschikt over een zeer sterke toeristische sector en economie. Daardoor blijft Griekenland een bestemming met vele economische opportuniteiten.

Ons multidisciplinair team van gemotiveerde masterstudenten barst van ambitie en enthousiasme om dit project tot een leerrijk en succesvol einde te brengen, dit onder uitstekende academische begeleiding. U mag dan ook verwachten dat deze studenten uw onderneming succesvol en adequaat zullen vertegenwoordigen zoals dit reeds bij voorgaande handelsmissies het geval was.

Inisol en de Vrije Universiteit Brussel nodigen u dan ook uit deel te nemen aan deze handelsmissie, en hopen dat deze brochure u verder kan overtuigen. We zijn ervan overtuigd dat wij voor uw onderneming een toegevoegde waarde kunnen betekenen en kijken alvast uit naar een succesvolle samenwerking.

Namens het handelsmissieteam,

Voorzittersteam handelsmissie 2022



Jonas Schelfhout
Voorzitter handelsmissie Hongarije



Morgane Peeters
Voorzitter handelsmissie Griekenland



Tobiaz Willekens
Voorzitter handelsmissie Rusland

2. Met de steun van

FLANDERS
INVESTMENT
& TRADE



Claire Tillekaerts – Gedelegeerd bestuurder Flanders Investment and Trade

“Flanders Investment & Trade (FIT) heeft de toekomstperspectieven van deze jongeren steeds actief ondersteund, hetzij direct via het aanleveren van informatie en contacten, hetzij indirect via subsidiëring van de opdrachtgevende kmo's. De voorbije jaren werd bv. de hulp ingeroepen van de provinciale kantoren en het buitenlands netwerk van FIT voor de INISOL-missies naar Zuid-Afrika, Indonesië (Jakarta), Turkije, China (Chengdu), Kenia (Nairobi), Colombia (Bogota), Marokko (Casablanca), Vietnam (Hanoi), Polen (Warschau) en Roemenië (Boedapest) en nu respectievelijk Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest).”



Olivier Willocx – CEO Kamer van Koophandel Brussel & Verbond Ondernemingen te Brussel

“Wij zijn exporteurs in hart en nieren. Het is van cruciaal belang dat eindejaarsstudenten internationale praktijkervaring kunnen opdoen zodat zij snel in het bedrijfsleven hun talenten verder kunnen ontplooiën. De keuze voor Moskou, Athene en Boedapest voor de handelsmissies 2022, zeker met focus op innovatieve diensten en producten, moet Brusselse en Vlaamse bedrijven aanzetten om deel te nemen. Aan de studenten wens ik veel succes met de voorbereidingen van deze nieuwe Trade Mission van Inisol; aan de deelnemende bedrijven dank om deze opportuniteit tot groei van uw zakencijfers en exportprestaties ter harte te nemen.”



Danny Van Assche – Gedelegeerd bestuurder Unizo

“De voorbije jaren heeft deze formule haar succes bewezen en ook onze kmo's blijken duidelijk interesse te hebben om met de hulp van de studenten nieuwe markten te verkennen. Bovendien kan het ook de studenten aanzetten te kiezen voor een toekomst als ondernemer of als kaderlid in een exporterend bedrijf.”



Hans Maertens - Gedelegeerd bestuurder Voka vzw

“Graag ondersteun ik deze belangrijke en unieke handelsmissie van Inisol. Ik wil u oproepen om dit project alle kansen te geven. Gemotiveerde studenten met een hart voor internationale handel moeten we koesteren. U weet dat ons kleine Vlaanderen aan de Noordzee niet kan leven zonder export. Wie de export doet groeien, doet de Vlaamse welvaart groeien.”



Sophie Wilmès – Minister van Buitenlandse Zaken

“Deze drie markten bieden goede prospecten voor onze ondernemingen. Ik ben er dus van overtuigd dat de economische missie alle belanghebbenden ten goede zal komen en dat de knowhow en de uitmuntendheid van de Belgische ondernemingen in de verf zal worden gezet.”



Jan Jambon - Vlaams Minister-President, Vlaams minister van Buitenlandse Zaken, Cultuur, Digitalisering en Facilitair Management

Met dit schrijven druk ik dan ook zeer graag mijn steun uit voor de handelsmissies naar Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest) die INISOL in 2022 organiseert. De gastlanden van dit jaar zijn belangrijke exportmarkten voor de Vlaamse uitvoer van onder andere farmaceutica, machines en mechanica, kunststoffen en auto's en onderdelen. Net zoals Vlaanderen spelen deze drie landen sterk in op innovatie. Met hun centrale ligging vormen ze een interessante markt voor Vlaamse bedrijven in verschillende sectoren.



Françoise Gustin – Ambassadeur van België in Griekenland

“Ik kijk er naar uit u op deze handelsmissie te mogen ontmoeten en wens u nu reeds veel succes. Griekenland is niet alleen historisch en cultureel buitengewoon rijk, maar ook internationaal en strategisch een fascinerend land.”



EMBASSY OF BELGIUM

Marc Michiels – Ambassadeur van België in Rusland

“De Russische economie biedt kansen voor Belgische bedrijven. Het land behoort tot de top-15 van de Belgische handelspartners en is de coronaperiode goed doorgekomen. De komende jaren zal Moskou mooie groeicijfers voorleggen. De overheid onderneemt daarbij initiatieven om de economie te diversifiëren en de lokale productie aan te zwengelen. Ik wens alle deelnemers en betrokkenen bij de missie veel succes en kijk er naar uit om jullie volgend jaar in Moskou te ontmoeten.”



EMBASSY OF BELGIUM

Siegfried Peinen – Ambassadeur van België in Hongarije

“Het globale handelsvolume tussen België en Hongarije is de voorbije jaren sterk gestegen. Bovendien zijn heel wat Vlaamse bedrijven vertegenwoordigd in Hongarije met belangrijke investeringen in verscheidene sectoren. Hongarije is bovendien een land dat net als België een zeer open economie heeft en sterk afhankelijk is van de export.”



Magyarország Nagykövetsége/
Embassy of Hungary
in Belgium and Luxembourg

Dr. Tamás Iván KOVÁCS – Ambassadeur van Hongarije in België en Luxemburg

“I am convinced that the Trade Mission of Inisol provides a great opportunity for Belgian companies to enter the Hungarian market or expand their operations and network in the country. I wish the motivated VUB students the best of luck on this mission as well as great success in their future endeavours.”



Alexander Tokovinin – Ambassadeur van Rusland in België

“I would like to extend warm greetings to all participants in the forthcoming Inisol trade mission to Russia. Initiative Group Solvay has been a successful example of how the synergy between modern vision, innovative approach, academic expertise and business potential can contribute to increasing Belgium's global commercial outreach. I am convinced that Inisol Russia 2022 offers an excellent chance to become better acquainted with the immense trade and investment opportunities that our country has to offer, as well as with its rich history and culture.”



European Parliament

Geert Bourgeois – Europees parlements lid, Commissie internationale handel, Commissie constitutionele zaken en Commissie interne markt en Consumentenbescherming

“Ik ben bijzonder verheugd dat de de initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de VUB de vleugels blijft uitslaan en daarbij studenten van meerdere disciplines betreft. Voor handelsnatie Vlaanderen is export van levensbelang: een op de drie van onze jobs is handelsgerelateerd. We kunnen echter nog veel terrein winnen zeker als het gaat om export van diensten. Mede daarom ben ik blij dat u kiest voor landen die inzetten op innovatie. Sterk onderwijs, onderzoek en ontwikkeling en export zijn belangrijke hefbomen voor onze welvaart, waar ik al sterk op inzette als Minister-President. Ik wens alle studenten een boeiende, leerrijke handelsmissie en hopelijk blijvende contacten en perspectieven op een uitdagende job.”



Vlaamse
overheid

Hilde Crevits – Vlaams Minister van Economie, Innovatie, Werk, Sociale economie en Landbouw

“Het doet mij plezier om te vernemen dat de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel ook dit jaar handelsmissies organiseert, ditmaal naar Rusland, Griekenland en Hongarije; Deze handelsmissies combineren internationale praktijkervaring voor laatstejaarsstudenten met het verder op de kaart zetten van ons land. Vlaamse bedrijven krijgen de kans om hun producten en diensten te laten promoten door een lichte jonge en ambitieuze studenten.”

Rudi Vervoort – Minister-President van het Brussels Hoofdstedelijk Gewest

“Nous partageons pleinement l’objectif poursuivi par ces missions, qui rejoint l’action du Gouvernement bruxellois en faveur d’une intensification de l’accompagnement des entrepreneurs à l’international et de la promotion de l’exportation de leurs produits et services qui leur permet d’étendre et de diversifier leurs activités. Il s’agit d’ailleurs d’une des missions cardinales confiées à hub.brussels, l’Agence bruxelloise pour l’Accompagnement de l’Entreprise.”

Sven Gatz - Brussels minister van Financiën, Begroting, Openbare ambt, Promotie van meertaligheid en het Imago van Brussel

“Voor het eerst stuurt Inisol de studenten niet naar twee maar naar drie landen: Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest). Deze landen zetten sterk in op innovatie, waarmee ze voor veel Brusselse en Vlaamse bedrijven uit tal van sectoren een interessante markt vormen. Het Brussels Hoofdstedelijk Gewest ondersteunt ook dit jaar van harte deze handelsmissies via zijn internationale vertegenwoordigingen en in het bijzonder via onze samenwerkingsakkoorden met Moskou en Boedapest. Met veel plezier zet ik daar met deze steunbetuiging mee de schouders onder.”



Vincent Van Peteghem - Minister van Financiën en Fraude bestrijding

“Ik zou de initiatiefnemers graag uitdrukkelijk bedanken voor hun engagement om dit aanbod uit te werken. De deelnemende studenten wens ik een leerrijke ervaring die ze kunnen meedragen in hun toekomstige carrière. Ook de deelnemende bedrijven wens ik boeiende ervaringen en interessante inzichten, die ze kunnen meenemen om hun exportuitdagingen succesvol aan te gaan en relevant kunnen zijn voor hun ontwikkeling en groei.”



Vincent Van Quickenborne - Minister van Justitie en Noordzee

“Handel voeren leidt tot een betere verstandhouding tussen landen en tot een hogere welvaart. Ons land is zich daar als geen ander van bewust en is dan ook steeds een pionier geweest in het promoten van handel door het wegwerken van barrières. Inisol is met dit project dan ook een uitstekende ambassadeur voor internationale samenwerking door handel. Ik ondersteun van harte deze belangrijke en unieke handelsmissie.”



Herman De Croo – Minister van Staat

“Dat Solvay, waarvan de naam zo sterk met België is verbonden, kort door de bocht zijn dochters en zonen uitstuurt, naar contrasterende maar boeiende landen, Europa wijd blijft een trekkingsrecht op verbeelding en toekomst.”

Prof. dr. Caroline Pauwels – Rector Vrije Universiteit Brussel

“De ter plaatse vergaarde kennis en de gelegde contacten verrijken onze studenten voor het leven, en geven de bedrijven in Vlaanderen de kans om concrete doelstellingen te realiseren. Hun initiatieven verdienen hopelijk dan ook Uw aandacht en aanmoediging. Ik ben ervan overtuigd dat onze studenten u hierin voldoende wegwijs zullen maken.”

Prof. dr. Joël Branson – Decaan Faculteit Sociale Wetenschappen & Solvay Business School

“Het zou mij genoeg doen mocht u beroep doen op een van onze masterstudenten om de opportuniteiten en risico's van de Russische, Griekse en Hongaarse markt voor uw bedrijf te verkennen. Ik kan u onze studenten met overtuiging aanbevelen.”



3. Voorstelling Inisol

Met grote trots stellen we u de Initiatiefgroep Solvay, of kortweg Inisol, voor. Inisol is een vereniging die werd opgericht door de studenten handelsingenieur en zich inzet voor de geëngageerde economische studenten aan de Solvay Business School, die verbonden is aan de Vrije Universiteit Brussel.

De algemene doelstelling van Inisol is om masterstudenten kennis te laten maken met het bedrijfsleven, zodat deze overgang soepeler verloopt. Hiervoor concentreert Inisol haar activiteiten op drie domeinen. Ten eerste willen wij studenten helpen meer praktijkervaring op te doen door onze handelsmissie te organiseren. Daarnaast helpen we hen ook om een netwerk uit te bouwen via ons bedrijvenforum en onze job- en stagebeurs. Tot slot informeren wij studenten voor, tijdens en na hun opleiding.



V.l.n.r.:

Sam Van der Donckt, Jasper Verleyen, Nancy De Groodt, Tatiana Beauduin, François Beernaert, Jimmy Souphan, Isaure Van Asbroeck, Charlotte Eustacchio, Mathias Van der Zwalmen, Morgane Sauwens, Laurence de Haan, Leah Guillaume, Louise Declercq, Brigitte van der Tuuk, Sofija Relic

Ontbreken op de foto:

Rayanne Dauffenbach, Yusha Monteny, Nikita Ulens, Casper Guffens, Kevin Seaw, Inas Djelloul, Morgane Peeters, Tobiaz Willekens

1. Praktijkervaring

Als masterstudent wordt het steeds belangrijker om met een complete set vaardigheden naar de arbeidsmarkt te trekken. Inisol draagt hieraan bij door het (mede-)organiseren van praktijkgerichte activiteiten die complementair zijn aan de theoretische vakken.

Eerst en vooral hebben we de handelsmissie, die een volwaardig opleidingsonderdeel is aan de faculteit. In de afgelopen academiejaren werden al handelsmissies georganiseerd naar China, Kenia, Colombia, Marokko & Vietnam. Vorig jaar werd door de coronapandemie niet buiten Europa gereisd en werden er twee succesvolle (virtuele) missies naar Warschau, Polen en Boekarest, Roemenië georganiseerd. Dit jaar zullen we voor de 31e editie drie handelsmissies naar Athene (Griekenland), Boedapest (Hongarije) en Moskou (Rusland) organiseren. De tweede manier waarop we studenten helpen om praktijkervaring op te doen is door ze in contact te brengen met bedrijven door het organiseren van een job- en stagebeurs en workshops.

Daarnaast organiseert Inisol regelmatig nieuwe initiatieven zoals bijvoorbeeld de Solvay Scholarship Cup. Dit is een wedstrijd die leerlingen van het secundair onderwijs aanmoedigt om handelsingenieur te studeren aan de VUB. De winnaar van deze wedstrijd wordt beloond met een terugbetaling van het inschrijvingsgeld voor de bacheloropleiding handelsingenieur.

2. Professioneel netwerk

Inisol ondersteunt de professionele relaties tussen enerzijds de studenten handelsingenieur en anderzijds de bedrijfswereld. Wekelijks organiseren we het bedrijvenforum, dé campus rekruteringsactiviteit op de VUB.

Dit forum is de ideale gelegenheid om studenten te laten kennismaken met verschillende bedrijven. Jaarlijks bieden we tijdens de job- en stagebeurs aan studenten de mogelijkheid om contact te leggen met bedrijven. Door bedrijfsbezoeken, alumni- en andere netwerkevenementen bouwen we een brug tussen de academische en de bedrijfswereld.

3. Begeleiding

Onze belangrijkste stakeholders blijven studenten. Voor, tijdens en na hun studies delen wij informatie door middel van nieuwsbrieven, brochures en evenementen. Voor de aanvang van de studie handelsingenieur maken de studenten reeds kennis met onze Solvay Promotion Group (SPG), die toekomstige studenten informeert op infodagen en SID-ins.

Ten slotte krijgen studenten informatie van jonge professionals via speciale alumni evenementen en houden we contact met afgestudeerde studenten.

Het bestuur van Inisol 2021-2022 wenst alle studenten handelsingenieur en onze partners een productief jaar en een succesvolle professionele carrière toe.

Met ondernemende groet,



Sam Van der Donckt
Voorzitter Inisol '21-'22

Nancy De Groodt
Ondervoorzitter Inisol '21-'22

4. Beschrijving handelsmissie

Naar jaarlijkse traditie biedt Inisol de kans om uw onderneming te vertegenwoordigen in belangrijke, groeiende economieën. In deze editie heeft Inisol ervoor gekozen om gedurende drie kalenderweken de Russische, Hongaarse en Griekse markt te verkennen.

Tijdens de handelsmissie begeleidt een academisch team de studenten bij de uitvoering van een bedrijfsspecifieke opdracht. Aan elke missie nemen een twintigtal bedrijven deel die op het einde van het project een gedetailleerd rapport ontvangen. De werkwijze wordt verder in de brochure gedetailleerd beschreven.

Het kernteam van de handelsmissies bestaat uit een groep geëngageerde masterstudenten handelsingenieur, toegepaste economische wetenschappen, bio-ingenieurs, rechten, communicatiewetenschappen en sportmanagement. De studenten worden ondersteund door Prof. dr. Michaël Doms en Prof. dr. Magali Geerts, die beiden zelf als student hebben deelgenomen aan een handelsmissie en sinds 2007 alle handelsmissies hebben begeleid.

Het academisch team staat de studenten bij tijdens de voorbereiding, de uitvoering ter plaatse en het opmaken van het eindverslag. Tevens wordt er samengewerkt met onder andere Flanders Investment & Trade (FIT), de Belgische ambassade ter plaatse en het Agentschap voor Buitenlandse Handel om professioneel advies in te winnen en de nodige contacten te leggen.

De handelsmissies vinden plaats in het voorjaar van 2022. De handelsmissies naar Rusland en Hongarije zullen doorgaan van midden maart tot begin april. De missie naar Griekenland zal doorgaan van eind maart tot midden april. De voorbereidingen voor de handelsmissies beginnen reeds in de zomermaanden voorafgaand aan het academiejaar. Praktische zaken als accommodatie, lokaal vervoer en communicatiemogelijkheden worden vooraf geregeld. Op die manier krijgt de uiteindelijke uitvoering van de missie en het volbrengen van de bedrijfsopdracht meteen de focus. Voor, tijdens en na de missie vinden interim rapportages aan de opdrachtgever plaats. Het eindrapport wordt uiterlijk acht weken na terugkeer ingediend.



5. Doel handelsmissie

Wij bieden uw bedrijf een uitgebreide waaier aan diensten en mogelijkheden om de markt in Griekenland, Hongarije en Rusland te verkennen en te benutten:

- Marktonderzoek;
- Onderzoek en aanbevelingen voor een geslaagde marketingmix;
- Opsporen van potentiële leveranciers en klanten;
- Analyse van distributie- en opslagmogelijkheden;
- Onderzoek naar strategische opportuniteiten binnen uw sector;
- Verzamelen van documentatie rond goederen, diensten, wetgeving, projecten...;
- Pre-haalbaarheidsanalyses inzake buitenlandse investeringen;
- Inspectie en interne controle van uw filialen in Griekenland, Hongarije of Rusland;
- Opzetten van een congres of conventie;
- Site engineering;
- ...

Opportuniteiten met betrekking tot COVID-19:

- Nagaan wat de impact van COVID-19 is op de marktomstandigheden in Griekenland, Hongarije of Rusland, specifiek voor uw producten en diensten;
- Onderzoek naar de impact van COVID-19 op de logistieke ketens;
- Pre-haalbaarheidsanalyse van re- of nearshoring van productie- en logistieke activiteiten;
- Analyseren van de stand van zaken, efficiëntieverbeteringen in kaart brengen en identificeren van nieuwe opportuniteiten;
- Opsporen van potentiële (nieuwe of alternatieve) leveranciers en klanten;
- ...

Deze lijst is niet exhaustief en dient louter om een idee te geven van de mogelijke opdrachten die ons team ter plaatse kan uitvoeren. Het is daarom belangrijk de opdracht vooraf nauwkeurig te specificeren om misverstanden en onrealistische verwachtingen te voorkomen.

Doorheen het proces is een georganiseerde samenwerking belangrijk, daarom zijn frequente overlegmomenten tussen een vertegenwoordiger van uw bedrijf, een vertegenwoordiger van Flanders Investment & Trade, de betrokken student en de academische begeleiding belangrijk.

Onze handelsmissie kan om zeer uiteenlopende redenen interessant zijn voor uw bedrijf. Het kan de start betekenen van een nieuwe marktverovering of u kan uw bestaand netwerk verder uitbreiden. Voorgaande bedrijven kunnen getuigen van het succes dat ze in voorgaande jaren geboekt hebben na een deelname aan de handelsmissie. Wij verwijzen hier graag naar enkele testimonials verderop in de brochure.

Waarom is dit een buitenkans voor u?

- We zijn een team van gemotiveerde masterstudenten aan het eind van ons academisch programma met een brede kennis en kijken ernaar uit om deze inzichten in de praktijk toe te passen;
- We gebruiken onze opgebouwde economische, technologische en taalkundige vaardigheden en zullen deze verder aanwenden om de opdracht met maximale professionaliteit uit te voeren;
- De contacten die we hebben opgebouwd met verschillende economische instellingen staan garant voor professionele ondersteuning door experts ter zake;
- Na het analyseren van verschillende opkomende landen hebben we Rusland, Hongarije en Griekenland gekozen als bestemmingen voor onze handelsmissies. Flanders Investment & Trade (FIT) ondersteunt deze keuze. We zijn er van overtuigd dat deze regio's veel mogelijkheden bieden voor Vlaamse bedrijven;
- Deelname in de kosten: € 4.000, alle reis- en verblijfskosten inbegrepen.

Hiervan wordt, in overeenkomst met FIT, mogelijks een deel gesubsidieerd. Meer informatie vindt u in de sectie "Financiële steun via FIT".

6. Werkwijze handelsmissie

Eenvoudige formule

Wanneer u wenst deel te nemen aan ons project, zal een van de studenten van het handelsmissieteam met u samenwerken. De precieze opdracht bepalen we in onderling overleg. U kiest zelf hoe deze samenwerking verloopt. Het verdient uiteraard sterke aanbeveling dat uw bedrijf de student een gedegen interne opleiding aanbiedt, naast de nodige zelfstudie. De student dient ten laatste een week voor vertrek een voorbereidend rapport in.

Een sterke ondersteuning

Het handelsmissieteam staat onder academische begeleiding van twee professoren: Prof. dr. Michaël Dooms en Prof. dr. Magali Geerts en een team van assistenten die zelf allen uitgebreide ervaring hebben (als student en als begeleider). Prof. dr. Dooms begeleidde de 15 laatste edities, met inbegrip van significante ondersteuning ter plaatse; Prof. dr. Geerts heeft reeds vijf jaar ervaring in de begeleiding. Bovendien geniet Inisol dankzij haar uitgebreid netwerk de steun van de Solvay Business School en zijn alumni, Flanders Investment & Trade, de Belgische ambassades, federale en regionale ministers en het Agentschap voor Buitenlandse Handel. Dit netwerk verleent professioneel advies en helpt om de nodige contacten te leggen.

De eigenlijke ondersteuning

Tijdens de missie communiceren wij regelmatig over de evolutie van de uit te voeren opdracht. Dit maakt het mogelijk om de student te begeleiden en de opdracht bij te sturen indien gewenst. De rapportering gedurende de missie wordt verder in de brochure gedetailleerd toegelicht.

De follow-up

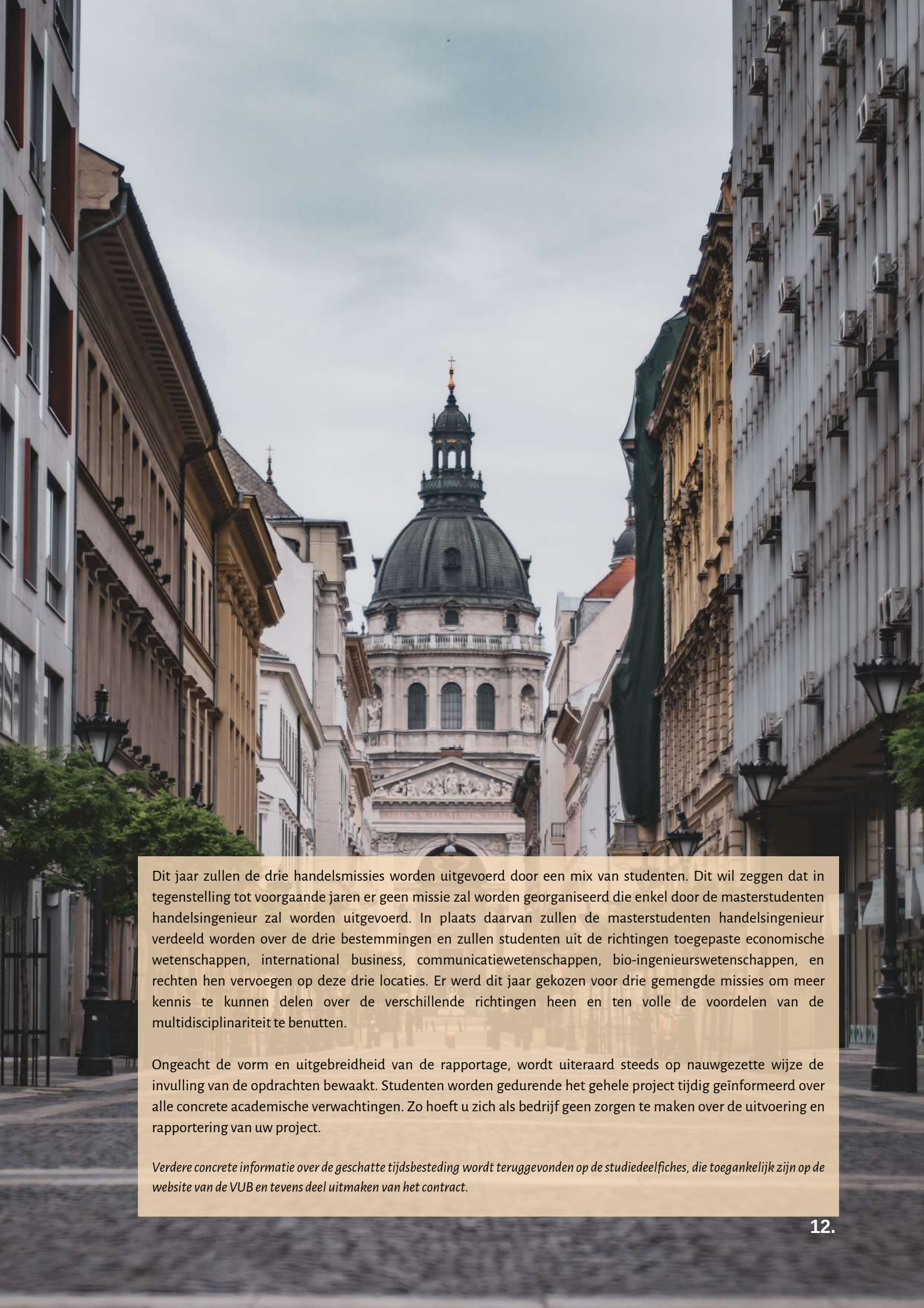
Na afloop van onze missie maken de studenten een gedetailleerd eindrapport op, waarbij een mondelinge toelichting hoort. Die toelichting gebeurt in aanwezigheid van Prof. dr. Dooms of Prof. dr. Geerts, en uzelf als opdrachtgever. Meer info omtrent het eindrapport vindt u onder de sectie "Het eindrapport".

Het eindrapport

In het eindrapport worden alle acties toegelicht die nodig waren om de opdracht tot een succesvol einde te brengen. De verkregen informatie, analyses, behaalde resultaten en conclusies worden op een gestructureerde manier opgenomen. Uw bedrijf ontvangt bijgevolg een accuraat en diepgaand rapport waarin alle aspecten van de omschreven opdracht worden behandeld. We garanderen dit aangezien dit eindrapport deel uitmaakt van de afstudeervereisten van de studenten.

Indien de handelsmissie uitgevoerd wordt door laatstejaars masterstudenten handelsingenieur, is het handelsmissie project de masterproef. Dit betekent dat de studenten ca. 450 uur besteden aan de totaliteit van het project, met uitgebreide rapportages tijdens zowel de voorbereiding, de missie ter plaatse, en met als eindproduct een uitgebreid rapport in MS Word en bijhorende MS PowerPoint.

Indien de handelsmissie wordt uitgevoerd door masterstudenten uit de richtingen toegepaste economische wetenschappen, international business, communicatiewetenschappen, bio-ingenieurswetenschappen en rechten, betreft het een praktijkonderdeel met een geschatte studietijd van 250 uur. Hierbij wordt een lichtere rapportagevorm verwacht waarbij sterker de nadruk wordt gelegd op het veldwerk ter plaatse, en minder tijd in aanvullende desk research. De rapportagevorm is ook beknopter; echter er wordt steeds nauwgezet op toegezien dat de gestelde objectieven bereikt worden.



Dit jaar zullen de drie handelsmissies worden uitgevoerd door een mix van studenten. Dit wil zeggen dat in tegenstelling tot voorgaande jaren er geen missie zal worden georganiseerd die enkel door de masterstudenten handelsingenieur zal worden uitgevoerd. In plaats daarvan zullen de masterstudenten handelsingenieur verdeeld worden over de drie bestemmingen en zullen studenten uit de richtingen toegepaste economische wetenschappen, international business, communicatiewetenschappen, bio-ingenieurswetenschappen, en rechten hen vervoegen op deze drie locaties. Er werd dit jaar gekozen voor drie gemengde missies om meer kennis te kunnen delen over de verschillende richtingen heen en ten volle de voordelen van de multidisciplinariteit te benutten.

Ongeacht de vorm en uitgebreidheid van de rapportage, wordt uiteraard steeds op nauwgezette wijze de invulling van de opdrachten bewaakt. Studenten worden gedurende het gehele project tijdig geïnformeerd over alle concrete academische verwachtingen. Zo hoeft u zich als bedrijf geen zorgen te maken over de uitvoering en rapportering van uw project.

Verdere concrete informatie over de geschatte tijdsbesteding wordt teruggevonden op de studiedeelfiches, die toegankelijk zijn op de website van de VUB en tevens deel uitmaken van het contract.

7. Stappenplan

September
Oktober



STAP 1: Eerste contact

In een eerste fase benaderen we u om te peilen naar uw belangstelling. Aansluitend sturen we u onze informatiebrochure toe. Vervolgens nemen we contact met u op om een eventuele samenwerking te bespreken.

September
Oktober
November



STAP 2: Meeting / gesprek

Indien u interesse toont, organiseren we een bijeenkomst om de mogelijke opdracht te bespreken. We kijken dan naar wat u van de student verwacht voor, tijdens en na de missie. Hiervan wordt een projectfiche opgesteld die ter goedkeuring wordt voorgelegd aan de academische begeleiding.

November
December



STAP 3: Teken van de overeenkomst

Na onderling akkoord van de opdracht wordt een contract opgesteld en door beide partijen ondertekend. Hierin worden de verplichtingen van beide partijen gestipuleerd.

STAP 4: Toewijzing student

In overleg met u selecteren we de meest geschikte student voor uw opdracht. Indien wenselijk, geven we u eerst een aantal profielen van potentiële kandidaten waaruit u kunt kiezen. Na overleg met het academisch team wordt de meest geschikte kandidaat geselecteerd. Noteer dat iedere student reeds een voorafgaand selectieproces heeft doorlopen. Tot tien weken voor de aanvang van de handelsmissie kan deze keuze nog aangepast worden in samenspraak met het academisch team.

December
Januari
Februari



STAP 5: Afspraak met provinciaal kantoor FIT

Het is belangrijk om een overlegmoment te regelen met de toegewezen student, een vertegenwoordiger van uw bedrijf, een vertegenwoordiger van een provinciaal kantoor (provincie van het bedrijf) van Flanders Investment & Trade en een lid van de academische begeleiding. Dit overleg is belangrijk om de inzichten en verwachtingen van alle betrokkenen op elkaar af te stemmen.



December
Januari
Februari

STAP 6: Voorbereiding

De student bereidt de missie grondig voor in de weken voorafgaand aan het vertrek. Hij of zij voert het nodige onderzoek uit, met inbegrip van eventuele opleidingen die door uw bedrijf worden gegeven. De student bereidt een voorbereidend rapport voor dat de uitgeschreven opdracht met de probleemstelling, onderzoeksvragen, doelstellingen en verwachte resultaten, alsook een uitgebreide desk research en een marktanalyse bevat.

Opmerking: hoewel we ons flexibel opstellen, moet de student in januari examens voorbereiden en afleggen waardoor de beschikbaarheid in de maand januari mogelijk minder evident is.

Maart
April

STAP 7: Uitvoeren missie

De missie ter plaatse loopt vanaf midden of eind maart, naargelang de bestemming, en duurt drie kalenderweken (vijftien werkdagen). U wordt regelmatig op de hoogte gehouden van de vorderingen. Zo informeert de student u in de tweede week met een tussentijds verslag. Aan het einde van het verblijf dient de student een voorlopig verslag van het veldwerk in, evenals een preliminaire Powerpointpresentatie met het eerste eindresultaat.

Tijdens deze vijftien werkdagen nemen de studenten ook deel aan een aantal groepsactiviteiten, waaronder een plenaire vergadering met Flanders Investment & Trade en een netwerkevenement op de Belgische ambassade. Er is ook een afsluitings- en debriefing moment met de Belgische en Vlaamse vertegenwoordiging van Flanders Investment & Trade.

April
Mei
Juni

STAP 8: Eindrapport

Binnen vier weken na de missie bezorgt de student u een draftversie van het eindrapport. Ten laatste acht weken na de handelsmissie moet het finaal eindrapport ingediend worden. Het eindrapport zal uiterlijk 12 weken na de missie, en vóór 29 juni 2022, toegelicht worden a.d.h.v. een presentatie in aanwezigheid van een lid van het academisch team.



8. Financiële steun FIT

Prospectiereizen buiten Europees Economische Ruimte (EER)

Voor wie:

Kmo's, ondernemingsorganisaties en (gemengde) kamers van koophandel die deelnemen aan de handelsmissie naar Rusland.

Voorwaarden:

- Aanvraag subsidie in naam van een kmo, ondernemingsorganisatie of (gemengde) kamer van koophandel;
- Uw onderneming of organisatie heeft een Belgisch ondernemingsnummer;
- Uw onderneming of organisatie is in orde met de sociale en fiscale wetgeving;
- Uw onderneming of organisatie heeft alle verbintenissen ten aanzien van FIT nageleefd;
- U krijgt voor deze prospectiereis geen financiële steun van een andere instelling of overheid;
- De prospectiereis heeft betrekking op een land buiten de EER;
- Het land dat u prospecteert is een 'nieuwe markt' voor uw onderneming;
- De prospectie betekent een meerwaarde voor het economisch bedrijfsleven in het Vlaamse Gewest;
- U neemt contact op met het kantoor van FIT dat verantwoordelijk is voor het land dat u prospecteert.

Bedrag:

De subsidie wordt berekend op basis van de forfaitaire bedragen voor de reis-en verblijfskosten. In het kader van deze handelsmissie heeft de subsidie betrekking op de reis-en verblijfskosten van de student. De reiskosten omvatten de kosten voor de verplaatsing naar het betrokken land, alsook de kosten voor binnenlandse verplaatsingen. De forfaitaire vergoeding voor de verblijfskosten dekt onder meer de hotelkosten, maaltijden en communicatiekosten en wordt toegekend per aanvaarde overnachting.

- Standaard subsidie: 50% van forfaitaire bedragen
- Voor kmo's die sedert 1 september 2005 minder dan vier goedgekeurde subsidieaanvragen hebben bij FIT: 75% van forfaitaire bedragen

Aanvraag:

Om deze steun te ontvangen, moeten de bewijsstukken van de opgelopen kosten en een gedetailleerd reisverslag worden neergelegd bij de centrale zetel van FIT. Dit moet uiterlijk drie maanden na het initiatief worden neergelegd; hierbij wordt u door Inisol op maximale wijze ondersteund. De aanvraag voor financiële steun moet uiterlijk zeven kalenderdagen voor afreisdatum door de opdrachtgevende kmo worden ingediend. Dit kan enkel elektronisch. In sommige gevallen voorziet FIT een hoogdringendheidsclausule. Belangrijk is dat deze aanvraag de volgende elementen bevat:

- Een volledig ingevuld aanvraagformulier;
- Afsprakenprogramma;
- Bevestiging van de vlucht-en hotelreservaties

Termijn:

Binnen 60 kalenderdagen na de indiening van de volledige aanvraag zal FIT trachten een beslissing te nemen over de toekenning van de subsidie en over de toekennings- en uitbetalingsvoorwaarden. U wordt hiervan via e-mail op de hoogte gebracht. Indien gewenst kan er door ons team ook een simulatie van de te verkrijgen subsidie berekend worden.

Voor bijkomende informatie over het subsidie-instrument van FIT of voor het online aanvragen van de subsidie verwijzen we u graag door naar de website van Flanders Investment & Trade: > <https://www.flandersinvestmentandtrade.com>

Starterspakket internationalisering

Voor wie:

- Vlaamse kmo's die nog nooit een subsidie hebben gekregen van FIT
- Vooral innovatieve ondernemingen die starten met exporteren

Het starterspakket internationalisering steunt de Vlaamse ondernemingen met een eenmalig forfaitair bedrag van 7000 EUR met het oog op de start van exportactiviteiten. De aanmeldingsprocedure gebeurt online en start vanaf 6 september 2021.

Voor bijkomende informatie over het subsidie-instrument van FIT of voor het online aanvragen van de subsidie verwijzen we u graag door naar de website van Flanders Investment & Trade: > <https://www.flandersinvestmentandtrade.com>

Belangrijk

Onder geen enkele omstandigheid kunnen deze voorwaarden als exhaustief gezien worden. De opgelijste voorwaarden en details zijn echter een samenvatting van de volledige teksten en zijn dus niet rechtsgeldig voor de beoordeling van uw subsidieaanvraag. Het handelsmissieteam tracht u hiermede louter een overzicht van de subsidies te verschaffen. Voor de meest recente ondersteuningsinitiatieven alsook procedures verwijzen we graag naar de website van Flanders Investment & Trade: <https://www.flandersinvestmentandtrade.com>

9. Historiek Handelsmissie

Inisol verkende in 1991 voor het eerst een buitenlandse markt met de handelsmissie naar Rusland. Door de jaren heen is de Inisol handelsmissie uitgegroeid tot een gewaardeerd initiatief in de bedrijfswereld. Getuige hiervan zijn de tientallen kmo's en multinationals die hieraan deelnamen. Deze bedrijven, waarvan u een selectie in de lijst hieronder terug kan vinden, zijn werkzaam in allerlei sectoren.

Wegens de verscheidenheid aan diensten die wij aan de ondernemers bieden, is er immers plaats voor de meest uiteenlopende opdrachten in onze missies. Meerdere deelnames aan onze missies door dezelfde bedrijven kunnen gezien worden als een blijk van vertrouwen.

- | | | |
|-----------------------------|---------------------------|-------------------------|
| • Afix Group | • Double Pass | • MBZ NV (Haven van |
| • Agfa-Gevaert | • Duc D'O Chocolaterie NV | Zeebrugge) |
| • Aluro | • Ecowater Systems Europe | • Middlegate Europe |
| • Ahlers | NV | • OLO-Lighting |
| • Annabel Textiles | • Elicio | • Pattyn |
| • Antea Group | • Euraqua | • Philips |
| • Antonio Lupi Distribution | • Fertikal | • Procter & Gamble |
| • Ardo | • FIST | • Racquet Plastics |
| • ArcelorMittal | • FPIM | • Recticel Insulation |
| • Arplas Welding BVBA | • Futerro | • Remi Claeys Aluminium |
| • Aviaco GSE | • Fytofend | • RS Scan International |
| • Barco | • Geldof | • Rubio Monocoat |
| • Barry-Callebaut AG | • Gilleman Textiles | • Rytron |
| • BelOrta | • Goldschmidt | • Samsonite Europe |
| • Berghoff Worldwide | • Goveco | • Sarens |
| • BeSealed | • Haemers Technologies | • Sapa Building System |
| • Boussey Control | • Halyard Health | • Sobeltec |
| • Brouwerij Strubbe | • Hansen Transmissions | • Sopura |
| • Brussels Airport Company | • Haven van Gent | • Stoopen & Meeûs |
| • Brussels Hoofdstedelijk | • Herbavita | • Technopol |
| Gewest | • Hoge Raad voor Diamant | • Ter Beke |
| • Chemlab | (HRD) | • Unilin |
| • Close the Gap | • Huyghe Brewery | • Upgrade Energy |
| • Coptermotion | • IBM Belgium | • Vasco |
| • Cortina | • Katoen Natie | • Veldeman Group |
| • Dafra Pharma | • Lastek België | • Vets Luc Diamant |
| • Deceuninck Plastics | • Lignavita | • Victor Buyck |
| • DEME | • Lindemans | • Vlam |
| • D'LIS food | • Luciad | |
| • Dosanova | • Medec international | |

Afgelopen jaren waren de bestemmingen:

Roemenië (2021), Polen (2021), Vietnam (2020), Marokko (2020), Colombia (2019), Kenia (2018), Indonesië (2017), Maleisië (2016), West-China (2015), Kenia (2014), Colombia (2013), Turkije (2012) en Vietnam (2011)



10. Getuigenissen

MatchID (Polen, 2021)

"Voor MatchID was dit een eerste kennismaking en samenwerking met de Inisol handelsmissie. Ondanks het feit dat MatchID heel innovatieve ingenieurssoftware op de markt brengt, die een bottom-up sales approach met specifieke technische kennis vooropstelt, kon de enthousiaste studente een heel gedegen rapport uitwerken die ons een verhoogd marktinzicht in Polen heeft verschaft. Meer nog, haar marktonderzoek leidde finaal tot een reseller-overeenkomst met een lokale partner in Polen. Samengevat, een heel succesvolle ervaring."

Pascal Lava, Managing Director & CTO

Klaasen & Co (Polen, 2021)

"Hoewel de missie noodgedwongen virtueel heeft plaatsgevonden, is de studente er desondanks in geslaagd de Poolse leghennendindustrie te doorgronden en voor ons in kaart te brengen. Het eindresultaat is een verhelderend inzicht over de organisatie en structuur van de plaatselijke markspelers, met een bijhorend overzicht van potentiële partners. Dankzij de gedreven en zelfstandige attitude van de studente, was dit voor ons bedrijf een bijzonder aangename ervaring met concrete resultaten boven onze verwachting."

Jos Piron, Bedrijfsleider

Fourny NV (Polen en Roemenië, 2021)

"Fourny nv, een Belgische lijm formulator en producent van industriële lijmen voor de bouwsector, heeft dankzij zijn deelname aan de Inisol handelsmissie een zeer goed inzicht bekomen in de afzetmarkten in Polen en Roemenië. Een speciale editie die vanwege de coronapandemie herleid werd tot een digitale aanwezigheid is toch zeer vruchtbaar geweest. De deelnemende studenten kregen een productopleiding en konden proeven van internationaal prospecteren en zakendoen. In nauwe samenwerking met onze verkoopsdirecteur en het management van Fourny werden verschillende bedrijven benaderd met nieuwe business als resultaat. De studenten hebben op zeer zelfstandige basis, op korte tijd een leertraject doorlopen. Een aanrader voor firma's die op zoek gaan naar nieuwe business in landen waar ze nog niet aanwezig zijn!"

Jan De Vooght, Owner Fourny NV

Primoris (Roemenië, 2021)

"Online afspraken maken in Roemenië was een ware uitdaging tijdens het coronatijdperk. Maar onze studente getuigde van doorzetting waardoor haar opdracht, een markstudie voor residu-analyse van pesticiden in groenten en fruit, voortreffelijk werd volbracht. Daardoor kunnen wij onze commerciële vertegenwoordiging in Roemenië uitbreiden."

Carine De Clercq, General Manager

Stabirail (Polen, 2021)

"De samenwerking met de Inisol handelsmissie, en in het bijzonder met de ons toegewezen student, is ons bedrijf zeer goed bevallen. In de zoektocht naar buitenlandse spoorprojecten (trein, tram, haven, ...) voor ons Stabirail systeem, heeft onze student eerst en vooral ons systeem technisch bestudeerd en de Poolse markt grondig onderzocht. Met zijn bevindingen en conclusies is hij nadien enthousiast aan de slag gegaan door contacten te leggen met potentiële klanten. Ondanks het feit dat de missie jammer genoeg niet fysiek is kunnen doorgaan, heeft hij er alles aan gedaan om zoveel mogelijk contacten te leggen. Wij gaan zeker contact met hem houden om eventuele verdere opvolging te garanderen. Het was voor ons bedrijf een zeer leerrijke, positieve ervaring."

Nele Van Mieghem, Bestuurder

Easy-Systems (Roemenië, 2021)

"Wij kunnen zeggen dat de Inisol handelsmissie voor Easy Systems een succes was. Easy Systems heeft in 2020 Easy Conveyors overgenomen en deze handelsmissie was de ideale manier om mogelijke potentiële partners te zoeken in Roemenië. De student heeft deze opdracht met zeer veel enthousiasme aangepakt en tot een succesvol einde gebracht waaruit een aantal mooie samenwerkingen zijn voortgevloeid."

Sofie Meert, Management Assistent

Medec (Marokko, 2020)

“Medec International bv is een nichespeler in de internationale gezondheidszorg. Een eerste opdracht voor deelname aan de handelsmissie Marokko via Inisol heeft ons bijzonder aangenaam verrast. Op korte periode – inclusief problematiek COVID-19 en rekening houdend met ons niet alledaags product (anesthesie), sector, en afzetmarkt, hebben wij van de student een professioneel en hoogstaand rapport ontvangen. We kijken dan ook met tevredenheid terug op deze leerrijke ervaring met de student alsook met Inisol. De goede voorbereiding, enthousiasme en vooral haar inzet heeft ons positief verrast. De bijkomende analyses en linken die de student ons op eigen initiatief bezorgde, hebben bovendien ertoe bijgedragen dat onderhandeling met een nieuwe distributeur ongoing is. Wij zijn er dan ook van overtuigd dat er dankzij deze missie alsnog nieuwe handelscontracten zullen ontstaan. We gebruiken dit werk graag als referentie voorbeeld bij de aanwerving van bijkomende export managers.”

Kristof Braem, Managing Director

ArcelorMittal (Kenia, 2018)

“De student heeft zich de oplossing, die ArcelorMittal op de markt in Kenia wil toepassen, eigen gemaakt en heeft deze bijzonder goed ‘vermarkt’ bij de potentiële klanten in Kenia. Daarbij heeft hij een groot scala aan klanten benaderd, van overheid tot aannemers. De student heeft steeds terugkoppeling gegeven van zijn ontmoetingen met de klanten. Met de informatie die de student terplekke heeft verzameld, heeft hij een welluidend eindrapport gemaakt, tezamen met alle bezoekrapporten. Er zijn vele waardevolle contacten, die de student bezocht heeft, overgedragen aan ArcelorMittal.”

William van der Heiden, Area Manager ArcelorMittal Projects Africa

Sarens (Indonesië, 2017)

“De Inisol handelsmissie heeft ons toegelaten in een academisch professioneel kader een beperkte doch kwalitatieve ‘deep dive’ van de Indonesische markt voor heavy lift en heavy transport op te maken. Het resultaat voldeed aan onze verwachtingen en was van die aard om verder mee aan de slag te gaan met onze lokale mensen.”

Gert Hendrickx, Sales Director Projects Sarens

Katoen Natie (China, 2015)

“De samenwerking met de Initiatiefgroep Solvay aan de Vrije Universiteit Brussel was voor Katoen Natie een uiterst leerrijke en aangename ervaring. Deze ambitieuze groep van jonge handelsingenieurs hebben met de nodige passie en inzet een mooi beeld gevormd van de vele commerciële mogelijkheden binnen de Chinese groei regio Chengdu-Chongqing. Deze regio was tot voor kort een onontgonnen gebied voor Katoen Natie Port Operations. Wij zijn er dan ook van overtuigd dat er dankzij deze missie nieuwe handelscontracten zullen ontstaan.”

Joos Melis, Commercieel Directeur Katoen Natie



11. Woord van de academische begeleiding

Ondernemerschap is één van de waarden die binnen de VUB en de Solvay Business School centraal staat. Bijgevolg bieden wij de studenten verschillende praktijkmogelijkheden aan binnen hun studie, zoals stages, de handelsmissie, en Technological Business Development. De succesvolle implementatie van dergelijke projecten in een opleiding vereist voldoende aandacht voor kwaliteitscontrole binnen het leertraject van de student, alsook naar het eindresultaat bestemd voor de opdrachtgever. Het academisch begeleidingstraject tijdens de handelsmissie verzekert een nauwe opvolging van de opdracht op individueel vlak, alsook een ondersteuning op het breder logistiek vlak van de gehele missie, met inbegrip van het verzekeren van de goede relaties met de institutionele stakeholders.

Het ondersteunende team bestaat uit Prof. dr. Michaël Dooms, zelf een alumnus van de handelsmissie. Hij heeft een ervaring van intussen meer dan 15 handelsmissies in meer dan 10 landen en meer dan 300 gesuperviseerde projecten. Hij wordt in het onderwijsteam steeds bijgestaan door medewerkers die in de meeste gevallen zelf als student ervaring hebben met de handelsmissie en tevens op locatie aanwezig zijn om de deelnemers te ondersteunen. Gegeven de groei van het project, zal Prof. dr. Magali Geerts vanaf deze jaargang als co-titularis optreden. Zij heeft zelf als studente deelgenomen aan de handelsmissie naar Chengdu, China (2015), en nadien meerdere projecten begeleid. Verder bestaat het team uit volgende personen:

- Bruno Moeremans die als student deelnam aan de handelsmissie 2015 in Chengdu, China, en ervaring verworven heeft in de academische begeleiding van de missies naar Indonesië (2017), Kenia (2018), Bogota (2019), en de online missies naar Vietnam (2020) en Roemenië (2021).
- Fanny Soyeur en Laura Molinari, deelnemers van de handelsmissie Colombia (2019) en begeleiders voor de online missies naar Marokko (2020), Vietnam (2020), Polen (2021) en Roemenië (2021).
- Tenslotte hebben Fiona Courtens, die deelnam aan de handelsmissie 2020 in Casablanca, Marokko en academische begeleiding gaf voor de missie in Polen (2021), en Lynn Faut, alumna van de missie naar Polen (2021) het team recent vervoegd.

Samen bieden we een solide basis om de studenten zowel in groep als individueel voldoende probleemoplossend vermogen te schenken bij de diverse uitdagingen die zich stellen bij de opdracht. Op die manier wordt binnen het gehele traject een sterke kwaliteitsborging gegarandeerd, die ten goede komt aan zowel student als onderneming!

We kijken er alvast naar uit om met u samen te werken.



V.l.n.r.:

Bruno Moeremans, Prof. dr. Michaël Dooms (boven), Fanny Soyeur (midden), Laura Molinari en Fiona Courtens (onder)

Ontbreken op de foto:

Prof. dr. Magali Geerts en Lynn Faut



12. Praktische informatie

Bestemming: Rusland - Moskou

Data: 21 maart 2022 - 8 april 2022

Deelname in de kosten: €4.000. Inbegrepen zijn de reis-en verblijfskosten van de student. De studenten krijgen geen verloning.

Bestemming: Hongarije - Boedapest

Data: 21 maart 2022 - 8 april 2022

Deelname in de kosten: €4.000. Inbegrepen zijn de reis-en verblijfskosten van de student. De studenten krijgen geen verloning.

Bestemming: Griekenland - Athene

Data: 28 maart 2022 - 15 april 2022

Deelname in de kosten: €4.000. Inbegrepen zijn de reis-en verblijfskosten van de student. De studenten krijgen geen verloning.

Prijswijziging

Sinds 2007 hebben wij de prijs voor deelname aan de handelsmissie steeds ongewijzigd kunnen laten, op 3.250 euro. Sinds een paar jaar was het in toenemende mate moeilijk voor het project om het financieel evenwicht te bewaren, in een context waarbij de nood en verwachtingen van begeleiding zijn toegenomen (zowel vanwege de student- als bedrijfszijde), stijgende levensduurte op de bestemmingen zelf, alsook onzekerheden in het kader van de COVID-19 crisis die de kosten van internationaal reizen mogelijk beïnvloeden. Daarom gaan we over tot een prijsverhoging naar 4.000 euro met ingang van dit academiejaar (2021-2022), die ons zal toelaten onze kwaliteit te garanderen en te verbeteren.

De contractuele entiteit is de Solvay Business School Student Accelerator vzw, gevestigd op hetzelfde adres, met ondernemingsnummer 0408.690.593. De vzw is niet BTW plichtig krachtens art. 44 van de BTW Wetgeving.

 **Inisol en Solvay Business School**
Student Accelerator vzw

Vrije Universiteit Brussel
Secretariaat ES
Pleinlaan 2
1050 Brussel

 02/629.38.58

 @Inisol

 @Inisolvub

 @inisol_vub

 @inisol_vub

 trademission.inisol@vub.be

 www.inisol.com



V.l.n.r.: Laure Vangheluwe, Vita Cooman, Tobiaz Willekens, Kevin Waes, Noortje De Corte, Jonas Schelfthout, Loraine Vekemans, Camille Declerck, Lina Amir, Marylyn Roten, Maxim Goister

Ontbreekt op de foto: Morgane Peeters

Maatregelen indien de handelsmissie niet kan doorgaan omwille van COVID-19

In het voorgaande academiejaar moest voor de tweede keer in 30 jaar een handelsmissie vroegtijdig worden afgelast en konden de handelsmissies niet naar het land van bestemming reizen. Deze gebeurtenissen leidden tot belangrijke ervaringen om de 'going concern' van het project te waarborgen.

Indien dit het geval zou zijn, in het bijzonder gegeven de gezondheidssituatie, worden volgende maatregelen genomen:

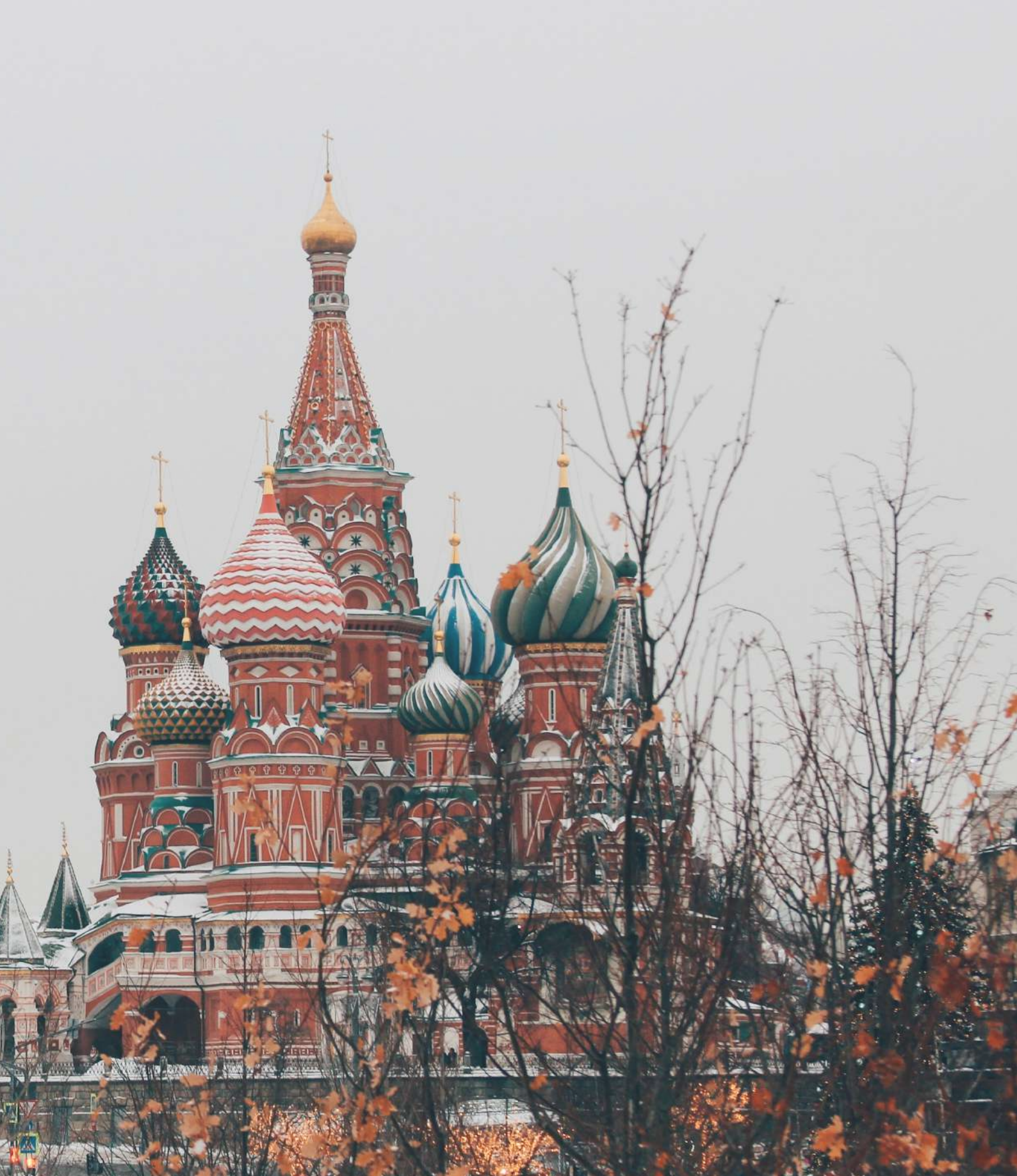
- Er wordt overgeschakeld op *afstandswerk*, met aangepaste, en nog intensievere begeleiding door het academisch team. De bestemmingen werden dit jaar binnen de EU en haar periferie gekozen om afstandswerk in het geval van afgelasting van de reis meer haalbaar te maken, teneinde de verwachtingen in belangrijke mate te kunnen inlossen. Dit heeft in het voorjaar 2021 geleid tot tevredenheid van de overgrote meerderheid van onze opdrachtgevers; er werd innovatief tewerk gegaan d.m.v. virtuele netwerkevents. Het doel is verder om de deelnemende studenten geen studievertraging te laten oplopen. In uitzonderlijke gevallen wordt de opdracht in overleg met de opdrachtgevende organisatie omgezet in een alternatief project dat de vorm aanneemt van een stage.
- Er wordt maximaal gezorgd voor een *terugbetaling* van de gestorte bedragen (minimum 75%). Zo werden voor de geannuleerde missies naar Polen en Roemenië terugbetalingen van 90% van het totale bedrag voorzien. Daartoe wordt transparantie voorzien met betrekking tot de gemaakte niet-terugvorderbare kosten, en de kosten noodzakelijk om een productief virtueel concept te implementeren. Er wordt tevens gestreefd naar maximale flexibiliteit met leveranciers van essentiële vervoersdiensten en accommodaties, die de grootste kosten vertegenwoordigen.

Hierbij is het beleid van de Vrije Universiteit Brussel in overeenstemming met zowel de Belgische federale en regionale maatregelen betreffende essentiële reizen naar het buitenland, alsook het beleid in het land van bestemming inzake het toelaten van inkomende reizigers. Dit wordt van nabij en proactief opgevolgd met de verschillende overheden en Flanders Investment and Trade (FIT). In voorkomend geval worden frequente updates voorzien aan de deelnemende bedrijven.

De veiligheid van de deelnemende studenten en stafleden geniet hierbij de absolute prioriteit, naast het effectief kunnen uitvoeren van veldwerk. Bij verplichte quarantaine van 14 dagen in het land van bestemming lijkt het bijvoorbeeld niet aangewezen om af te reizen aangezien dit de actieradius voor veldwerk fors beperkt.

Binnen de contracten worden hiertoe de noodzakelijke clausules voorzien.





Gastland Rusland

13. Factsheet Rusland

Bron: FIT



Moskou
12.692.466 inwoners



146.745.098
Aantal inwoners



17.098.242 km²
(560 x België)



Belangrijke steden:
Sint-Petersburg (5.281.579 inw.)
Novosibirsk (1.602.915 inw.)
Yekaterinburg (1.455.514 inw.)



Russische Roebel
(RUB)

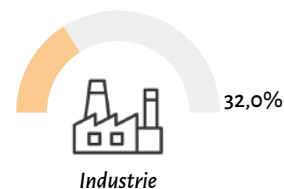
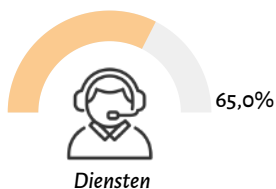


Russisch
(officiële taal)

Aandeel economische sectoren in BBP

BBP: 1.422 miljard EUR
België: 450 miljard EUR

BBP per capita: 9.699 EUR
België: 39.150 EUR



Top Vlaamse export producten naar Rusland

- 31.6% Farmaceutische producten
- 9.7% Kernreactoren, stoomketels, machines, toestellen
- 8.2% Kunststof en kunststof producten
- 5.1% Organische chemische producten
- 3.7% Automobielen

Top Vlaamse import producten uit Rusland

- 55.8% Mineralen, brandstoffen, aardolie
- 24.2% Parels, edelstenen en halfedelstenen
- 5.3% Gietijzer, ijzer en staal
- 2.2% Hout, houtskool en houtwaren

14. Gastland Rusland



Economie

Bron: FIT

Met Moskou als het economische centrum van Rusland, speelt het land een belangrijke rol in de bosbouw, aangezien het enorme Russische oppervlak voor 45% uit wouden bestaat. Exportgerelateerd hangt Rusland buiten de houtproducten voornamelijk af van haar elektriciteit, aardolie, aardgas, steenkool en ertsen. De totale waarde van de export bedroeg in de eerste drie kwartalen van 2020 200 miljard EUR. Rusland heeft een handelsoverschot van 63 miljard EUR; het importeert 137 miljard EUR aan onder andere voedsel, machines, chemische producten en anderen.

Economische vooruitgang

Ook Rusland heeft zwaar geleden op economisch vlak onder de pandemie. Volgens de bijgewerkte prognoses van het Internationaal Monetair Fonds (IMF) van december 2020 zal het Russische BBP naar verwachting dalen met 4,5% in 2020. Desondanks deze zware daling, wordt het BBP verwacht terug aan te trekken met 2,8% in 2021, afhankelijk van het post-pandemische wereldwijde economische groeiherstel. Rusland rekent voor haar economisch herstel deze keer niet op nieuwe buitenlandse investeringen maar concentreert zich op Russisch geld en de al bestaande investeringen.

Impact COVID-19

COVID-19 heeft een aanzienlijk effect gehad op de Russische economische activiteit. Deze heeft vooral gezorgd voor een daling van de buitenlandse vraag en een verdere daling van de olieprijs en andere exportgoederen.

Internationale handel

Voor zowel België als vele andere Europese landen is Rusland een strategische handelspartner. In België gaat dit vooral om de import van parels, edele metalen, minerale producten en metalen. België zelf exporteert dan weer vooral goederen uit de chemische sector, machines, toestellen, kunststoffen en vervoermaterialen naar Rusland.

Politiek

Rusland kent een gekozen president, Vladimir Vladimirovitsj Poetin. Er is een tweedelig parlement. Het lagerhuis heet Staatsdoema en bestaat uit vertegenwoordigers van alle partijen die de drempel van 5% halen. Het hogerhuis heet de Federatieraad, daarin zetelen vertegenwoordigers van alle 83 gebieden, waarbij elk gebied twee vertegenwoordigers heeft. De partijen vertegenwoordigd in de Doema zijn "Verenigd Rusland onder leiding van Vladimir Poetin", "Communistische Partij van de Russische Federatie onder leiding van Gennadi Zjoeganov", "Rechtvaardig Rusland onder leiding van Nikolaj Levitsjev" en "LDPR onder leiding van Vladimir Zjirinovski".

15. Kansrijke Sectoren

Bron: FIT



Landbouw

De Russische regering wil steeds minder landbouwproducten importeren en investeert daarom sterk in de landbouwsector via subsidies en ondersteuningsprogramma's. Daarnaast zijn er ook invoerrechten van toepassing op buitenlandse landbouwproducten. 13% van de totale oppervlakte van het land is toegewijd aan de landbouw en er wordt grote vooruitgang geboekt in de voedselkwaliteit. Ook de vleesproductie in Rusland neemt toe, en is tussen de jaren 2014-2018 jaarlijks met 15% gegroeid. De sector bleek ook zeer veerkrachtig tegen de gevolgen van de coronapandemie en groeide ook in 2020 met 3,3%. Waar er geen gebrek is aan vruchtbare gronden, kampt de sector wel met een tekort aan opslagruimten, hoogtechnologische landbouwmachines, slijtage hiervan en hoge rentes. Dit tekort aan landbouwmachines kan onder andere worden toegeschreven aan de sancties die de westerse landen hebben opgelegd als antwoord op de importheffingen die de Russische regering invoerde na het toetreden van het land bij de Wereldhandelsorganisatie.



Voeding

Het verminderen van de import heeft ook een impact gehad op de voedingssector; waar er een groot aanbod is aan producten, is de kwaliteit ervan vaak nog een werkpunt. Zo is er een groot probleem met vervalste producten hetgeen wordt aangepakt door retailers. Vooral kaas en hoogwaardige delicatessen blijven een pijnpunt met veel vraag naar geïmporteerde kazen voor een lagere prijs.



Gezondheid

Hart- en vaatziekten, overmatig alcoholgebruik en AIDS vormen een groot gevaar voor de bevolking en verlagen de levensverwachting van de Russen aanzienlijk. In ziekenhuizen is er dus vraag naar vernieuwing en onderhoud van apparatuur. Studies geven aan dat 20% van de gebruikte medicijnen in sommige regio's namaak zijn en dus maakt het dat betrouwbare producenten gegeerd zijn. Voor de periode 2021-2023 zal het budget vanuit de overheid naar de gezondheidszorg 38 miljard EUR bedragen.



Farmacie

De laatste 15 jaar is de Russische farmaceutische markt gegroeid met 400% en was in 2019 23 miljard EUR waard; in de afgelopen 10 jaar werden meer dan 40 nieuwe farmaceutische fabrieken gebouwd, waarbij een omvangrijk deel van de farmaceutische industrie van Rusland steunt op geïmporteerde producten. Het invoeren van cryptocodering en labeling heeft de prijs van geneesmiddelen verhoogd maar zou het aantal namaakgeneesmiddelen moeten verlagen. Door de COVID-19 pandemie werd een hogere vraag, een verhoogde interesse vanuit het publiek en extra activiteit van regel- en wetgevers ervaren waardoor veel nieuwe mogelijkheden opkomen voor de farmaceutische industrie.



Retail

De retailsector in Rusland staat voor enkele uitdagingen en is op zoek naar innovatieve oplossingen voor problemen zoals risico's in de toeleveringsketen, tijdelijke sluitingen voor virusbestrijding, dalende consumentenbestedingen en veranderingen in het consumptiepatroon. Ook in Rusland is de opkomst van e-commerce zeer sterk, zo heeft XF5, de grootste voedingsretailer van het land, bekend gemaakt dat onder andere door het invoeren van onlinekanalen en thuisleveringssystemen, de omzet met 15% gestegen was. Ook andere voedingsretailers als Lenta, O'kay en Auchan tonen gelijkaardige successen na het invoeren van online retail. Ook consumentenelektronica en slimme huishoudapparaten nemen toe in populariteit.

Twee markten die het minder goed doen de laatste jaren zijn de markt voor cosmetica en lichaamsverzorgingsproducten en de moderetail, die aangaf met 30% gekrompen te zijn. Online retailers zoals Wildberries kampen niet of minder met deze problemen en overleven de crisis vlot.



Innovatie

Rusland plant om door innovatie economische groei te bewerkstelligen en investeerde daarom de laatste jaren miljarden in technologie- en industrieparken en speciale economische zones. De 179 technoparken zijn vooral gespecialiseerd in biotechnologie, farma, IT... Het innovatiebeleid heeft al enkele vruchten afgeworpen, zoals de innovatiehub Skolkovo die privileges biedt aan start-ups, waar in 2019 een winst werd opgemeten van 70 miljard RUB en die 13.000 nieuwe arbeidsplaatsen creëerde. Ook innopolis, INO TOMSK en academpark bleken successen. Bovendien bieden de SEZ's of speciale economische zones unieke kansen voor buitenlandse investeerders zoals een speciaal invoerregime, belastingvoordelen en vereenvoudigde procedures. Zo hoopt Rusland door samenwerking met andere landen de ontwikkeling en productie van nieuwe, innovatieve producten te vereenvoudigen en hoogtechnologische sectoren op poten te zetten in zijn economie.



Bouw

Rusland heeft een zeer actieve bouwsector, niet alleen grote projecten als Krimburg voorzien activiteit maar ook de aanbouw van serres, magazijnen, distributiecentra worden volop gebouwd als respons op het importsubsstitutiebeleid. Lange tijd werd de bouw verwezenlijkt met grotendeels geïmporteerde producten maar ook voor bouwmaterialen wordt Rusland steeds zelfstandiger, maar Russische materialen kunnen vaak van mindere kwaliteit zijn en de sector gebruikt vaak oudere, versleten machines.



Luchtvaart

Rusland is op internationaal gebied al een belangrijke speler in de productie van militaire luchtvaart, maar wil zich steeds meer toespitsen op de burgerluchtvaart. In de strategie om dit te verwezenlijken wordt de focus gelegd op het verhogen van de kwaliteit van het eindproduct om ook op de internationale markt competitief te zijn, een betere na-verkoop dienst aan te bieden en zich toe te spitsen op R&D.



Transport en logistiek

Rusland vormt de verbinding tussen Europa en Oost-Azië en is daarom een belangrijke hub voor export van vracht uit China. Toch kent de transportsector door gebrek aan moderne technologieën en een slechte integratie van verschillende segmenten grote gebreken. Het overheidsplan 'Development of the Transport System of the Russian Federation' hoopt deze gebreken weg te werken en het Russische Ministerie van transport denkt eraan om een transportunie op te richten. Op vlak van luchtverkeer werd reeds 300 miljoen EUR vrijgemaakt om tegen 2024 de luchthavens te moderniseren en de capaciteit van Sjeremetjevo te verdubbelen. Door Rusland stroomt ook het 'Unified Deep Water System of European Russia' dat alle zeeën van en rond Rusland met elkaar verbindt. In 2020 werd 108 miljoen ton goederen vervoerd via de binnenlandse waterwegen maar de waterbouwkundige werken, die 50 à 70 jaar oud zijn, zijn aan dringende vernieuwing toe. Ook de autowegen in Rusland worden verbeterd. Met als grootste probleem de hoge verzadiging, en vele files, op de wegen in steden als Moskou en Sint-Petersburg. Het bouwen van nieuwe wegen zoals de reeds in 2016 gebouwde 'Western Rapid Diameter' moet hier een oplossing voor bieden. Door de opkomst van het online winkelen wordt meer en meer gekeken naar de logistieke sector in Rusland, die sterk aan verbetering toe is. De ongelijke verdeling van distributiecentra, het ontbreken van competente logistieke operatoren en moeite met outsourcing zijn grote pijnpunten die de Russische logistieke sector moet aanpakken. Automatisering en de opkomst van big data zou hier al een eerste stap in kunnen zijn.





Gastland Hongarije

16. Factsheet Hongarije

Bron: FIT



Boedapest
1.750.216 inwoners



9.769.000
Aantal inwoners



93.030 km²
(3 x België)



Belangrijke steden:
Debrecen (201.081 inw.)
Szeged (161.755 inw.)
Miskolc (157.544 inw.)



Hongaarse Forint
(HUF)

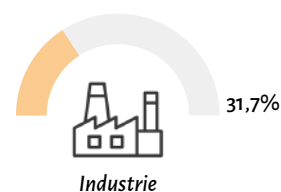
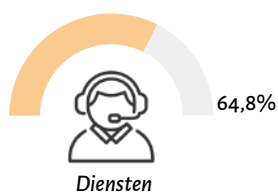


Hongaars
(officiële taal)

Aandeel economische sectoren in BBP

BBP: 138 miljard EUR
België: 450 miljard EUR

BBP per capita: 14.114 EUR
België: 39.150 EUR



Top Vlaamse export producten naar Hongarije

- 26.3% Farmaceutische producten
- 10.4% Automobielen, tractoren, motorrijwielen en andere voertuigen over land
- 10.1% Kunststof en kunststof producten
- 9.9% Kernreactoren, stoomketels, machines, toestellen en mechanische werktuigen
- 6.3% Elektrische machines, apparaten

Top Vlaamse import producten uit Hongarije

- 24.6% Automobielen
- 22.2% Elektrische machines, apparaten, uitrustingsstukken
- 13.3% Stoomketels, machines en mechanische werktuigen
- 7.0% Optische instrumenten
- 6.1% Farmaceutische producten

17. Gastland Hongarije



Economie

Bron: FIT

De Hongaarse economie is voornamelijk exportgericht met betrekking tot de voedingsindustrie en landbouw. Daarnaast is de centrale ligging van Hongarije een troef voor de transport en logistiek industrie. Ondanks de belangrijke rol van landbouw en industrie, heeft de dienstensector in het land een bijdrage van 64,8% aan het BBP. Boedapest is naast hoofdstad ook het economisch centrum van Hongarije. Sinds de toetreding van Hongarije tot de Europese Unie in 2004, is de markt sterker op die van andere (Centraal-) Europese landen beginnen lijken. Ook is het land sterker beginnen samenwerken met de andere Europese markten, waaronder de Belgische. Hoewel zakendoen steeds vlotter loopt, kan de taalbarrière het handelen tot op een bepaald niveau hinderen.

Economische vooruitgang

De economie is sterk gegroeid sinds 2013. Aan deze groei werd omwille van de COVID-19-pandemie een halt toegeroepen maar er wordt verwacht dat de economie zich zal herstellen dankzij de beschermende overheidsprogramma's. Naar verwachting zal het reële BBP de waarde van voor de recessie hebben tegen het einde van 2022. Deze verwachtingen zijn uiteraard afhankelijk van het verloop van de pandemie. Er wordt verwacht dat het Hongaars BBP met 6,3% zal groeien tegen 2022.

Impact COVID-19

De Hongaarse economie ondervond een recessie van ongeveer 5% in 2020, een beter resultaat dan verwacht. De hardst getroffen sector is de dienstensector terwijl de bouwsector en landbouw de gevolgen van de recessie minder lijken te voelen. De focus blijft op het verder stabiliseren, herstellen en heropstarten van de volledige Hongaarse economie. Er wordt verwacht dat de investeringsgroei 4% zal bedragen in 2021. Daarenboven verwacht men dat het reële BBP 4% zal stijgen in 2021 en 4,5% in 2022. Daarmee zou Hongarije de cijfers van voor de gezondheidscrisis evenaren.

Internationale handel

Sinds het handelsverdrag uit 1994 blijft Vlaanderen intensief samenwerken met Hongarije o.a. door het verder versterken van export naar de Vlaamse havens. Tot 2014 leed de handel tussen Hongarije en Vlaanderen onder de gevolgen van de mondiale crisis in 2009. Sindsdien importeert het land voornamelijk Vlaamse producten uit de chemische en farmaceutische sector alsook de transport en mechanica sector. In 2018 was België de 10de belangrijkste exporteur. Daarnaast is Hongarije één van de meest actieve partners voor België in Centraal-Europa. In 2020 toonde de handelsbalans een overschot aan van €786,58 miljoen aan Vlaamse zijde. De tussentijdse bilaterale handelscijfers van 2021 geven reeds een overschot aan Vlaamse zijde van €315,52 miljoen aan. Hongarije importeerde voor €839,15 miljoen uit Vlaanderen en de Hongaarse export bedroeg €523,64 miljoen voor de periode tot mei 2021.

Politiek

Hongarije is een parlementaire republiek waar de president, János Áder, een eerder symbolische functie heeft terwijl de minister-president Viktor Orbán het land bestuurt. Het parlement met 199 leden is de wetgevende macht. In hedendaagse debatten rond politiek komt de rijke geschiedenis van het land vaak ter sprake. Door de politieke instabiliteit van 2002-2010 en de economische, mondiale crisis kromp de Hongaarse economie behoorlijk in 2009. Maar sinds de conservatief-christendemocratische partij van Orbán de meerderheid had in 2010, kent het land economische groei en stabilisatie. Momenteel is het politiek risico laag op middellange termijn.

18. Kansrijke sectoren

Bron: FIT



Transport en logistiek

Hongarije bezit een uitstekende transportinfrastructuur en een gerenommeerde logistieke sector. Het land is centraal gelegen in de CEE-regio en transporteert via zijn ligging aan het Donau-Rijn-Main-kanaal en het Donau-Zwarte Zeekanaal steeds meer goederen naar West-Europa. Dit, in combinatie met de investeringen van de staat in het moderniseren van het spoorwegennet, zorgt dat Hongarije als globaal distributiecentrum steeds belangrijker wordt. Ook wordt het land doorkruist door vier pan-Europese corridors en wegen die volledig EU-conform en veilig zijn. Bovendien zal Hongarije tegen 2024 bijna 9 miljard EUR besteden om de capaciteit van de wegen aanzienlijk te verhogen.



Biotechnologie

In de rode biotechnologie heeft Hongarije al een jarenlange voortrekkersrol in Centraal- en Oost-Europa; met een internationaal erkende opleidingsinfrastructuur en groot aantal biotechnologische ondernemingen gesteund door de Hungarian Biotechnology Association is dit de prioritaire sector voor de economische ontwikkeling van het land. De wettelijke en fiscale voordelen, de strategische ligging en de hoogopgeleide, ervaren en relatief goedkope werkrachten van het land zorgen ervoor dat bedrijven als Sanofi, Teva, Servier, GSK en AstraZeneca reeds filialen en distributiecentra bezitten in Hongarije die instaan voor de bevoorrading van Centraal- en Oost-Europa, Oekraïne, Rusland en de Balkanlanden. Ook de groene biotechnologie zal vooruitgang kennen door de kansrijke landbouw en voedingssectoren.



Landbouw- en landbouwmachinemarkt

57% van het landoppervlak van Hongarije was in 2019 uitbesteed aan de landbouwsector die jaarlijks 3,5% van de bruto toegevoegde waarde produceert. De vruchtbare gronden en het gunstige klimaat geven hoogwaardige agro-industriële producten die cruciaal zijn voor de Hongaarse economie. De voornaamste geteelde gewassen zijn granen, maïs, rijst, groenten, wijn en fruit; ook dierenproducten, vooral gevogelte en varkensvlees, zijn belangrijke landbouwproducten voor dit land. In 2019 gaven boeren meer uit aan landbouwmachines en de reparatie ervan, en het is aangegeven dat wereldwijd landbouwbedrijven steeds meer op zoek zijn naar efficiëntieverbetering en modernisering. Dit biedt kansen voor Hongarije, dat met 154 fabrieken gespecialiseerd in de productie van deze machines, een van de grootste voorzieners van landbouwuitrusting in West-Europa is.



Voeding

De kansrijke landbouwsector wordt voortgezet door de voedingsindustrie die 65% van de landbouwgrondstoffen omzet tot kwaliteitsvoedsel dat de basis vormt voor wereldberoemde gerechten als goulash, pilav, lesco en zuurkool. Deze sector is van uitzonderlijk belang voor de economische ontwikkeling in Hongarije en begint ook steeds meer producten te importeren. Ook de omzet van winkels als Tesco, Lidl en Spar kent al jaren een stijgende trend.

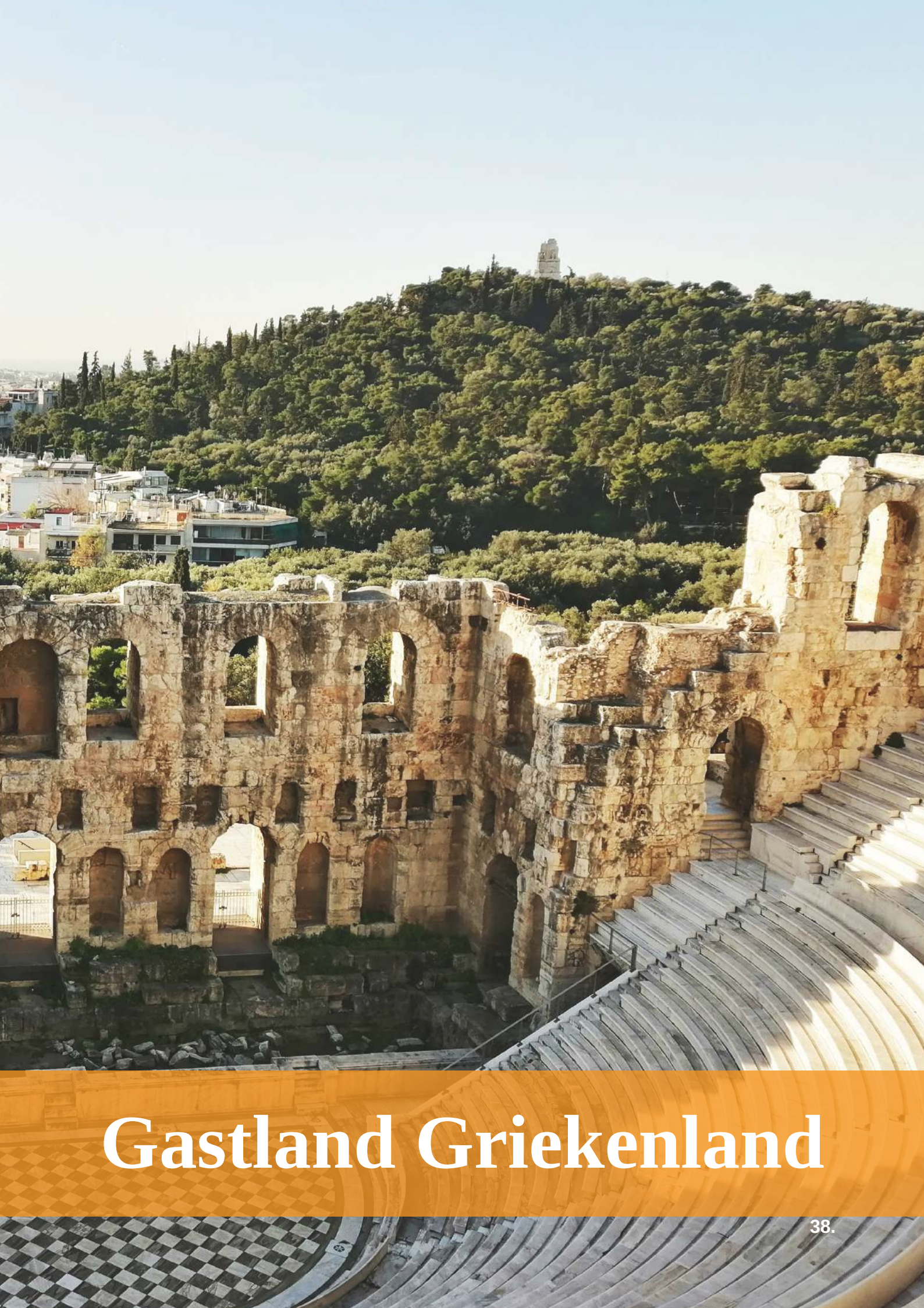


Bouw

De bouwsector in Hongarije neemt toe aan belang en dit is duidelijk te zien in het BBP en de uitgaven van het land in het algemeen. 2,0% van alle investeringen waren in 2019 gericht op deze sector die een grote bijdrage leverde aan de 4,9% stijging die zichtbaar was in het BBP. De COVID-19 crisis heeft een vermindering geleverd in de activiteit in deze sector maar alle gegevens duiden op een V-vormig herstel dat niet zal belemmerd worden door de herstructurering van EU-subsidies.







Gastland Griekenland

19. Factsheet Griekenland

Bron: FIT



Athene
3.150.000 inwoners



10.600.000
inwoners



132.957 km²
(4,3 x België)



Belangrijke steden:
Thessaloniki (812.000 inw.)



Euro
(EUR)

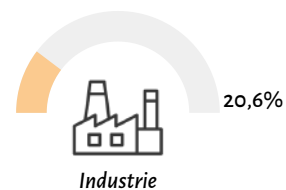
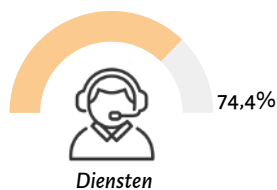


Grieks
(officiële taal)

Aandeel economische sectoren in BBP

BBP: 173 miljard EUR
België: 450 miljard EUR

BBP per capita: 16.154 EUR
België: 39.150 EUR



Top Vlaamse export producten naar Griekenland

- 41.5%** Chemische en farmaceutische producten
- 9.9%** Machines, toestellen en elektronica
- 8.9%** Vervoermaterieel
- 7.4%** Kunststof en toepassingen
- 5.8%** Voeding en dranken

Top Vlaamse import producten uit Griekenland

- 20.6%** Chemische en farmaceutische producten
- 16.3%** Voeding en dranken
- 15.5%** Onedele metalen
- 13.6%** Kunststof en toepassingen
- 7.7%** Minerale producten



20. Gastland Griekenland

Economie

Bron: FIT

De Griekse economie heeft een enorme troef omwille van zijn geografische positie. Deze zorgt ervoor dat het Zuidoost-Europese schiereiland een strategische ligging heeft op de energie- en logistieke markt, mede door de banden met verschillende landen in de Balkan, het Midden-Oosten en de Middellandse Zee. Athene is als hoofdstad en grootste stad, met zo'n 3 miljoen inwoners het economisch centrum van het land. Aan de rand van Athene vindt men ook het Hellinikon project, een initiatief om de lokale en internationale economie een boost te geven.

Economische vooruitgang

Na de staatsschuldcrisis binnen Europa die Griekenland zwaar trof, was er een groei in het BBP te zien sinds 2017. Deze groei werd onderbroken door de pandemie, maar er wordt opnieuw een groei voorspeld vanaf 2021 (zie infra).

Impact COVID-19

De overheid is erin geslaagd om de gevolgen wat af te remmen door middel van fiscale en arbeidsmaatregelen die de werkgelegenheid ten goede kwamen. Na de eerdere groei en herstel van de crisis sinds 2017 heeft de pandemie opnieuw voor onzekerheid gezorgd. De inkrimping van zowel binnenlandse als buitenlandse vraag weerspiegelt zich op de Griekse economie in de daling van de PMI-index voor de verwerkende industrie.

Sinds de pandemie is het reële BBP afgenomen met 10%, wel wordt er een herstel verwacht van 4,2% in 2021 en 4,8% in 2022. Tijdens de pandemie zakte de economische sentimentindicator naar het laagste punt in 29 maanden. Wel wordt hiervoor beterschap verwacht bij een positieve evolutie van de COVID-19-pandemie.

Internationale handel

Griekenland heeft met zijn strategische positie tussen oost en west een troef in handen om als belangrijke speler te opereren op de logistieke en energiemarkt. Griekenland heeft normaal gesproken steeds een handelstekort, waarbij de import de export overstijgt met 16,9 miljard euro in 2020.

Politiek

Griekenland is een parlementaire republiek met als huidige president Katerina Sakellaropoulou. De huidige eerste minister Kyriakos Mitsotakis vertegenwoordigt Nea Demokratia, een christendemocratische gematigd conservatieve partij die momenteel een absolute meerderheid heeft in het Griekse parlement. Tussen 2010 en 2017 kwam het Griekse bestuur vaak in het nieuws rond de staatsschuldproblematiek, die met een 200% van het BBP het meest problematische bleek van heel Europa. Sinds 2017 is de economie dankzij steunmaatregelen weer in een periode van groei terechtgekomen, die nu wel bemoeilijkt wordt door de COVID-19-pandemie, die bepaalde sterke sectoren in de economie, zoals toerisme, sterk aan banden legt.

21. Kansrijke sectoren

Bron: FIT



Het Hellinikon project

Gedurende 63 jaar was Hellinikon de internationale luchthaven van Athene tot deze op 28 maart 2001 vervangen werd door de nieuwe internationale luchthaven van Athene, Eleftherios Venizelos. In 2005 werd er een internationale wedstrijd georganiseerd om een Metropolitan Park te ontwerpen dat op de voormalige site van de luchthaven zou gebouwd worden. Het Hellinikon project is specifiek ontworpen om een positieve impact te hebben op de lokale, regionale en nationale economie. Hiermee hopen de Griekse autoriteiten dat Athene een toeristenbestemming van wereldklasse wordt, wat ook voor Vlaamse bedrijven opportuniteiten biedt om in deel te nemen.



Voeding

Eén van de belangrijkste sectoren voor de Griekse economie is de voedings- en drankenindustrie. Deze sector draagt voor 4% bij tot het BBP en telt het grootste aandeel productiebedrijven. De voedings- en drankensector is met 28% de grootste werkgever in Griekenland en is tweede in omzet (22%).

Investeringen gebeuren voornamelijk in innovatieve productie- en verpakkingstechnologieën om zo het concurrentievermogen te verhogen en hoogwaardige producten te produceren. De Griekse markt heeft een groot potentieel om verder door te groeien in verschillende productcategorieën waaronder biologische voedingsmiddelen, alcoholische dranken, gemaksvuodsel, snacks, zuivelproducten, etc.



Logistiek

De logistieke sector is in Griekenland de tweede belangrijkste sector in termen van bijdrage tot het BBP. Griekenland staat bekend om zijn scheepvaart. Het land vertoont groot potentieel om een belangrijk knooppunt te worden voor logistiek, distributie en assemblage. De haven van Piraeus stond in 2019 op de eerste plaats van de commerciële havens in de Middellandse Zee en op de 25e plaats wereldwijd. De Griekse logistieke sector focust zich voornamelijk op het uitbouwen van de Griekse havens als toegangspoorten van Europa, Azië en Afrika, de privatisering van logistieke activa (regionale commerciële havens, snelwegen, spoorweginfrastructuur en de luchthaven van Athene), investeringen in de verbetering van de spoor- en weginfrastructuur, het charteren van jachten en het moderniseren van schepen.



Toerisme

De toeristenindustrie staat in de Griekse economie op de eerste plaats in termen van bijdrage tot het BBP. Omdat de toeristenindustrie in Griekenland zal blijven toenemen, is er een aangroeiende vraag naar investeerders in het toerisme en in de bouw- en infrastructuursector. Momenteel richt men zich vooral op het verlengen van de toeristische periode, het verhogen van de gemiddelde dagelijkse uitgave en, het openen van nieuwe toeristische markten om de toerismesectoren aantrekkelijker te maken. Vlaamse bedrijven kunnen hierin participeren door mee te investeren in de ontwikkeling van toeristisch vastgoed, de ontwikkeling van jachthavens en luxe resorts, de ontwikkeling van alternatieve toerismevormen zoals agro-toerisme en het upgraden van musea en erfgoed.



ICT

De informatie- en communicatietechnologiesector is een groeisector binnen de Griekse economie. De vraag stijgt naar automatisering en digitalisering binnen de private en publieke sector en de ontwikkeling van nieuwe technologieën waaronder softwareontwikkeling, reclame, datacenters/callcenters/servicecentra, mobiele marketing, informatiebeveiligingsdiensten, smart cities en assemblage en distributie van ICT-apparaten.

Sinds de pandemie heeft de Griekse overheid extra ingezet op de infrastructuur voor telewerken waardoor het op afstand verlenen van diensten, ondersteuning aan klanten, cyberbeveiliging en opleiding van personeel een enorme boost hebben gekregen.



Energie

Griekenland heeft het vermogen om een belangrijke speler te worden in de energiemarkten van de zuidelijke Balkan en het oostelijk deel van de Middellandse Zee. Dit heeft het land mede te danken aan zijn gunstige geografische ligging en betrokkenheid in internationale samenwerkingsverbanden met onder andere Cyprus en Israël. Het land vertoont groeimogelijkheden voor hernieuwbare energie en heeft een aantal grootschalige projecten die lopende zijn waaronder TAP-IGB-EastMed gaspijpleidingen, EuroAsia Interconnector en de exploratie en ontwikkeling van olie- en gasvelden.

22. Steunbrieven

De volledige versie van de steunbrieven is te vinden op de
website (www.inisol.com)

Claire Tillekaerts	p. 44
Olivier Willocx	p. 46
Danny Van Assche	p. 47
Hans Maertens	p. 48
Sophie Wilmès	p. 49
Jan Jambon	p. 50
Françoise Gustin	p. 52
Marc Michiels	p. 54
Siegfried Peinen	p. 55
Tamás Iván KOVÁCS	p. 56
Alexander Tokovinin	p. 57
Geert Bourgeois	p. 58
Hilde Crevits	p. 59
Rudi Vervoort	p. 61
Sven Gatz	p. 62
Vincent Van Peteghem	p. 63
Vincent Van Quickenborne	p. 64
Herman De Croo	p. 67
Caroline Pauwels	p. 68
Joël Branson	p. 69

Geachte mevrouw, Geachte heer,

Naar jaarlijkse gewoonte organiseert de Initiatiefgroep Solvay van de VUB, beter bekend als INISOL, een handelszending waarbij de laatstejaarsstudenten Handelsingenieur de tijdens hun studies opgedane theoretische kennis in veldwerk omzetten. Voor het derde jaar op rij breidt het project uit en zullen ook studenten van Toegepaste Economische Wetenschappen, Communicatiewetenschappen, Bewegingswetenschappen, Bio-ingenieurswetenschappen, Fotonica en Rechten op missie gaan.



Dit jaar wordt het concept over een andere boeg gegooid: voor het eerst zal er niet naar twee maar naar drie landen een delegatie afzakken. De gastlanden van dit jaar zijn Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest). Drie landen die sterk inspelen op innovatie en met hun centrale ligging een interessante markt vormen voor Vlaamse bedrijven in velerlei sectoren. In maart en april 2022 zullen de verschillende missies plaatsvinden.

Flanders Investment & Trade (FIT) heeft de toekomstperspectieven van deze jongeren steeds actief ondersteund, hetzij direct via het aanleveren van informatie en contacten, hetzij indirect via subsidiëring van de opdrachtgevende KMO's. De voorbije jaren werd bv. de hulp ingeroepen van de provinciale kantoren en het buitenlands netwerk van FIT voor de INISOL-missies naar Zuid-Afrika, China, Vietnam, Indonesië, Turkije, Colombia, Kenia, China (Chengdu), Indonesië (Jakarta), Kenia (Nairobi), Colombia (Bogota), Marokko (Casablanca), Vietnam (Hanoi), Polen (Warschau) en Roemenië (Boedapest) en nu respectievelijk Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest).

RUSLAND

In 2020 is de Belgische jaaruitvoer naar Rusland teruggevallen tot ongeveer 3,9 miljard euro, 5,50% minder dan het jaar ervoor. Daarmee scoorde het uitvoerverloop erheen beter dan dat van de globale Belgische uitvoer wereldwijd (-7,91%). Rusland haalde hiermee vlot de top 20 van onze exportmarkten: het werd 15de, goed voor 1,06% van het Belgische exporttotaal (iets na India, maar vóór Oostenrijk).

Naar Rusland exporteert ons land vooral farmaceutica, machines en mechanica, kunststoffen, vervoermaterieel en organische chemicaliën.

Tijdens de eerste vier maanden van 2021 had ons land al voor 1,5 miljard euro aan export naar Rusland genoteerd, wat voorlopig 7,2% meer was dan een jaar eerder in dezelfde periode. In de rangschikking met Belgische exportbestemmingen staat Rusland tussentijds op de 18e plaats.

Met 5,8 miljard euro aan invoer uit Rusland, werd het in 2020 onze 13e leverancier — na Zweden en vóór Polen — en zorgde daarmee voor 1,68% van de totale Belgische jaarinvoer. Aan België verkocht Rusland in 2020 vooral minerale brandstoffen, edelstenen/diamant en ijzer/staal.

GRIEKENLAND

In 2020 is de Belgische jaaruitvoer naar Griekenland afgenomen tot ongeveer 1,64 miljard euro, 2,89% minder dan het jaar ervoor. Daarmee scoorde het uitvoerverloop erheen een pak beter dan dat van de globale Belgische uitvoer wereldwijd (-7,91%). Griekenland stond hiermee op de 33e plaats in de ranking van onze exportmarkten: goed voor 0,45% van het Belgische exporttotaal (net na Saudi-Arabië, maar vóór Nigeria).

Naar Griekenland exporteert ons land vooral farmaceutica, kunststoffen, auto's en onderdelen, en machines & mechanica.

Tijdens de eerste vier maanden van 2021 had ons land al voor 677 miljoen euro aan export naar Griekenland genoteerd, wat voorlopig 20% meer was dan in dezelfde periode van 2020. In de rangschikking met Belgische exportbestemmingen staat Griekenland tussentijds op de 31e plaats.

Met 337 miljoen euro aan invoer uit Griekenland, werd het in 2020 onze 59e leverancier — na Qatar en vóór Chili — en zorgde daarmee voor 0,10% van de totale Belgische jaarinvoer. Aan België verkocht Griekenland in 2020 vooral tabak, toepassingen van kunststof, bereidingen van groenten/vruchten en anorganische chemische producten.

HONGARIJE

In 2020 is de Belgische jaaruitvoer naar Hongarije afgenomen tot ongeveer 2,9 miljard euro, 4,63% minder dan het jaar ervoor. Daarmee scoorde het uitvoerverloop erheen beter dan dat van de globale Belgische uitvoer wereldwijd (-7,91%). Hongarije haalde hiermee de top 25 van onze exportmarkten: het werd 21e, goed voor 0,79% van het Belgische exporttotaal (net na Denemarken, maar vóór Ierland).

Naar Hongarije exporteert ons land vooral farmaceutica, auto's en onderdelen, kunststoffen en machines & mechanica.

Tijdens de eerste vier maanden van 2021 had ons land al voor 1,04 miljard euro aan export naar Hongarije genoteerd, wat voorlopig 0,44% meer was dan in dezelfde periode van 2020. In de rangschikking met Belgische exportbestemmingen staat Hongarije tussentijds op de 23e plaats.

Met 2,5 miljard euro aan invoer uit Hongarije, werd het in 2020 onze 23e leverancier — na Zuid-Afrika en vóór Noorwegen — en zorgde daarmee voor 0,72% van de totale Belgische jaarinvoer. Aan België verkocht Hongarije in 2020 vooral auto's en onderdelen, elektrische toestellen, machines en automatische regelaars.

Interesse? Gelieve dan contact op te nemen via:

Initiatiefgroep Solvay - VUB

Secretariaat ESP

Pleinlaan 2

1050 Brussel

Tel: 02/629 38 58

mail: handelsmissie@inisol.com

Claire Tillekaerts

Gedelegeerd bestuurder

Flanders Investment and Trade

Olivier Willocx – CEO Kamer van Koophandel Brussel & Verbond Ondernemingen te Brussel (BECI)

Wij zijn exporteurs in hart en nieren. Het is van cruciaal belang dat eindejaarsstudenten internationale praktijkervaring kunnen opdoen zodat zij snel in het bedrijfsleven hun talenten verder kunnen ontplooien. De keuze voor Moskou, Athene en Boedapest voor de handelsmissies 2022, zeker met focus op innovatieve diensten en producten, moet Brusselse en Vlaamse bedrijven aanzetten om deel te nemen. Aan de studenten wens ik veel succes met de voorbereidingen van deze nieuwe Trade Mission van Inisol; aan de deelnemende bedrijven dank om deze opportuniteit tot groei van uw zakencijfers en exportprestaties ter harte te nemen.





Brussel, 27 juli 2021

Geachte,

Als gedelegeerd bestuurder van UNIZO, de Unie van Zelfstandige Ondernemers, steun ik met veel plezier het initiatief van de laatstejaarsstudenten Handelsingenieur van de Initiatiefgroep Solvay en de studenten van Toegepaste Economische Wetenschappen, International Business, Communicatiewetenschappen, Sportmanagement en Ingenieurswetenschappen van de Vrije Universiteit Brussel om het bedrijfsleven dichterbij de academische opleiding te betrekken door de organisatie van een handelsmissie.

De voorbije jaren heeft deze formule haar succes bewezen en ook onze KMO's blijken duidelijk interesse te hebben om met de hulp van de studenten nieuwe markten te verkennen. Bovendien kan het ook de studenten aanzetten te kiezen voor een toekomst als ondernemer of als kaderlid in een exporterend bedrijf.

Het belangrijkste aspect van het project blijft het dichterbij elkaar brengen van de universitaire opleiding en de KMO-realiteit. Op die manier wordt een goede afstemming bevorderd tussen de opleiding van studenten en de verwachtingen en noden van KMO's. Een handelsmissie draagt daar in belangrijke mate toe bij. De ondernemer leert er de kennis van de studenten beter toe te passen en de studenten kunnen hun theoretische basis bijschaven in de praktijk. Ook de handelsmissie zelf is erg belangrijk voor de KMO's. Export is de belangrijkste mogelijkheid voor bijkomende groei van de Belgische KMO vanuit een kleine thuismarkt.

De handelsmissies gaan in maart en april 2022 naar Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest). Een uitstekende keuze want deze landen hebben onze KMO's heel wat te bieden. De handelsmissies worden ook dit keer opnieuw een succes. Daarvan ben ik overtuigd.

Met oprechte groeten,

A handwritten signature in blue ink, consisting of several loops and a long horizontal stroke extending to the right.

Danny Van Assche
Gedelegeerd bestuurder

Betreft: Steunbrief Initiatiefgroep Solvay (Inisol)

Brief

datum
Brussel, 3 september 2021

Geachte Ondernemer,

Graag wil ik u als gedelegeerd bestuurder van Voka, het Vlaams netwerk van ondernemingen, een initiatief aanbevelen.

In maart en april 2022 organiseert de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel, een handelsmissie naar Rusland, Griekenland en Hongarije. Drie landen die sterk inspelen op innovatie en met hun centrale ligging een interessante markt vormen voor Vlaamse bedrijven in velerlei sectoren.

De handelsmissies geven studenten de kans om internationale praktijkervaring te verwerven. Aan Vlaamse bedrijven biedt deze missie dan weer een unieke gelegenheid om nieuwe markten te verkennen.

Graag ondersteun ik deze belangrijke en unieke handelsmissie van Inisol. Ik wil u oproepen om dit project alle kansen te geven. Gemotiveerde studenten met een hart voor internationale handel moeten we koesteren. U weet dat ons kleine Vlaanderen aan de Noordzee niet kan leven zonder export. Wie de export doet groeien, doet de Vlaamse welvaart groeien.

Hoogachtend,

Hans Maertens,
Gedelegeerd bestuurder Voka vzw



KONINKRIJK BELGIË

Vice-eersteminister en Minister van Buitenlandse
Zaken, Europese Zaken en Buitenlandse Handel,
en de Federale Culturele Instellingen

Dhr. Tobiaz Willekens
INISOL
Vrij Universiteit Brussel

uw bericht van

27.07.2021

uw kenmerk

/

ons kenmerk

datum

te vermelden in elke briefwisseling

Onderwerp: INISOL handelsmissie

Geachte Heer Willekens,

Ik heb kennis genomen met grote belangstelling van het plan van INISOL (Initiatiefgroep Solvay) om binnenkort een handelsmissie naar Griekenland, Hongarije en Rusland uit te voeren. Ik sta volledig achter dit initiatief, dat erop gericht is studenten praktische ervaring met internationale handel te laten opdoen. Dit initiatief draagt ook bij tot het imago van ons land in het buitenland.

De keuze van deze drie landen is bijzonder geschikt. Griekenland en Hongarije, waarmee België sterke economische betrekkingen onderhoudt, zullen ten volle deelnemen aan de economische herstelinspanningen van de Europese Unie. Deze plannen omvatten massale investeringen in de digitale economie en in de transitie naar een groenere economie. Rusland is ook een belangrijke handelspartner voor ons land, vooral als exportbestemming. De omvang van de markt en de groeivoorzichten voor de komende jaren vormen bijzonder aantrekkelijk elementen voor onze export sectoren.

Deze drie markten bieden dus goede prospecten voor onze ondernemingen. Ik ben dus ervan overtuigd dat de economische missie alle belanghebbenden ten goede zal komen en dat de knowhow en de uitmuntendheid van de Belgische ondernemingen in de verf zal worden gezet.

Ik wens alle deelnemers aan deze missie veel succes.

Met vriendelijke groet,

Sophie Wilmès

Jan Jambon

Minister-president van de Vlaamse
Regering, Vlaams minister van
Buitenlandse Zaken, Cultuur,
Digitalisering en Facilitair Management
Martelaarsplein 19
1000 BRUSSEL
T 02 552 60 00
Kabinet.jambon@vlaanderen.be
www.vlaanderen.be

De heer Jonas Schelfhout
Voorzitter Handelsmissies Inisol 2021-2022

Betreft: INISOL Handelsmissies 2022

Geachte heer,

Als centraal gelegen regio, in het hart van het koopkrachtige en productieve West-Europa, is Vlaanderen een centrum van internationale handel. Vlaanderen is een van de meest open en geglobaliseerde economieën ter wereld en staat al jaren stevast in de top 15 van de grootste exporteurs wereldwijd.

Het belang van de buitenlandse handel voor Vlaanderen kan dan ook moeilijk overschat worden. Buitenlandse handel is dé levensader van de Vlaamse economie.

De voorbije jaren hebben Brexit en COVID-19 een voelbaar effect gehad op de Vlaamse export. Gezien het belang van export voor de relance van de Vlaamse economie na deze crisissen steun ik met volle overtuiging initiatieven die onze Vlaamse export opnieuw kunnen stimuleren.

Met dit schrijven druk ik dan ook zeer graag mijn steun uit voor de handelsmissies naar Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest) die INISOL in 2022 organiseert.

De gastlanden van dit jaar zijn belangrijke exportmarkten voor de Vlaamse uitvoer van onder andere farmaceutica, machines en mechanica, kunststoffen en auto's en onderdelen. Net zoals Vlaanderen spelen deze drie landen sterk in op innovatie. Met hun centrale ligging vormen ze een interessante markt voor Vlaamse bedrijven in verschillende sectoren.

INISOL (Initiatiefgroep Solvay) van de VUB biedt studenten van de opleidingen Handelsingenieur, Toegepaste Economische Wetenschappen, Communicatiewetenschappen, Bewegingswetenschappen, Bio-ingenieurswetenschappen, Fotonica en Rechten waardevolle praktijkervaring aan en stelt tegelijkertijd bedrijven in staat om verder te internationaliseren.

Ik heb er alle vertrouwen in dat de studenten van INISOL de Vlaamse exporteconomie goed zullen vertegenwoordigen. Ik wens hen en de deelnemende bedrijven succesvolle handelsmissies toe.

Met vriendelijke groeten,

Getekend door: Jan Jambon (Signature)
Getekend op: 2021-09-10 07:42:44 +02:00
Reden: Ik keur dit document goed



Jan Jambon
Minister-president van de Vlaamse Regering
Vlaams minister van Buitenlandse Zaken, Cultuur, Digitalisering en Facilitair Management



Ambassade van het Koninkrijk België
in Athene

Sekeri, 3
106.71 ATHENE
Tel. (0030) 210 36 17 886-7
Fax (0030) 210 36 04 289
Mail: athens@diplobel.fed.be
www.greece.diplomatie.belgium.be/nl

Aan de Heer Tobiaz Willekens

Nr.	datum
046	26/07/2019

Geachte Heer Willekens,

Het verheugt me ten eerste dat Inisol besloten heeft om in 2022 een handelsmissie naar Griekenland te plannen. De bestemming lijkt mij een uitstekende keuze en ik zou dit initiatief dan ook volledig willen ondersteunen.

Na 10 jaar financiële crisis investeert Griekenland nu zeer grote middelen om zijn economische, financiële en zelfs administratieve structuur radicaal te veranderen. De gezondheidscrisis heeft dit land, dat zeer afhankelijk is van het toerisme, zeker getroffen, maar Griekenland zal van een bedrag van ongeveer € 32 miljard (inclusief ongeveer € 19 miljard aan subsidies) via het Europese Herstelplan kunnen genieten. Belangrijke investeringen zijn te verwachten in de twee hoofdsectoren van het Herstelplan, de digitale en de ecologische (energie)sectoren, die trouwens vóór de gezondheidscrisis reeds prioriteiten waren. Het doel van de Griekse regering is niet alleen om de achterstand in te halen, maar om een sprong voorwaarts te maken in innovatie en om het investeringsklimaat geschikter te maken voor dergelijke ambities. Tenslotte, met de instroom van middelen uit het Europese Herstelfonds wordt er verwacht dat de economische activiteit zich zal herstellen met 3.8% in 2021 en 5% in 2022 ([OECD](#)).

Het klimaat- en milieuplan dat Griekenland in 2020 publiceerde, is nog ambitieuzer dan dat van de EU. De transformatie van het Griekse landschap op het gebied van energie is al van start gegaan met de geleidelijke afschaffing van bruinkoolcentrales, de ontwikkeling van hernieuwbare bronnen (wind en zon) en de ontwikkeling van Griekenland tot een echt energieknooppunt van het oostelijke Middellandse Zeegebied (gas als een energiebron van transitie). Er worden modellen opgesteld om in de toekomst ook waterstof te integreren in de energiearchitectuur. De komende maanden stelt het kabinet het regelgevend kader vast waarbinnen de aanleg van offshore windenergie kan plaatsvinden, wat gezien de geografische ligging van het land enorme perspectieven biedt.

In de digitale sector is de afgelopen twee jaar grote vooruitgang geboekt, waarbij de gezondheidscrisis heeft geleid tot innovaties en het publiek heeft gestimuleerd om meer gebruik te maken van deze tools. De implementatie van de 5G is ook aan de gang. Er zijn nog veel mogelijkheden om de digitale sector te ontwikkelen in een hele reeks specifieke toepassingen, zowel in het kader van *governance* als vanuit industrieel of dienstenooppunt.

Om haar doelstellingen te kunnen verwezenlijken, schept de Griekse regering het juiste kader om de investeringen aan te trekken en de sociaaleconomische basis van het land duurzaam te wijzigen. Door buitenlandse investeringen hoopt Griekenland daarnaast een bepaalde knowhow te importeren en opleidingen in innovatieve sectoren te ontwikkelen. De regering is zich bewust van de noodzaak om de "red tape" op een hele reeks terreinen (justitie, kadaster, werkgelegenheid, enz.) te verminderen om het land aantrekkelijker te maken voor investeerders, ook op fiscaal vlak.

Ik kijk ernaar uit u op deze handelsmissie te mogen ontmoeten en wens u nu reeds veel succes. Griekenland is niet alleen historisch en cultureel buitengewoon rijk, maar ook internationaal en strategisch een fascinerend land. Het lijkt geen twijfel dat de lokale gesprekspartners gevoelig zullen zijn voor de belangstelling van de studenten voor deze contextuele aspecten.

Hoogachtend,


 Françoise Gustin,
 Ambassadeur



Ambassade van het Koninkrijk België
in **Moskou**

Ulitsa Malaya Molchanovka 7
115127 - Moskou
T +7 495 780 03 31
F +7 495 780 03 32
E-mail: moscow@diplobel.fed.be
russia.diplomatie.belgium.be

Moskou, 26 augustus 2021

Geachte,

Als ambassadeur van België in Rusland ben ik uitermate verheugd over het initiatief van Inisol om Moskou te bezoeken in het kader van de jaarlijkse handelsmissie van de laatstejaarsstudenten Handelsingenieur van de Vrije Universiteit Brussel.

De missie, die ook passeert in Griekenland en Hongarije, vormt een mooie gelegenheid voor de studenten om internationale ervaring op te doen en ze draagt bij aan de internationale uitstraling van ons land. De deelnemende bedrijven kunnen profiteren van de academische excellentie om nieuwe markten te ontdekken, potentiële partners te ontmoeten en hun internationale zichtbaarheid te vergroten.

Het is geen toeval dat Moskou dit jaar op het programma staat. De stad vormt het economische hart van Rusland en heeft de afgelopen tien jaren een transformatie ondergaan. Er wordt volop ingezet op innovatie, digitalisering en duurzame ontwikkeling.

De Russische economie biedt kansen voor Belgische bedrijven. Het land behoort tot de top-15 van de Belgische handelspartners en is de coronaperiode goed doorgekomen. De komende jaren zal Moskou mooie groeicijfers voorleggen. De overheid onderneemt daarbij initiatieven om de economie te diversifiëren en de lokale productie aan te zwengelen.

Ik wens alle deelnemers en betrokkenen bij de missie veel succes en kijk er naar uit om jullie volgend jaar in Moskou te ontmoeten.

Hartelijk,



Marc Michiels



Ambassade van het Koninkrijk België
in **Boedapest**

Toldy Ferenc u.13.
1015 Budapest
T +36 1 457 99 60
F +36 1 375 15 66
E-mail: budapest@diplobel.fed.be
hungary.diplomatie.belgium.be

De Heer Tobiaz Willekens
Voorzitter Handelsmissie Inisol 2021-2022

uw bericht van	uw kenmerk	ons kenmerk	datum
23/08/2021		58	06/09/2021

Geachte Mr. Willekens,

Het doet me oprecht plezier te vernemen dat Hongarije deel uitmaakt van de drie landen die de Initiatiefgroep Solvay van de Vrije Universiteit Brussel (Inisol) zal bezoeken voor de handelsmissie in 2022. Het globale handelsvolume tussen België en Hongarije is de voorbije jaren sterk gestegen. Bovendien zijn heel wat Vlaamse bedrijven vertegenwoordigd in Hongarije met belangrijke investeringen in verscheidene sectoren. Hongarije is bovendien een land dat net als België een zeer open economie heeft en sterk afhankelijk is van de export.

Ik twijfel er dan ook niet aan dat dit bezoek aan Boedapest een bijzonder leerrijke ervaring zal zijn zowel voor de deelnemende studenten alsook voor de betrokken bedrijven. In 2022 zullen we ook de 100ste verjaardag vieren van de bilaterale betrekkingen tussen België en Hongarije. Dit biedt ons de gelegenheid om de relaties tussen de beide landen en de talloze (historische én actuele) banden in de kijker te zetten. In die zin is de handelsmissie van Inisol ook zeer welgekomen omdat dit bezoek ook het uiterst belangrijke economische aspect van deze betrekkingen mee in de verf zet. Daarom steun ik de Inisol handelsmissie van ganser harte en ik kijk er alvast naar uit om de deelnemende studenten te kunnen ontmoeten in 2022.

Met vriendelijke groeten,

Siegfried Peinen
Ambassadeur

Letter of support: Inisol – 2022 Trade Mission

Dear Reader,

It is my great pleasure and honour to express my support for the 2022 Trade Mission of Solvay Initiative Group (Inisol), taking place in Budapest, Hungary.

As the Ambassador of Hungary to Belgium and Luxembourg, I am dedicated to fostering and reinforcing the economic and trade relations between Belgium and Hungary, putting special emphasis on deepening ties in the field of business cooperation and investment. The dedicated work and enthusiasm of the Business Engineering students of Vrije Universiteit Brussel (VUB) are highly appreciated and encouraged.

Hungary is a bustling business hub situated right at the very heart of Europe; physically and in geographical, cultural and economic terms, all destinations are within easy reach. The country is an open economy and particular emphasis is placed on encouraging foreign direct investment. Partnership with potential investors is considered a national priority and special attention is paid to the needs of companies already established in Hungary and to the further improvement of the business climate.

More than 40 of the world's 80 largest multinationals, and many of their SME suppliers, have established a long-term presence in Hungary. Investors do not simply regard Hungary as an ideal production location, but also as a remarkable, advanced manufacturing and innovation centre of Europe. In addition to the "Made in Hungary" type of projects, increasing emphasis is put on "Invented in Hungary" type of investments. Outstanding sectors include the automotive industry, electronics, ICT, BSC, logistics, food industry, life sciences, medical technology and renewable energy.

I am convinced that the Trade Mission of Inisol provides a great opportunity for Belgian companies to enter the Hungarian market or expand their operations and network in the country. I wish the motivated VUB students the best of luck on this mission as well as great success in their future endeavours.

Sincerely yours,

H.E. dr. Tamás Iván KOVÁCS

Ambassador of Hungary to Belgium and Luxembourg



**AMBASSADOR
OF THE RUSSIAN FEDERATION
TO THE KINGDOM OF BELGIUM**

N 1234

Brussels, 7 September 2021

Dear Mr. Willekens,

Dear Friends,

I would like to extend warm greetings to all participants in the forthcoming Inisol trade mission to Russia.

Initiative Group Solvay has been a successful example of how the synergy between modern vision, innovative approach, academic expertise and business potential can contribute to increasing Belgium's global commercial outreach.

I am convinced that Inisol Russia 2022 offers an excellent chance to become better acquainted with the immense trade and investment opportunities that our country has to offer, as well as with its rich history and culture.

Your scheduled meetings, particularly with the management of major Russian companies and their Belgian partners, can provide valuable insight into the overall capacity and specific characteristics of our dynamic market.

I wish you an exciting and empowering journey that will undoubtedly help to explore new avenues for enhancing economic cooperation between our nations.

Sincerely yours,

Alexander TOKOVININ

MR. TOBIAZ WILLEKENS
PRESIDENT
TRADE MISSION INISOL

Geert Bourgeois

Europees parlements lid
Commissie Internationale Handel
Commissie Constitutionele Zaken
Commissie Interne Markt en Consumentenbescherming (plaatsvervanger)

Initiatiefgroep Solvay (Inisol)
Vrije Universiteit Brussel

23 augustus 2021

Betreft: Handelsmissie Inisol - VUB 2022

Beste studenten,

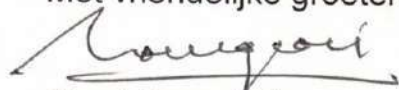
Ik ben bijzonder verheugd dat de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de VUB de vleugels blijft uitslaan en daarbij studenten van meerdere disciplines betreft.

Voor handelsnatie Vlaanderen is export van levensbelang: een op drie van onze jobs is handelsgelateerd. We kunnen echter nog veel terrein winnen zeker als het gaat om export van diensten. Mede daarom ben ik blij dat u kiest voor landen die inzetten op innovatie. Sterk onderwijs, onderzoek en ontwikkeling en export zijn belangrijke hefboomen voor onze welvaart, waar ik al sterk op inzette als Minister-President.

Handel brengt ook mensen bij elkaar, terwijl op regels gebaseerde handel conflicten vermijdt en bijdraagt aan vrede en stabiliteit.

Ik wens alle studenten een boeiende, leerrijke handelsmissie en hopelijk blijvende contacten en perspectieven op een uitdagende job.

Met vriendelijke groeten,



Geert Bourgeois
Europees Parlements lid

Kabinet van de viceminister-president
van de Vlaamse Regering, Vlaams
minister van Economie, Innovatie,
Werk, Sociale economie en Landbouw
Koning Albert II-laan 15
1210 BRUSSEL
T 02 552 68 00
kabinet.crevits@vlaanderen.be
www.vlaanderen.be

De heer Tobiasz Willekens
Trade mission Inisol
trademission.inisol@vub.be

uw bericht van	uw kenmerk	ons kenmerk	bijlagen
27/07/2021		HC-20210818-2902	/
vragen naar/e-mail		telefoonnummer	datum
Wouter Nachtergaele		02/552 68 00	31 AUG 2021
wouter.nachtergaele@vlaanderen.be			

Betreft: Inisol handelsmissie naar Rusland, Griekenland en Hongarije

Geachte heer,

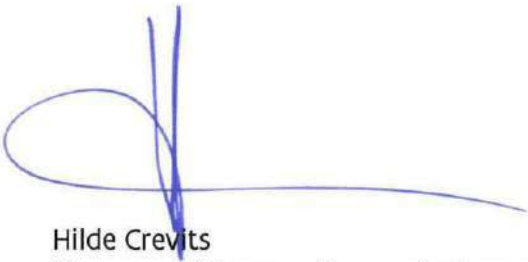
De Vlaamse economie is sinds jaar en dag bij uitstek een exporteconomie. De huidige gezondheids- en economische crisis weegt echter zwaar op onzer uitvoer. Ik ben ervan overtuigd dat we slechts succesvol uit deze crisis kunnen geraken met een exportgedreven relance.

Het doet mij dan ook plezier om te vernemen dat de van de initiatiegroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel ook dit jaar handelsmissies organiseert, ditmaal naar Rusland, Griekenland en Hongarije. Deze handelsmissies combineren internationale praktijkervaring voor laatstejaarsstudenten met het verder internationaal op de kaart te zetten van ons land. Vlaamse bedrijven krijgen de kans om hun producten en diensten te laten promoten door een lichter jonge en ambitieuze handelsingenieurs. Zeker in de huidige crisisperiode zijn handelsmissies belangrijker dan ooit en het is belangrijk dat ook de toekomstige generaties handelsingenieurs met voldoende praktijkervaring op de arbeidsmarkt komen. Dankzij infosessies over ethische bezorgdheden, en de reputatie van de VUB om ethiek hoog in het vaandel te dragen, ben ik ervan overtuigd dat de studenten ook een ethische reflex aan de dag zullen brengen.

De Vlaamse uitvoer naar Rusland, Griekenland en Hongarije biedt ruimte voor groei. De uitvoer vertegenwoordigde 1.178% van de totale Russische invoer, 0.424% van de totale Griekse invoer en 0.741% van de totale Hongaarse invoer in 2020.

Ik hoef alvast niet overtuigd te worden van de meerwaarde van dit initiatief voor zowel onze handelsingenieurs van morgen als onze Vlaamse bedrijven. Ik wens u dan ook een sprankelende en succesvolle missie naar Rusland, Griekenland en Hongarije.

Met vriendelijke groeten,



Hilde Crevits
Vlaams minister van Economie, Innovatie, Werk,
Sociale economie en Landbouw



**GOVERNEMENT DE LA RÉGION
DE BRUXELLES-CAPITALE**

LE MINISTRE-PRÉSIDENT

Contacts Julien Jost
jjost@gov.brussels

Nos Ref. RV/EM/JJ/lb

Monsieur Tobiaz WILLEKENS,
President Trade Mission Inisol
Solvay Business School – VUB
VUB Secretariaat ESP
Pleinlaan 2,
1050 Brussel

Bruxelles

03-09-2021

Concerne: Missions Inisol-VUB 2022

Monsieur le Président,

Je fais suite à votre e-mail du 27 juillet dernier au sujet de ces missions.

Je tiens une nouvelle fois à féliciter Inisol pour l'organisation de missions commerciales qui prendront, lors de cette nouvelle édition 2022, la destination de Moscou, Athènes et Budapest. Avant tout, ces missions sont une opportunité unique pour les étudiant.e.s qui auront la chance d'y participer. Les voyages sont formateurs. Une telle expérience, au contact d'entreprises belges et internationales, à la découverte d'autres cultures, ne peut qu'être enrichissante pour nos futurs diplômés.

La Région bruxelloise entretient des relations de coopération étroites dans de nombreux domaines avec les autres villes-capitales à travers l'Europe. Il s'agit en outre de territoires en plein développement qui ne manque pas d'opportunités pour les entreprises belges dans de nombreux secteurs. Ce type d'initiatives, fruits d'une collaboration entre université et monde de l'entreprise, contribue indéniablement à faire rayonner notre pays et Bruxelles au-delà de nos frontières.

Enfin nous partageons pleinement l'objectif poursuivi par ces missions, qui rejoint l'action du Gouvernement bruxellois en faveur d'une intensification de l'accompagnement des entrepreneurs à l'international et de la promotion de l'exportation de leurs produits et services qui leur permet d'étendre et de diversifier leurs activités. Il s'agit d'ailleurs d'une des missions cardinales confiées à hub.brussels, l'Agence bruxelloise pour l'Accompagnement de l'Entreprise.

Je souhaite beaucoup de succès aux heureux participants à cette mission !

Rudi VERVOORT

Beste,

Naar jaarlijkse gewoonte organiseert de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel, een vereniging van de laatstejaarsstudenten Handelsingenieur, een handelsmissie. Het is knap dat Inisol het project nu voor het derde jaar op rij uitbreidt met studenten van Toegepaste Economische Wetenschappen, Communicatiewetenschappen, Bewegingswetenschappen, Bio-ingenieurswetenschappen, Fotonica en Rechten. Met deze handelsmissie krijgen de studenten een unieke kans om internationale praktijkervaring op te doen en hun talenkennis aan te scherpen. Bovendien zetten ze zo Brussel en ons land internationaal sterker op de kaart.

De editie van dit jaar heeft nog een belangrijke innovatie in petto. Voor het eerst stuurt Inisol de studenten niet naar twee maar naar drie landen: Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest). Deze landen zetten sterk in op innovatie, waarmee ze voor veel Brusselse en Vlaamse bedrijven uit tal van sectoren een interessante markt vormen.

De missies vinden plaats in maart en april 2022. Het Brussels Hoofdstedelijk Gewest ondersteunt ook dit jaar van harte deze handelsmissies via zijn internationale vertegenwoordigingen en in het bijzonder via onze samenwerkingsakkoorden met Moskou en Boedapest. Met veel plezier zet ik daar met deze steunbetuiging mee de schouders onder. Ik wens alle deelnemende studenten een bijzonder interessante ervaring toe met dit originele initiatief om onze bedrijven in het buitenland te promoten.

Sven Gatz

Brussels minister van Financiën en Begroting, Openbaar Ambt en de Promotie van meertaligheid

België heeft traditioneel een open economie met een openheidsgraad van 80%. Onze handelsbalans bepaalt mee onze netto welvaartscreatie.

De masterstudenten Handelsingenieur aan de Solvay Business School (verbonden aan Vrije Universiteit Brussel) verenigt in Inisol, bieden studenten de kans om de Belgische economie te vertegenwoordigen in het buitenland. Onder de vorm van een handelsmissie, stomen ze hen klaar om mee het verschil te maken in een sleutelaspect van onze economie.

De handelsmissie komt op een uitdagend en enorm boeiend moment: de wereldeconomie en het internationaal handelsverkeer veren recht na de ongeziene impact van de COVID-19 gezondheidscrisis.

Door deze crisis moesten landen noodgedwongen terugplooiën op zichzelf en botste de internationale handel op vertragingen en belemmeringen. Tegelijk liet de crisis weer het levensbelang voelen van die internationale handel. Mee werk maken aan de heropleving ervan is dus een mooie uitdaging.

Ook de gekozen bestemmingen: Rusland, Hongarije en Griekenland getuigen van durf. Rusland wil in eerste instantie herlanceren vanuit eigen sterkte met enerzijds de focus op importvervanging en anderzijds op diversificatie van de export. Geen evidente context, maar het biedt zeker mogelijkheden. Wie hiervoor de juiste expertise kan inbrengen, zou zeker zaken kunnen doen, vooral in het kmo-segment.

Na jaren van diepe crisis, was Griekenland sinds 2017 nog volop bezig met zijn herstel. De pandemie maakte hier abrupt een einde aan. Maar er zijn zeker nog opportuniteiten om het Griekse herstel nieuw leven in te blazen.

De Hongaarse economie groeide dynamisch en evenwichtig voor de pandemie. Hoewel de gezondheidscrisis ook deze groei abrupt doorbrak, biedt Hongarije het perspectief om snel weer op hetzelfde groeipad te geraken. Iets waar Belgische ondernemers aan kunnen bijdragen.

Ik zou de initiatiefnemers graag uitdrukkelijk bedanken voor hun engagement om dit aanbod uit te werken. De deelnemende studenten wens ik een leerrijke ervaring die ze kunnen meedragen in hun toekomstige carrière. Ook de deelnemende bedrijven wens ik boeiende ervaringen en interessante inzichten, die ze kunnen meenemen om hun exportuitdagingen succesvol aan te gaan en relevant kunnen zijn voor hun ontwikkeling en groei.

Tot slot bied ik u allen mijn volle morele steun en appreciatie in deze waardevolle oefening. Op het terrein kan u rekenen op de ondersteuning van het netwerk van federale diplomaten en regionale economische vertegenwoordigers.

VINCENT VAN PETEGHEM

Willekens Tobiaz
Voorzitter Handelsmissie Inisol 2021-2022

Uw kenmerk

Dossier behandeld door
Stijn De Ruytter

Ons kenmerk

VVQ/CCB/2021/3664

Contact via

Bijlagen

Datum

Brussel, 1 september 2021

Betreft : Vraag tot steunbrief handelsmissie Inisol-VUB 2022

Mijnheer Willekens,

In maart en april 2022 organiseert de Initiatiefgroep Solvay (Inisol) van de Vrije Universiteit Brussel een handelsmissie naar Rusland, Griekenland en Hongarije. Drie landen die sterk inspelen op innovatie en met hun centrale ligging een interessante markt vormen voor Vlaamse bedrijven in velerlei sectoren.

Handel voeren leidt tot een betere verstandhouding tussen landen en tot een hogere welvaart. Ons land is zich daar als geen ander van bewust en is dan ook steeds een pionier geweest in het promoten van handel door het wegwerken van barrières.

Inisol is met dit project dan ook een uitstekende ambassadeur voor internationale samenwerking door handel. Ik ondersteun van harte deze belangrijke en unieke handelsmissie.

Met de meeste hoogachting,



Vincent Van Quickenborne

Opvallende keuze:

naast het grootste land van de wereld, twee vergelijkbaar in bevolking met België, maar eigenzinnig.

Deze ontdekkingsroute 2022 van de Solvay eindejaars valt op. De drie bezochte landen blijken heel verschillend maar toch met beklijvende kenmerken: naar taal en godsdienst voor **Griekenland**, naar taal en zelfbezorgdheid voor **Hongarije**, naar regime en onmetelijkheid voor **Rusland**. De keuze is rijk aan verschillen en toch ergens met onverwachte gelijklopende lijnen.

Hongarije, dat na de Eerste Wereldoorlog 2/3^e van zijn grondgebied en 1/3^e van zijn bevolking verloor, was een “apartje” in de Sovjet-Unie o.a. met de explosie van de opstand in 1956. Het blijft een eigenzinnig modern land waar de politieke democratische meerderheid in het parlement meer verworven zetels heeft dan verworven stemmen.

FIDESZ, de huidige meerderheidspartij met 49% bezet 66% van de parlementszetels en de intellectuele kracht en eigenzinnigheid van taal en modernistische benadering aan de flank van het oude Sovjet wereldimperium, blijft hoog.

Hongarije is nochtans een modern land, bijzonder in zijn hoofdstad en grote steden, het onderging historische ervaring van en na twee Wereldoorlogen, bijna structureel in zijn toekomstperspectieven. België was dichtbij, zowel naar hulp van hen in de Eerste en Tweede Wereldoorlog, als hulp van ons naar hen, bijzonder na de opstand van 1956, zwaar afgestraft door de Sovjet dictatuur.

Levensstandaard en intellectueel peil staan er hoog en het land blijft toch Europees besnuffelbaar. De bedrijvigheid van de industrie is reëel. De automobielassemblages zijn er trekpaarden van tewerkstelling en economie. Het toerisme is modern en het land tenslotte kortbij.

Hongarije vertoont voor Belgische investeerders, handelspartners en in diverse culturele en structurele relaties, de quasi eenzaamheid van de echt eigen taal – met flinke kennis van het Engels -, en een historisch sterke verbinding met Oostenrijk en Europa.

Een soort sociologisch en politiek isolement versterkt Hongarije in zijn meerderheidspartij eerder dan het het verzwakt en de dialoog met de Europese Unie blijft lastig, bevreemdend en wellicht, op het einde van de rit, wankel.

Het legt uit hoe een knap land van de ex-Oostbloklanden zich niet terugvindt in het groot democratisch geheel, behept met de verlichtingswaarden, dat de Europese Unie tracht te belichamen.

De kleinschaligheid van de economie en haar performantie-graad maakt Hongarije, desondanks toppen van eigenzinnigheid en verschil, bereikbaar voor grote maar ook kleine initiatieven.

Hun aanwezigheid, buitenlands, maakt van vele Hongaren positieve ambassadeurs voor het Hongaars zijn, zelfs indien de politieke manipulaties tot en met de media en justitie eerder doet denken aan een zwaar bekampt verleden eerder dan een Europese vooruitstrevende toekomst.

Wellicht interessant land om het economisch en sociologisch gevolg van een vroeger bezettingsregime en vrijmaking door eigenzinnigheid af te wegen.

Griekenland: naar bevolking vergelijkbaar met Hongarije, iets ruimer in oppervlakte door o.a. de veelvoudigheid van zijn eilanden, is finaal een relatief behoudsgezind, godsdienst doordrongen, taal verenigd, glorieus, herinneringsplaats van één van de roemrijkste bladzijden uit ons verleden, beschavingsbaken voor het latere Roomse, quasi Europees rijk en door zijn emigratienood nu sterk aanwezig in zovele landen. Dit zelfs tot in het hartje van Afrika met knappe ruimte innemende Grieken, handelshandig, economisch en maatschappelijk dichtbij de voorlinies van een actieve emigratiegolf.

Economisch vaart Griekenland niet goed. Het ligt op de breuklijn van omzeggens alle nieuwe immigratiegolven, koester Cyprus als een mini Griekenland, en tracht in zijn onafwendbare wens tot godsdienstige, taalkundige, zelfs eigen bevolkingsaard mentaal en economisch te overleven aan de zijde van het Turks neo imperium.

Griekenland heeft proportioneel de grootste defensiebegroting van de NAVO, meer door de druk van de Turkse naburigheid dan door het geloof in een westerse alliantie.

Griekenland is ons bekend door zijn historische traditie, zelfs indien de huidige Griekse bevolking genetisch weinig of geen sporen draagt van het Griekenland van Aristoteles, Socrates, Sparta of Athene.

De breuk met een zeker verleden was historisch recent. Het wegvagen van de dictatuur van de kolonels (1974-1975) om Europa te kunnen vervoegen opvallend. Europa, wellicht geleid door zij die ook hun klassieke humaniora niet hebben afgeschreven, hielp en blijft helpen. De Grexit met de mogelijke vlucht uit de Eurozone blijft nog spoken hoe ongezellig het het economisch en maatschappelijk Griekenland zou treffen.

Een conservatief land met een sterke, in feite Staatsgodsdienst, rijk aan tradities en rijk tout court, minstens door vele mogelijkheden.

Rusland: 559 maal in oppervlakte België, maar met een bruto nationaal inkomen dat amper tweemaal dat van de Benelux zou vertegenwoordigen. Land met immense geologische en industriële rijkdommen, waar Siberië het "Katanga van het noorden" mag worden genoemd. Met een ongelooflijke verschuiving van het Sovjet imperium en het Russische, communistische eenheidsbeheer na de zogenoemde klassenstrijd en het ongelooflijk verlies van gave en goed in de Tweede Wereldoorlog. Russen sneuvelen in getale zeer hoog,

omzeggens de helft van alle slachtoffers van deze tweede echte Wereldoorlog met wellicht meer dan 30 miljoen. De Russen zijn het niet vergeten.

Een land dat gas en petroleum als zijn belangrijkste bron van inkomsten voor staatsbesparing en militaire krachtopbouw benut. Wellicht ook een stukje corruptie? Contracten brengen hun gas tot in Zeebrugge, een gashaven met gas uit diverse landen, die ons veel meer dan Duitsland, de gewezen landen van het Sovjetblok, een zekere energetische “invoer onafhankelijkheid” bezorgt. De overige Europese landen hangen veeleer aan de Russische energiebakker.

Rusland dat bevolkingswijze in o.m. een galopperende Afrikaanse demografie, om maar die te noemen, veroudert en inkrimpt. Rusland zo onmetelijk groot dat van het verre oosten naar het verre westen tien tijdszones telt. Rusland dat stilaan aan interne demografische onevenwichten door de Islamitische bevolkingsgroei gedragen, religieuze benadering – naast de “staatskerk” – ziet uitbreiden, zelfs indien dat immens land met zijn 86 geografische en soms taalkundige onderverdelingen een ongelooflijke uitdaging van bestuur vormt.

Wellicht was de KGB, en daar reeds was een zekere Poetin actief, de coupplager bij de ontbinding van het Sovjet imperium en toverde het de zogenoemde democratie uit de hoed van een brutaal mensenrechten ontkennend voorgaand beleid. Pro forma?

Met het vetorecht in de UNO, met zijn zware gesofisticeerde bewapening en technologische speerpunten is Rusland, in de onmetelijkheid van zijn oppervlakte en dus van zijn problemen, in feite een samentelling van volkeren en aardrijkskundige delen die dichter naar het westen dan naar het oosten zou kunnen en wellicht moeten leunen. Wij en zij hebben elkaar nodig.

Deze ontdekkingsreis van de Solvay boys en girls, na goede voorbereiding, is uitdagend. Het aanvoelen van drie complexe en zo onderling verschillende landen, daar waar tot en met 1914 België de derde economische mogendheid van de wereld was – na het Verenigd Koninkrijk en na de Verenigde Staten. Ons land blijft vandaag de dag diplomatisch, verbindend, doorkruisend, uitbouwend en opbouwend een zo belangrijke diplomatieke en belangrijk kruispunt tout court.

Dat Brussel, één van de 200 hoofdsteden van deze wereld, het grootste aantal ambassades en legaties ter wereld herbergt is niet alleen symbolisch, maar wel de uitdrukking van een meest boeiende wereldrealiteit.

Dat Solvay, waarvan de naam zo sterk met België is verbonden, kort door de bocht zijn dochters en zonen uitstuurt, naar contrasterende maar boeiende landen, Europa wijd blijft een trekkingsrecht op verbeelding en toekomst.

Herman De Croo
Minister van Staat
De Erevoorzitter van de Kamer
Gewezen Minister en Volksvertegenwoordiger
Ereburgemeester van Brakel.

Geachte mevrouw,
Geachte heer,

Als rector van de Vrije Universiteit Brussel ondersteun ik elk initiatief dat bijdraagt tot het verbinden van de academische wereld met de bedrijfswereld. Om het belang van deze wisselwerking te onderstrepen, organiseert de initiatiefgroep Solvay, INISOL, naar traditie jaarlijks een handelsmissie die de studenten de kans geeft om op het terrein de markt onder de loep te nemen en internationalisering te stimuleren.

Voor het eerst zal er niet naar twee maar naar drie landen een delegatie afreizen. Volgend kalenderjaar trekt de handelsmissie van onze laatstejaarsstudenten handelsingenieur van de Solvay Business School naar Rusland (Moskou), Griekenland (Athene) en Hongarije (Boedapest).

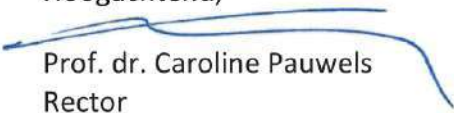
Ze kiezen daarmee voor drie landen die sterk inspelen op innovatie en die met hun centrale ligging een interessante markt vormen voor Vlaamse bedrijven in allerlei sectoren. De missies naar deze drie bestemmingen zullen in maart en april 2022 plaatsvinden.

De ter plaatse vergaarde kennis en de gelegde contacten verrijken onze studenten voor het leven, en geven de bedrijven in Vlaanderen de kans om concrete doelstellingen te realiseren. Hun initiatieven verdienen hopelijk dan ook Uw aandacht en aanmoediging. Ik ben ervan overtuigd dat onze studenten u hierin voldoende wegwijs zullen maken.

Onze studenten ondernemen hun handelsmissie op een bijzonder moment. De wereld heeft het voorbije anderhalf jaar hard gewerkt om de Covid-19 pandemie onder controle te krijgen. Dankzij de inzet van velen is er vandaag perspectief op beterschap. Waakzaamheid en voorzichtigheid blijven echter noodzakelijk. Ook onze studenten zullen zowel bij de voorbereiding als tijdens de handelsmissie zelf voldoende aandacht besteden aan deze bijzondere omstandigheden.

Ik heb als rector het volste vertrouwen in het professionele kunnen van onze studenten en wens het volledige team grote successen toe.

Hoogachtend,



Prof. dr. Caroline Pauwels
Rector
Vrije Universiteit Brussel

Geachte mevrouw, geachte heer,

Als decaan van de faculteit Sociale Wetenschappen en de Solvay Business School van de Vrije Universiteit Brussel (VUB) stel ik u graag het handelsmissieproject voor van onze studenten. Bij dit project voert een masterstudent van de VUB een opdracht uit in het buitenland op vraag van een bedrijf.

Enkel onze meest gemotiveerde en bekwame studenten komen voor dit project in aanmerking, na een rigoureuus selectieproces. Onze studenten staan grotendeels zelf in voor de organisatie van de handelsmissie. Dit zorgt voor een hoge mate van betrokkenheid. We laten onze studenten natuurlijk niet aan hun lot over. Een van onze professoren en een aantal academische begeleiders helpen ze waar en wanneer nodig.

Bij de keuze van de bestemmingen hielden onze studenten rekening met mogelijke beperkingen op de internationale mobiliteit, gelet op de onzekerheid over de evolutie van de covid 19-situatie in het voorjaar van 2021. Waar vorige generaties studenten met de handelsmissie meestal andere continenten bezochten (Afrika, Azië, Zuid-Amerika) ligt de focus deze keer op het Europese grensgebied. De studenten selecteerden dit jaar drie bestemmingen: Rusland, Griekenland en Hongarije; met respectievelijk Moskou, Athene en Boedapest als uitvalsbasis.

Het gaat telkens om markten met nog veel mogelijkheden voor Belgische bedrijven, zowel voor import als voor export, bekend en tegelijk nog ten dele onverkend.

Het zou mij genoeg doen mocht u beroep doen op een van onze masterstudenten om de opportuniteiten en risico's van de Russische, Griekse en Hongaarse markt voor uw bedrijf te verkennen. Ik kan u onze studenten met overtuiging aanbevelen.

Met vriendelijke groet,



Prof. dr. Joël Branson

Decaan

Faculteit Sociale Wetenschappen & Solvay Business School

Vrije Universiteit Brussel

Pleinlaan 2

B-1050 Brussel

decaanes@vub.be



Deloitte.



Redactie: Tobiaz Willekens, Jonas Schelfthout, Morgane Peeters, Vita Cooman, Laure Vangheluwe, Marylyn Roten, Maxim Goister

Fotografie: Camille Declerck

Grafisch ontwerp: Loraine Vekemans

Uitgave: Initiatiefgroep Solvay ©2021

Website: www.inisol.com